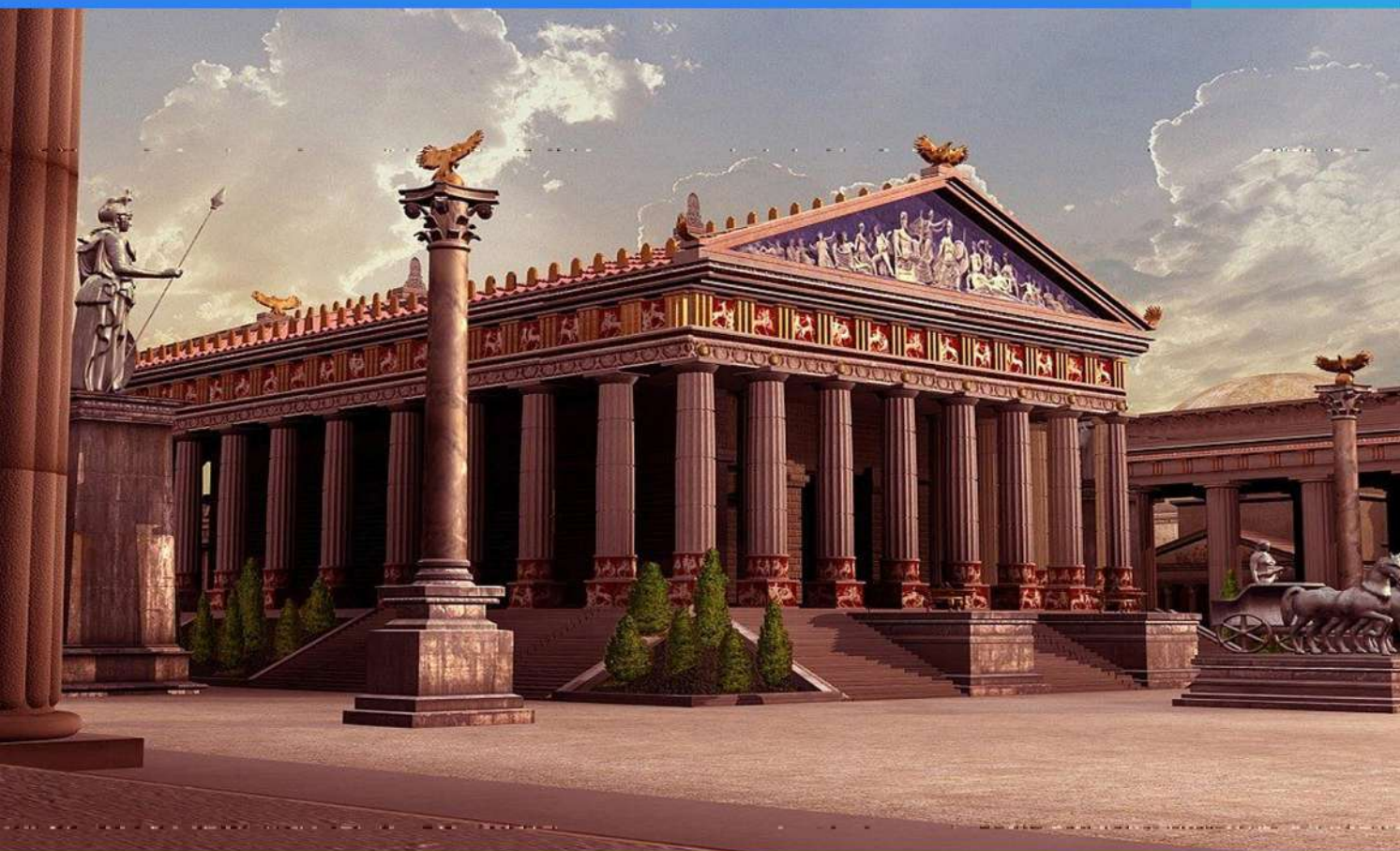


ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК № 11 (20)



ТОМ 1

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2019

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 11 (20) Том 1

НОЯБРЬ 2019 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
сайт: www.открытая-наука.рф; www.вестник-науки.рф
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет: 03.11.2019 г.

*Периодическое
электронное научное издание.*

Рабочий язык журнала:

русский и английский.

Распространяется бесплатно.

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENT)

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)

Дрожжина Ю.Ю., Усачева И.Н. ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ БИОЦЕНОЗОВ НА ЧЕЛОВЕКА	5
Кинг О.Ю., Пыстина В.А. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ «ПЕРЕВЕРНУТЫЙ УРОК» В ОБУЧЕНИИ АУДИРОВАНИЮ НА ПРИМЕРЕ ВИДЕОЗАПИСИ	8
Куралева О.О., Давыдова А.Д. ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПРИ ИЗБЫТОЧНОЙ МАССЕ ТЕЛА	12
Сподарик В.Я. ОСНОВНЫЕ СРЕДЫ ЖИЗНИ	15
Хушбоков О.У. WHY KIDS LEARN LANGUAGES MORE EASILY THAN YOU DO LEARNING A SECOND LANGUAGE IS TRICKY AT ANY AGE.....	18
Эрназаров А.А. НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ СТУДЕНТОВ ИНЖЕНЕРНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ.....	20
Юлдошева М.Б., Истаблаев Ф.Ф., Истамова М.С. О СВЯТЫХ МЕСТАХ КЫЗЫЛКУМСКОЙ СТЕПИ.....	27

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

Острякова К.С. СДЕЛКИ СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2019 ГОДА	35
Острякова К.С. СТАТИСТИКА СДЕЛОК СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ КОРПОРАЦИЙ ЗА 2018 ГОД.....	38
Рогова Т.А. ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНТЕРЕС КАК ПРЕДПОСЫЛКА ПРАВА НА ПРЕДЪЯВЛЕНИЕ ИСКА В СУД.....	42
Селиверстов Е.А. ЭВОЛЮЦИЯ ИНСТИТУТА НОТАРИАЛЬНОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ	46
Свечникова Н.В., Филиппов Д.А. ОПТИМИЗАЦИЯ ИСТРЕБОВАНИЯ ДОКУМЕНТОВ В РАМКАХ СТАТЬИ 93.1 НАЛОГОВОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ПОМОЩЬЮ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРОЦЕССА.....	56

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

Акопян З.А. БУХГАЛТЕРСКИЙ И НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ И ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ УСЛУГИ.....	65
--	----

Веджижев И.М., Соболева О.Н. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВИЛ ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ И ЗАСТРОЙКИ В ГОРОДЕ КИРОВ	70
Еременко И.А., Сопельник Е.Ю., Шестаков А.В. ВЛИЯНИЕ КОРРУПЦИИ НА ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ В РФ	76
Караказова А.А. ВЛИЯНИЕ ДЛИТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ЦИКЛА НА АНАЛИЗ И УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ	82
Петрова А.А., Гурбандурдыева Д.Д. СТОИМОСТНЫЕ И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ	86
Шумайлов Д.В. КОНКУРЕНТНАЯ КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ ГОРОДСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ ПЕЧЕНГА МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	92
Яндулина В.Р. РОЛЬ PEST- и SWOT-АНАЛИЗА В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОГО МАРКЕТИНГА	99

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

Бодров М.А., Столяров Д.В. ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ТУШЕНИЯ ЭЛЕКТРОМАГНИТНЫМ ПОЛЕМ МОДЕЛЬНЫХ ОЧАГОВ ПОЖАРА КЛАССА А	103
Прокопенко И.А., Прокопенко М.Н. ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭКСПЛУАТАЦИИ ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СКВАЖИН, А ТАКЖЕ СКВАЖИН С ЗАРЕЗКОЙ БОКОВЫХ СТВОЛОВ НА ОБЪЕКТ АС4-8 ФЕДОРОВСКОГО НЕФТЕГАЗОКОНДЕНСАТНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ	109
Серый-Козак С.П., Лиманова Н.И. ИССЛЕДОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ТИПА «ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН» КАК СПОСОБА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОРГОВЛИ	115
Финогенов Н.Ю. СПОСОБЫ ИЗМЕРЕНИЯ ДАВЛЕНИЯ ЖИДКОЙ СРЕДЫ ПРИ ПОМОЩИ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ ДАТЧИКОВ ДАВЛЕНИЯ	121

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «НАУКА И ТЕХНИКА В XXI ВЕКЕ»

Сим О.В. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ КАК ВИДА УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ, НАЗНАЧАЕМОГО НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ.....	124
--	-----

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)

УДК 574.24

Дрожжина Ю.Ю.

студентка института математики, естествознания и техники, кафедры
химии и биологии

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет имени И. А. Бунина»
(Россия, г. Елец)

Научный руководитель:

Усачева И.Н.

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет имени И. А. Бунина»
(Россия, г. Елец)

ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ БИОЦЕНОЗОВ НА ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: в статье рассмотрена тема влияния изменений биоценозов на человека. Определены основные типы экологических воздействий на человека.

Ключевые слова: человек, планета, здоровье, экология, воздействия.

В настоящее время стало очевидно, что деятельность человека стала глобальным фактором, видоизменяющим облик нашей планеты. Выделяют три типа воздействий экологических нарушений на человека: медицинские, хозяйственные и социальные воздействия.

Медицинские – это прямые воздействия на здоровье человека. Среди огромного количества разнообразных веществ, попадающих в окружающую среду «благодаря» человеку, очень много токсичных (соли тяжёлых металлов, пестициды, разнообразные органические соединения и т.д.). Особым «коварством» отличаются канцерогенные и мутагенные загрязнители: действуют они даже в очень малых концентрациях, а

обнаружить их при этом довольно трудно. Последствия медицинского характера также трудно обнаружить, так как сказываются они через годы, а то и десятилетия. Ущерб здоровью наносят также вещества, сами по себе не токсичные, но оказывающие вредное воздействие при накапливании в больших концентрациях. Типичный пример – нитраты.

Нарушение экологических систем может привести также к массовому развитию видов организмов, выделяющих в окружающую среду токсичные вещества. К числу таких видов принадлежат токсичные формы синезеленых водорослей. Подобные водоросли часто развиваются в эвтрофных (обогащенных фосфором и другими биогенными элементами) водоёмах, например водохранилищах, в которые попадают бытовые сточные воды; удобрения с полей и т.п.

Низкое качество питьевой воды, загрязнение атмосферы приводят к общему ослаблению человеческого организма. Как результат – рост заболеваемости самыми различными болезнями, в том числе и не связанными непосредственно с воздействием конкретного загрязнителя.

Экологические нарушения сказываются и на хозяйственной деятельности человека (второй тип воздействия). Неумелое орошение приводит к засолению почвы и делает невозможным сельскохозяйственное производство на больших площадях. Нарушение водного режима территорий в результате строительства водохранилищ, осушения земель или уменьшения полноводия рек также приводит к ухудшению условий для ведения разных видов хозяйства (сельского, лесного, рыбного и др.). Так, уменьшение стока Дона и Кубани, связанное с развитием орошаемого земледелия, а также с вырубкой лесов в верхнем течении Дона, привело к росту солёности Азовского моря, в результате чего рыбное хозяйство оказалось подорванным. К сожалению, в любом регионе нашей страны без труда можно подобрать большое число подобных примеров.

Третьим типом воздействий, которым обычно не уделяют достаточного внимания, являются воздействия экологических нарушений на социальные процессы.

Во всем мире экологические кризисные ситуации являются мощным источником социальной напряженности.

Для нормальной жизни человечеству нужна уверенность в будущем. Появилась проблема экологической катастрофы и гибели человечества. Чувство обреченности порождает психические расстройства, наркоманию, алкоголизм, потерю интереса к жизни. Относительное материальное благополучие не сделало наших современников счастливыми. Накопленные материальные богатства, исключительные технические и культурные достижения идут рука об руку с процессами, которые при всем желании нельзя расценить иначе, как кризис цивилизации.

Очевидно, что человечество вступило в критический период своей истории. Экологический кризис принял глобальный характер, и преодолеть его удастся лишь при условии совместных действий всех стран мира. На повестку дня встает вопрос о разработке целостной международной стратегии борьбы с экологическим кризисом. Эта стратегия должна включать постепенную переориентацию промышленности на экологически чистые технологии, регулирование общих объемов промышленного производства в разумных пределах и численности населения, развитие широких научных исследований, рост экологической грамотности и культуры каждого человека в отдельности и общества в целом.

Нынешним школьникам предстоит жить в сложные экологические времена. И школа должна хорошо подготовить их к этому.

Список литературы:

- Архангельский, В.И. Гигиена и экология человека: Учебник //ГЭОТАР-Медиа, 2017. С. 176;
Гальперин, М.В. Общая экология: Учебник //Форум. 2016. С. 336;
Маврищев, В.В. Общая экология. Курс лекций: Учебное пособие //Нов. знание. 2017. С. 299;
Коробкин В.И. Экология: Учебник для студентов вузов //Феникс. 2007. С. 575;
Крымская, И.Г. Гигиена и экология человека: Учебное пособие//Феникс, 2017. С. 351.

УДК 372.881.111.1

Кинг О.Ю.

кандидат педагогических наук, доцент
СыктГУ им. Питирима Сорокина (г. Сыктывкар, Россия)

Пыстина В.А.

магистрант
СыктГУ им. Питирима Сорокина (г. Сыктывкар, Россия)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ «ПЕРЕВЕРНУТЫЙ УРОК» В ОБУЧЕНИИ АУДИРОВАНИЮ НА ПРИМЕРЕ ВИДЕОЗАПИСИ

Аннотация: в работе описываются основы работы над экстенсивным аудированием, раскрывается понятие педагогической технологии «перевернутый урок». В статье также перечислены преимущества применения данной технологии на основе видеозаписей, представлен алгоритм работы учителя.

Ключевые слова: аудирование, экстенсивное аудирование, педагогическая технология, «перевернутый урок», видеозаписи.

Школьный процесс всё больше ориентируется на практическое владение учениками иностранным языком, в связи с чем, проблемы в обучении аудированию, несомненно, привлекают внимание методистов. Большинство современных педагогических технологий направлено на увеличение времени на индивидуальную работу с учащимися, на развитие самостоятельности и ответственного отношения к учебному процессу.

Затрагивая тему самостоятельного развития учащимися умения «аудировать» мы считаем необходимым раскрыть понятия интенсивного и экстенсивного аудирования.

М.Рост считает что интенсивное аудирование подразумевает полное и точное понимание звучащей речи (Rost, 2011, 184). При интенсивном аудировании формируются умения распознавать звуки, слова и фразы.

Экстенсивное аудирование (Extensive listening) (Пассов, 2003, 86) направлено на овладение учащимися умением слушать большие по объему тексты с общим охватом содержания и в основном самостоятельно. Экстенсивное аудирование первоначально связывали с обильной самостоятельной тренировкой учащихся в восприятии иноязычной речи на слух во внеклассных условиях. (J.Harmer, 2001, 228-242)

Учебный процесс экстенсивного аудирования контролируется учителем с помощью разработанных к аудиоматериалу заданий, которые направлены на понимание основного содержания текста.

Данный вид аудирования позволяет учителю внедрять в свою практику обучения аудированию новые педагогические технологии, такие как технология «flipped class», т.е. выстроить урок на уже прослушанном дома материале, что помогает высвободить аудиторские часы для более глубокого изучения темы, отработки лексических и грамматических структур.

Раскроем сущность педагогической технология «flipped class» («перевернутый урок»). Данная технология была придумана педагогами Джонатаном Бергманом и Ароном Сэмсом. Технология поначалу была призвана помочь учащимся, пропустившим уроки восполнить пробелы в знаниях. Д. Бергман и А. Сэмс создавали PowerPoint презентации материалов своих уроков с дикторским сопровождением. В наше время данная технология подразумевает, что вместо традиционного домашнего задания учащиеся смотрят видеолекции или работают с литературными произведениями в сети, то есть самостоятельно проходят тот материал, который должны были бы пройти в классе. А на уроке вместе с учителем выполняют практические задания, закрепляя теоретические знания. Данная технология направлена на развитие самостоятельности у учащихся, способствующие повышению самосознания, ответственности учащихся по отношению к учебному процессу.

Педагогическая технология «flipped class» в обучении аудированию обладает неоспоримыми преимуществами:

Индивидуальный подход.

Модель позволяет учащемуся прослушивать один и тот же материал столько раз, сколько ему необходимо. Ученик получает все задания на дом и может самостоятельно определить время, необходимое для понимания, закрепления данного учителем учебного материала. Кроме того, учитель может организовать учебную деятельность так, чтобы найти задание для всех учеников класса, учитель имеет возможность составить дополнительное задание для одаренных учащихся и более простые задания для отстающих учащихся.

Обратная связь. Учитель и ученик имеют возможность обсудить материал и задать вопросы с помощью электронной почты, организованной беседы или группы в социальных сетях. Кроме того, учащиеся могут обсудить на уроке с учителем все задания и вопросы, представившие сложность при выполнении домашнего задания. В условиях проведения традиционного урока такая возможность представляется крайне редко, т.к. на проверку домашнего задания на уроке отводится недостаточно времени.

Данная технология освобождает учебные часы на совместную практическую работу. Учитель работает с учащимися по уже знакомому им материалу, следовательно, освобождается время для проработки наиболее сложных при самостоятельном выполнении заданий. Учитель может посвятить свободное время отработке грамматики, лексики, чтению и т.д.

Модель «перевёрнутого урока» универсальна, ее можно применять в начальных, средних и старших классах, единственным условием является правильный подбор материала для аудирования, соответствующий изучаемой теме и уровню владения языком учащимися.

В настоящее время учителя используют аудиозаписи при обучении аудированию, но помимо использования аудиоматериалов, учитель может использовать также и видеоматериалы. Работа с видеоматериалами всегда более интересна, наглядность мотивирует учеников любого возраста. Учителя используют видеозаписи при обучении аудированию намного реже, чем аудиозаписи, а использование новых методик работы всегда привлекает учащихся, следовательно, существенно повышается эффективность обучения аудированию.

Аутентичные видеозаписи представляют для учащихся ценный ресурс полезных идиом, позволяют услышать различные диалекты, акценты, сленги, позволяют учащимся столкнуться с использованием носителями языка различных типов лексики. Аутентичные видеоматериалы позволяют целиком окунуться в иноязычную культуру.

Задания, разработанные учителем при использовании технологии «flipped class» в обучении аудированию на основе видеозаписей должны подогревать интерес учащихся к видеозаписи, стимулировать их к просмотру видеоролика. Для того чтобы заинтересовать учащихся, учитель может предложить им высказать свое мнение по изложенной в видеозаписи информации, задать свои вопросы учителю или группе.

Педагогическая технология «flipped class» или «перевернутый урок», как и другие педагогические технологии, требует от учителя строгого соблюдения алгоритма действий:

Отбор видеозаписи, соответствующей изучаемой теме.

Разработка учителем заданий на основе видеозаписи.

Организация самостоятельного просмотра учащимися видеозаписи.

Контроль понимания видеозаписи.

Эффективность использования технологии «Flipped class» с использованием видеофильма при обучении иноязычной речи зависит не только от правильного определения его места в структуре занятия, но и от того, как организовано само занятие, как учителем были учтены учебные возможности видеофильма. Тем не менее данная технология с использованием видеозаписей является эффективной и должна быть использована учителями в обучении аудированию учащихся средней школы.

Список литературы:

Пассов Е.И. Коммуникативное иноязычное образование: готовим к диалогу культур/ Е.И. Пассов.- М. : Лексис, 2003.- 184с.

Harmer, Jeremy. The Practice of English Language Training. Third Edition. Longman, 2001,384 с.

Rost M. Teaching and researching listening. Second edition. Harlow: Longman, 2011 .- 407p.

УДК 796.035

Куралева О.О.

к.п.н., доцент кафедры философии, социологии и лингвистики

Астраханский государственный
архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Астрахань)

Давыдова А.Д.

студент кафедры экономики строительства

Астраханский государственный
архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Астрахань)

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПРИ ИЗБЫТОЧНОЙ МАССЕ ТЕЛА

Аннотация: в статье рассмотрена такая проблема, как избыточная масса тела, следствием которой служит малоподвижный образ жизни. Также, рассматриваются способы борьбы с этой проблемой с помощью физической культуры.

Ключевые слова: физическая культура, избыточная масса тела.

Проблема избыточной массы тела в XXI веке является наиболее актуальной и, независимо от принадлежности человека к какому-либо месту жительства, возрасту, полу, беспокоит большую часть мира [1, с.15-19].

Избыточная масса тела – это состояние, которое является пограничным между нормальным весом и ожирением [5, с. 376]. Основным фактор, который приводит к развитию избыточной массы тела, – нарушение энергетического баланса.

Рассматривая современную клиническую практику, можно выделить несколько методов лечения избыточной массы тела: психотерапия, диетотерапия, фармакотерапия, физиотерапия [1, с. 125-137]. Также и увеличение физической

активности играет важную роль в потере веса. Именно такие нагрузки помогают уменьшить жировые отложения [1, с. 47-53].

Наиболее заметные сдвиги жирового обмена наблюдается под воздействием нагрузок умеренной и средней интенсивности. Поэтому особенно эффективными оказываются ходьба и бег, выполняемые в аэробном режиме. Но следует учитывать, что использование данных видов упражнений представляет определенные трудности больным, страдающими избыточным весом.

Разминка перед ходьбой либо бегом может состоять из комплекса общеразвивающих упражнений, таких как: повороты, приседания, вращения в суставах, наклоны, либо 3-5 минутный медленный бег. Временной интервал отдыха между разминкой и бегом – 1-3 минуты. Длительность непрерывного бега – 25-30 минут. Частота занятий – 2-3 раза в неделю. К более интенсивным нагрузкам стоит переходить после того, когда становится по силам 50-минутная пробежка в умеренном темпе.

Также при избыточной массе тела эффективным средством физической культуры является плавание, что обусловлено тремя его свойствами. Во-первых, уменьшается вес тела благодаря выталкивающей силе воды, что способствует облегчению выполнения упражнений. Во-вторых, в воде организм в единицу времени затрачивает большее количество энергии, чем на воздухе, чтобы поддержать термостабильность. В-третьих, во время занятий плаванием задействуются все мышцы, но при этом нагрузка на позвоночник и суставы не осуществляется.

Что касается зимнего времени года, то высокие результаты в сокращение массы тела показывает ходьба на лыжах. При данном виде деятельности задействуются все группы мышц, следовательно, вес уходит быстрее, чем при обычном беге. Перед тренировкой обязательно проводится 7-10-минутная разминка для того, чтобы избежать травм. Можно начать с тридцатиминутных тренировок два раза в неделю - проходить или пробегать по снегу 3 км. Когда это будет даваться легче, то можно добавить ещё одну тренировку, время плавно увеличивать до 2-х часов, а расстояние - до 11 км.

Не стоит забывать и про фитнес. Выбирать упражнения необходимо с учетом состояния сердечно-сосудистой системы человека. Наилучшим вариантом будут комбинированные упражнения с участием крупных мышечных групп тела. Упражнения

на снарядах и на специальных аппаратах являются также полезными [2, с. 59-63]. В начале пути по снижению веса рекомендуется применять варианты ходьбы с высоким приподниманием ноги и с энергичной работой рук. В дальнейшем, при отсутствии противопоказаний к бегу, можно переходить на ходьбу с постепенным ускорением и переходом в медленный бег, сменяющийся ходьбой.

Физическая нагрузка должна быть комплексной и включать утреннюю зарядку, ежедневное выполнение комплексов упражнений для гармоничного развития мышц, а бег, плавание, подвижный образ жизни помогут сердечно-сосудистой системе человека адаптироваться к нагрузке.

Исследуя проблему избыточного веса становится ясно, насколько она многогранна. Неправильный образ жизни: потребление высококалорийной пищи, гиподинамия, стрессы и переживания прививаются в семье уже с детства [3, с. 6-9]. Во взрослой жизни многим сложно сломать сложившийся стереотип и это влечет за собой серьезные последствия.

Список литературы:

- Кушнер, Р. Избыточный вес и ожирение. Профилактика, диагностика и лечение / Р. Кушнер. - М.: Бином. Лаборатория знаний, 2014. С. 15-137;
- Светлова, Людмила Выдыхаем лишний вес. Бодифлекс-похудение на каждый день / Людмила Светлова. - М.: Питер, 2011. С. 59-63;
- Цак, Коллин Каждый день теряем лишний вес / Коллин Цак, Элен Мейер. - М.: Кладезь, АСТ, Астрель, 2016. С. 6-9;
- Шонка, Иржи Избавимся от лишнего веса / Иржи Шонка и др. - М.: Физкультура и спорт, 2015. С. 10-128;
- Мохорт, Т.В. Эндокринология / Т.В. Мохорт, З.В. Забаровская, А.П. Шепелькевич. – Минск : Вышэйшая школа, 2015. С. 376-389: [Электронный ресурс]. ЭБС "Университетская Библиотека Онлайн" [официальный сайт]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=560878> (дата обращения: 02.10.2019)

УДК 504.05

Сподарик В.Я.

Спб-181.2 1 курс

Филиал Кузбасского государственного технического
университета им. Т. Ф. Горбачева в г. Прокопьевске
(Россия, г. Прокопьевск)

ОСНОВНЫЕ СРЕДЫ ЖИЗНИ

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие среды жизни, его виды и их характеристика, а также их особенности.

Ключевые слова: среда, среда жизни, водная среда, наземно-воздушная среда, почвенная среда, организм, как среда жизни.

Жизнь зародилась на Земле приблизительно 3,7 миллиарда лет назад, по другому источнику около 4,1 млрд лет назад. Развитие продолжается и по сегодняшний день. По всем предположениям, и в дальнейшем жизнь будет продолжаться, приспосабливаясь к окружающей среде, и наличие или отсутствие человека не сможет ее прервать.

Ученые Австралии обнаружили признаки жизни на суше, и им 3,5 млрд лет. Их находки дали подтверждение, что жизнь образовалась в пресных водоемах, а не в соленых источниках. Ученые обратили внимание на эти факты и ищут подтверждение им и на других континентах. Углеводородные топлива обладают свойством поглощать воду из воздуха и растворять ее. Растворимость воды в топливе невелика и зависит при прочих равных условиях от температуры и химического состава топлива. Наиболее гигроскопичными являются ароматические углеводороды и особенно бензол. Поэтому топлива, богатые ароматическими углеводородами, обладают повышенной гигроскопичностью.

Основные виды жизни

К основным средам жизни относятся:

- водная;
- наземно-воздушная;
- почвенная;
- организменная (паразиты и симбионты).

Каждая из сред обладает своими особенностями и содержит различные организмы, которые проживают, размножаются и эволюционируют.

1. Наземно-воздушная среда

Эту среду представляет все разнообразие растительной и животной жизни на Земле. Развитие органической жизни на суше позволило возникнуть почве. Дальше пошло развитие растений, лесов, степей, тундры и различных животных, адаптирующихся к разным средам обитания. В результате дальнейшей эволюции органического мира, жизнь распространялась на все верхние оболочки Земли – гидросферу, литосферу, атмосферу. Все живое развивалось и приспосабливалось к резким колебаниям температур и различным средам обитания. Возникли теплокровные и хладнокровные представители животной фауны, разнообразные птицы и насекомые. В наземно-воздушной среде растения приспособились к различным условиям произрастания. Одни любят светлые теплые участки, другие произрастают в тени и влажности, а третьи выживают при низких температурах. Разнообразие этой среды представлено разнообразием жизни в ней.

2. Водная среда

Параллельно развитию наземно-воздушной среды шло развитие и водного мира.

Водная среда представлена всеми водоемами, которые есть на нашей планете, начиная от океанов и морей, заканчивая озерами и ручейками. 95% поверхности Земли относится к водной среде.

Различные гигантские обитатели водной среды менялись и приспосабливались под волнами эволюции, адаптировались к среде обитания и принимали вид, наиболее увеличивающий выживаемость популяций. Уменьшились размеры, поделились ареалы распространения разных видов их сосуществования. Многообразие жизни в воде удивляет и восхищает. Температура в водной среде не подвержена таким резким колебаниям как в наземно-воздушной среде и даже в самых холодных водоемах не

понижается ниже +4 градусов по Цельсию. В воде живут не только рыбы и животные, также вода изобилует различными водорослями. Только на больших глубинах они отсутствуют, там, где царит вечная ночь, идет совсем другое развитие организмов.

3. Почвенная среда обитания

К почве относится верхний слой земли. Смешение различных пород почвы с горными породами, останками живых организмов, образует плодородную почву. В этой среде нет света, в ней живут, а вернее произрастают: семена и споры растений, корни деревьев, кустарников, трав. В ней также есть мелкие водоросли. Земля представляет собой дом для бактерий, животных и грибов. Это основные ее обитатели.

4. Организм, как среда обитания

На Земле нет ни одного человека, вида животных или растений, в котором не поселился какой-либо организм или паразит. К паразитам растений относится всем известная повилика. Из маленьких спор-семечек вырастает организм, который живет за счет поглощения питательных сил растения хозяина.

Паразиты (от греческого – «нахлебник») – это организм, живущий за счет своего хозяина. Многие организмы паразитируют в телах людей и животных. Они разделяются на временных, которые живут на хозяине определенный цикл, и постоянных, которые паразитируют на теле хозяина цикл за циклом. Это приводит часто к гибели хозяина-носителя. Паразитам подвержено все живое, начиная от бактерий, и завершает этот список высшие растения и животные. К паразитам относятся и вирусы.

К организмам можно прибавить и симбиоз (совместная жизнь).

Симбиоз растений и животных не угнетает хозяина, а выступает партнером в жизни. Симбиотические отношения позволяют выживать определенным видам растений и животных. Симбиоз – промежуток между союзом и слиянием организмов.

Список литературы:

Степановских А. С. Общая экология: Учебник для вузов. М.: ЮНИТИ, 2011. – 510 с.

Радкевич В. А. Экология. Минск: Вышэйшая школа, 2008. – 159 с.

Бигон М., Харпер Дж., Таунсенд К. Экология. Особи, популяции и сообщества / Пер. с англ. М.: Мир, 2009. В 2-х томах.

УДК 800

Хушбоков О.У.

Преподаватель английского языка,

методист отдела международного сотрудничества

Ташкентский государственный педагогический университет имени Низами

(Термезский филиал)

(г. Термез, Республика Узбекистан)

WHY KIDS LEARN LANGUAGES MORE EASILY THAN YOU DO LEARNING A SECOND LANGUAGE IS TRICKY AT ANY AGE

***Abstract:** in this research paper we will answer to question why kids learn languages more easily than you do learning a second language is tricky at any age.*

***Key words:** learning, kids education, language study.*

Why kids learn languages more easily than you do learning a second language is tricky at any age (and it only gets tougher the longer you wait to crack open that dusty French book). Now, in a new study, scientists have pinpointed the exact age at which your chances of reaching fluency in a second language seen to plummet: 10.

The study, published in the journal *Cognition*, found that it's "nearly impossible" for language learners to reach native-level fluency if they start learning a second tongue after age 10. But that's not because language skills start to go downhill. "It turns out you're still learning fast," says study co-author Joshua Hartshorne, an assistant professor of psychology at Boston College. "It's just that you run out of time, because your ability to learn starts dropping at around 17 or 18 years old." People who start a few years after age 10 may still become quite good at a language, the authors say, but they are unlikely to become fluent.

Kids may be better than adults at learning new languages for many reasons. Children's brains are more plastic than those of adults, meaning they're better able to adapt and respond to new information.

“All learning involves the brain changing”, Hartshorne says, “and children’s brains seem to be a lot more adept at changing.” Kids may also be more willing to try new things (and to potentially look foolish in the process) than adults are. Their comparatively new grasp on their native tongue may also be advantageous. Unlike adults, who tend to default to the rules and patterns of their first language, kids may be able to approach a new one with a blank slate.

These findings may seem discouraging, but it was heartening for scientists to learn that the critical period for fluent language acquisition might be longer than previously thought. Some scientists believed that the window begins to close shortly after birth, while others stretched it to early adolescence. Compared with those estimates, age 17 or 18-when language-learning ability starts to drop off-seems relatively old.

FOR THE STUDY, the researchers created an online quiz promising to guess people’s native language, dialect and home country based on their responses to English grammar questions. At the end of the quiz, people entered their actual native language, if and when they had learned any others and where they had lived. The quiz went viral: almost 670,000 people took it, giving the researchers huge amounts of data from English speakers of many ages and backgrounds. Analyzing the responses and grammar mistakes allowed them to draw unusually precise conclusions about language learning.

The findings also offer insights for adults hoping to pick up a new tongue. People fared better when they learned by immersion, rather than simply in a classroom. And moving to a place where your desired language is spoken is the best way to learn as an adult, says Hartshorne.

If that’s not an option, you can mimic an immersive environment by finding ways to have conversations with native speakers in their own communities, Hartshorne says. By doing so, it’s possible to become conversationally proficient-even without the advantage of a child’s brain.

REFERENCE:

УДК 1

Эрназаров А.А.

Джизакский политехнический институт

специальности

«Наземные транспортные системы»

НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ СТУДЕНТОВ ИНЖЕНЕРНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

***Аннотация:** статья посвящена актуальной проблеме компьютеризации производственных процессов в промышленности, применению систем автоматизированного проектирования при разработке новой продукции. Все это требует внедрения систем автоматизированного проектирования в процесс обучения. Системы автоматического проектирования жизненно необходимы для студентов инженерных факультетов высших учебных заведений. Например, при обучении специальности «Наземные транспортные системы» предусмотрены такие предметы как «Конструкция автомобиля», «Теория машинных механизмов», «Детали машин», «Технология автомобилестроения». Введение основ систем автоматического проектирования при изучении данных предметов дает возможность более глубокого изучения процесса проектирования и производства автомобилей, получения профессиональных компетенций, которые будут использованы в дальнейшей работе по специальности.*

***Ключевые слова:** интеграция, компьютеризации, автоматизация, телекоммуникационные технологии, числовое программное управление, машиностроение, модификаций, моделирование проектирования.*

Концепция развития системы высшего образования Республики Узбекистан до 2030 года указала цели и приоритетные направления развития системы высшего образования.

Важнейшими стратегическими целями развития системы высшего образования являются:

- повышение качества подготовки высококвалифицированных кадров, развитие человеческого капитала на основе требований рынка труда для модернизации и стабильного социально-экономического развития страны;
- создание необходимых условий для повышения уровня охвата высшим образованием, подготовки высококвалифицированных, креативно и системно мыслящих кадров на основе международных стандартов, способных самостоятельно принимать решения для реализации их интеллектуальных способностей и формирования в качестве духовно развитой личности;
- формирование здоровой конкурентной среды, повышение привлекательности и обеспечение конкурентоспособности сферы на международном уровне. [1]

Достижение поставленных в концепции целей не возможны без современных подходов к системе обучения а также внедрения в образование новейших компьютерных программ. На современном этапе происходит отрыв производства от образования. Повышение технологичности производства автотранспортных средств на современном этапе требует большей интеграции процесса компьютеризации в производственные процессы. В настоящее время добиться успеха в производстве какой-либо продукции в развитых странах во многом зависит от их способности накапливать и перерабатывать информацию. Сегодня без компьютерной автоматизации уже невозможно производить современную сложную технику, требующую высокой точности. Во всем мире происходит резкий рост компьютеризации на производстве и в быту. Внедрение компьютерных и телекоммуникационных технологий повышает эффективность и производительность труда. Отставание в области высоких технологий может привести к неконкурентоспособности на мировом рынке.

На современном этапе происходит быстрое развитие систем автоматизированного проектирования в автомобилестроении. Систем автоматизированного проектирования в машиностроении используется для проведения конструкторских, технологических работ, в том числе работ по технологической подготовке производства. С помощью систем автоматизированного проектирования выполняется разработка чертежей, производится трехмерное моделирование изделия и процесса сборки, проектируется вспомогательная оснастка, например штампы и пресс-формы, составляется

технологическая документация и управляющие программы для станков с числовым программным управлением (ЧПУ), ведется архив. Современные систем автоматизированного проектирования применяются для сквозного автоматизированного проектирования, технологической подготовки, анализа и изготовления изделий в машиностроении, для электронного управления технической документацией.

В настоящее время при продаже производства какой-либо продукции в другие страны необходимо представление всей документации в электронном виде. Продаваемый продукт, как и его производство, должен пройти международную сертификацию, подтверждающую его высокие характеристики. Сертифицирование проходит не только само изделие, но и методы его проектирования, изготовления, способы и формы передачи информации об изделии.

В условиях рыночной экономики и активной конкуренции особую остроту для машиностроительных заводов приобретает проблема регулярного обновления продукции, выпуска новых модификаций уже разработанных изделий с тем, чтобы удовлетворить запросы максимального числа потребителей. Прежде чем выпустить новую конкурентоспособную продукцию, необходимо провести большую работу по сбору, накоплению и оперативной обработке информации. Переработка больших объемов информации в настоящее время невозможна без использования компьютера.

Создание новой техники в машиностроении происходит в такой последовательности: на основе анализа выпускаемой продукции проектируется новая, обладающая более высокими эстетическими, эксплуатационными или другими свойствами, затем производятся инженерные расчеты и моделирование, технологическая подготовка производства, изготовление и сбыт изделия. При этом мы получаем замкнутый цикл, так как проектирование нового изделия выполняется на базе анализа рынка и данных об эффективности, надежности и сбыте выпускаемых моделей.

[2]

Использование систем автоматизированного проектирования позволяет членам проектных групп одновременно работать над изделием с разных сторон: решать задачи стилевого дизайна, проектирования внешнего вида изделия и параллельной

поагрегатной разработки изделия. Новое изделие создается в конструкторском подразделении, которое является центральным звеном компьютеризации предприятия. Одновременно группой специалистов различных профилей, работающих над выпуском нового изделия, выполняются все этапы разработки деталей, узлов и сборок, их технологическая проработка.

Изделие начинают изготавливать еще до того, как будет завершен выпуск всей документации, что приводит к значительному сокращению сроков и повышает качество проектирования. Облегчается автоматизированное управление проектами и предприятием на базе электронного документооборота. Любые изменения в любом элементе изделия незамедлительно становятся доступными как для отдельных конструкторов и технологов, так и для целых отделов и организаций на всех этапах создания изделия — благодаря использованию единой базы данных. Таким образом, систем автоматизированного проектирования сокращает время и трудозатраты на проектирование изделия.

Для выпуска конкурентоспособной продукции, отвечающей мировым стандартам, необходимо обеспечить использование единой интегрированной базы данных. Интеграция конструкторских и технологических работ, программного обеспечения для документооборота позволяет пользователям управлять всеми типами информации о продукте и проекте — от изменения заказов до контроля качества и ведения дел по обслуживанию клиентов. Такая организация труда особенно эффективна в условиях многономенклатурного производства и в тех случаях, когда предъявляются повышенные требования к оперативности и качеству функционирования производства.

Недостаточная оснащенность конструкторских и технологических подразделений современными САПР приводит к неполной проработке конструктивных и технологических решений, к материальным и временным потерям на стадии изготовления и во время эксплуатации.

Одна из важнейших задач современных систем автоматизированного проектирования — избавить инженера от рутинной работы, предоставить ему возможность заниматься творческими процессами. При разделении по возможностям

предполагается, что системы нижнего уровня (например, AutoCAD, VersaCAD, CADKEY) обеспечивают выполнение чертежных работ.

Системы среднего уровня (например, T-FLEX CAD, Solid Edge) сокращают сроки выпуска документации и время разработки проектов за счет автоматизации выпуска конструкторской и технологической документации, программирования 2,5-координатной обработки заготовок на станках с ЧПУ. Эти системы позволяют создать объемную модель изделия, по которой определяются инерционно-массовые, прочностные и иные характеристики, контролируется взаимное расположение деталей, моделируются все виды ЧПУ-обработки, отрабатывается внешний вид по фотореалистичным изображениям, выпускается документация. Кроме того, обеспечивается управление проектами на базе электронного документооборота. Экономический эффект состоит в многократном повышении производительности труда при резком сокращении ошибок и соответственно в улучшении качества изделий.

Системы высшего уровня (EDS Unigraphics, Pro/Engineer, CATIA или CADD5) обеспечивают интеграцию всего цикла создания изделия от проектирования, подготовки к производству до изготовления. Они позволяют конструировать детали с учетом особенностей материала (пластмасса, металлический лист), проводить динамический анализ сборки с имитацией сборочных приспособлений и инструмента, проектировать оснастку с моделированием процессов изготовления (штамповки, литья, гибки), что исключает брак в оснастке и делает ненужным изготовление натуральных макетов, то есть значительно уменьшаются затраты и время на подготовку к производству изделия. Моделирование механообработки позволяет оценить качество деталей с точки зрения их деформации. Экономический эффект подобных систем зависит от размера зарплаты конструктора или технолога и навыков использования систем автоматического проектирования.

Исходя из вышесказанного изучение систем автоматического проектирования жизненно необходимо для студентов инженерных факультетов высших учебных заведений. При обучении специальности «Наземные транспортные системы» предусмотрены такие предметы как «Конструкция автомобиля», «Теория машинных механизмов», «Детали машин», «Технология автомобилестроения». Введение основ

систем автоматического проектирования при изучении данных предметов дает возможность более глубокого изучения процесса проектирования и производства автомобилей, получение навыков которые будут использованы в дальнейшей работе по специальности. Изучение систем автоматического проектирования дает возможность студентам овладеть такими компетенциями как:

- Способность применять современные программные средства для разработки и редакции проектно-конструкторской и технологической документации, владеть элементами начертательной геометрии и инженерной графики.
- способностью участвовать в разработке проектов машиностроительных изделий и производств с учетом технологических, конструкторских, эксплуатационных, эстетических, экономических и управленческих параметров.

Однако с введение систем автоматического проектирования в процесс образования на современном этапе имеет некоторые сложности

- необходимостью достижения высокого качества подготовки в области инженерно-графических дисциплин на основе внедрения технологий автоматизированного проектирования и недостаточной разработанностью соответствующих дидактических средств;
- высоким технологическим уровнем производства и недостаточным качеством профессиональной подготовки и компетентности преподавательского состава в области систем автоматизированного проектирования;
- потребностью студентов в освоении профессиональных компетенций специальностей производства и недостаточной готовностью преподавателей профессионального образования перейти к компетентностному обучению будущих специалистов;
- необходимостью многоуровневой профессиональной подготовки специалистов и неразработанностью соответствующих программ и интегрированных курсов в образовательном процессе.

Таким образом, формирование компетенций современного инженера не возможна без применения компьютерных технологий и систем автоматического проектирования. Необходимо достижение высокого качества подготовки в области инженерно-графических дисциплин на основе внедрения технологий автоматизированного

проектирования. В программах обучения инженерных специальностей развитых технологически стран, изучение автоматизированных систем проектирования занимают одну из важнейших позиций. Поэтому наши программы обучения требуют изменений с точки зрения современных реалий и требований международных стандартов.

Литература

- Концепция развития системы высшего образования Республики Узбекистан до 2030 года Глава 3
- Норенков И.П. Основы автоматизированного проектирования: учебник для вузов. 4-е изд., перераб. и доп. / И.П. Норенков. М.: Изд-во МГТУ им. Н. Э. Баумана, 2009. стр 43-68.
- Воскобойников, Б. С., Митрович, В. Л. Англо-русский словарь по машиностроению и автоматизации производства. — М.: РУССО, 2003. — 1008 с. — [ISBN 5-887-21228-4](#). (Словарь поставляется в электронной версии с АБВУУ Lingvo x3 для ПК)
- Алямовский А.А., Одинцов Е.В., Пономарев Н.Б., Собачкин А.А., Харитонович А.И. SolidWorks 2007/2008 [текст] . — Страниц: 1040; Формат: 70x100/16. — 978-5-94157-994-5. — (Мастер). — компьютерное моделирование в инженерной практике 35-66 стр.

УДК 94 (575.1)

Юлдошева М.Б.

Старший научный сотрудник Навоийского отделения
Академии наук Республики Узбекистан, к.и.н., доцент

Истаблаев Ф.Ф.

Стажер-исследователь Навоийского отделения
Академии наук Республики Узбекистан

Истамова М.С.

Навоийский государственный горный институт, Узбекистан

О СВЯТЫХ МЕСТАХ КЫЗЫЛКУМСКОЙ СТЕПИ

***Аннотация:** в статье приведены сведения об агиографии пустыни Кызылкум. В ней рассмотрены расположенные в сердце пустыни святые места упокоения провидцев, почитаемых жителями степных территорий Учкудукского и Канимехского районов. Кроме того, рассказаны истории о Канарбай ота – «Святом, принесшим воду в решете» и пересказаны народные предания о других провидцах.*

***Ключевые слова:** святой, место поклонения, учение (путь духовного совершенства), святыня, священный, Ота, ценность, наследство, мавзолей, суфизм, шейх, память, духовность, агиография, рассказ.*

Наша священная Родина - Узбекистан таит в себе множество тайн из глубин прошлого. В частности, предания и легенды о святых, нашедших вечный покой в сердце песков Кызылкумской пустыни, переходят из уст в уста многих поколений на протяжении столетий. Кызылкум – песчаная и каменистая пустыня на междуречье Амударьи и Сырдарьи, расположенная на территориях Узбекистана, Казахстана и Туркменистана. Ее площадь около 300 тысяч квадратных метров. Следует отметить, что Кызылкум занимает большую часть Навоийской области Узбекистана. Благодаря

независимости национально-духовное наследие нашего народа поднято на уровень государственной политики, благодаря чему началось его возрождение учеными-исследователями, которые занялись изучением, в том числе, уникальных рукописных произведений и святых мест. С первых дней независимости осуществлена огромная работа в области восстановления святых мест Навоийской области.

Здесь имеется десятки мест, где захоронены святые, куда не прекращается поток паломников. Однако их может быть намного больше, ведь эти великие предки заслуживают большего внимания.

К примеру, только в Учкудукском районе Навоийской области очень мало и недостаточно изучены места упокоения и биографии таких личностей, как Канарбай ота, Мумин ота, Ерлер ота и Бедер ота.

Поскольку в названии большинства святых добавлены слово «ота», прежде всего, обратим внимание на лексическое значение этого термина. Термин «ота» во многих источниках, посвященных истории и сути тасаввуфа (суфизма) применялся для почетных персон старшего поколения тариката (учения) Яссави [1]. У тюркских народов слово «ота» означает «старейшина», «предок», «дух» [2]. В толковом словаре узбекского языка слово «ота» применяется для чествования пожилых людей [3]. У каждого места паломничества, относящегося к тарикату - Канарбай ота, Ерлер ота, Бедер ота, Кучкор ота, Мумин ота, Калкон ота, Килич ота, Мих ота, Карок ота - существует своеобразная легенда. О них ценную информацию дают жители, проживающие в степи.

Канарбай ота - один из представителей учения Яссави. Когда ему исполнилось 10 лет, умер его отец, и у него не было возможности учиться, поэтому он пошел в ученики к мастеру сапожнику и самостоятельно изучил священный Коран. Он, выучив суры наизусть, отправился в Бухару с караваном паломников, которые пересекали пустыню Кызылкум. В 1866-1876 годах он получил образование у великих шейхов, ученых в медресе Кукельдаш в городе Бухаре. Он завоевал уважение своих наставников и сверстников смекалкой, знаниями и навыками.

Согласно легенде, однажды учитель медресе собрал своих учеников и попросил принести воду в решете из водоема Лабихавуз. Все ученики бросились выполнять

поручение, но, ни один из них не смог этого сделать. Лишь Канарбай, прочитав молитву, наполнил решето водой и принес наставнику. После этого события люди стали называть его «Святой, принесший воду в решете» [4].

Провидец жил в центре пустыни Кызылкум, в юрте проповедовал простую и честную жизнь. В 1899 году он, в 63-летнем возрасте, умер и был захоронен недалеко от места, где проживал (рис. 1).

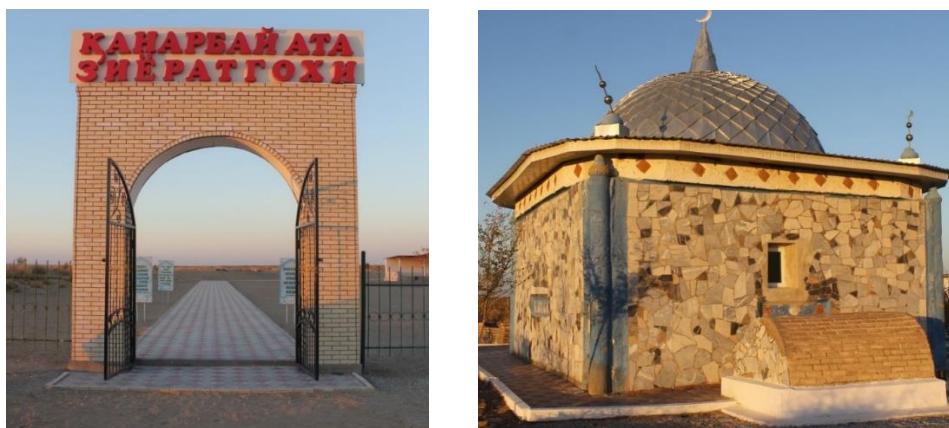


Рис. 1. Место паломничества Канарбай ота

Мумин ота – один из наставников Канарбай ота. Он родился в начале XIX века на территории современной Кызылординской области Республики Казахстан. Его родословная через исламского богослова, основателя школы «Дахбедия» Хазрата Махдуми Аъзама восходит к пророку Мухаммеду.

Мумин ота был одним из ведущих приверженцев пути духовного совершенства своего времени. Он жил в местечке Кулункок на севере-западе аула Узункудук расположено место в Учкудукском районе Навоийской области.

Согласно народным преданиям, Мумин ота вместе с одним из своих любимых учеников Канарбай ота посещал Бухару. По другим источникам Канарбай ота впервые встретился с этим человеком в Бухаре и получил основы учения Яссави [8].



Рис. 2. Место упокоения Мумин ота

Согласно приданиям, остается тайной случившаяся с младшим братом Мумин ота Отажоном история. Во времена правления ханов в ходе одного из конфликтов Отажана схватили лазутчики вражеской стороны и, привязав ему руки, умчались в степь. В это время Отажон позвал брата: «Эй, Мумин, где ты?». Немного спустя, небо затянули тучи, загремел гром и полил сильный дождь. Лошади испугались, вскочили на дыбы, всадники упали с них и разбежались в разные стороны. Оглядываясь, они заметили, что Отажон пропал, будто испарился в воздухе. После этого случая, враги обходили стороной аул Кулункок и не рисковали подходить к нему [5].

Сегодня почитатели святого в месте его упокоения на севере-западе аула Узункудук установили надмогильный камень (рис. 2), куда приезжает много паломников, чтобы почтить память провидца.

Ерлер ота и Бедер ота - согласно имеющимся данным, они были арабами и владели сильными религиозными знаниями и широким кругозором, из-за чего были направлены Арабским халифатом в Центральную Азию для пропаганды среди местного населения канонов священной религии Ислам.



Рис. 3. Мемориал Ерлер ота

Место поклонения Ерлер ота (рис. 3) расположено в 5-6 километрах к северу от аула Алтинтау. Несмотря на то, что оно находится практически в центре пустыни, место притягивает к себе умиротворенностью и красивым пейзажем. Самое интересное, что здесь есть родник, вытекающий между камней. Для предотвращения загрязнения источника, родник обнесен в виде колодца. Здесь и зимой и летом есть прохладительная вода. Накопленная в колодце жидкость через трубы спадает в хавуз, расположенный чуть ниже.

Согласно приданиям, в Древнем Хорезме жил известный по всей территории огромного государства богатырь по имени Аёз. Когда он возглавил восстание рабов против гнета шаха и вошел во дворец, дочь правителя, оценив его храбрость, влюбилась в него. Принцесса, зная, что отец не разрешит выйти замуж за раба, предпочла сбежать с ним. В битве с правительскими солдатами группа мятежников потерпела крупное поражение и, убегая от преследования, часть группы мужчин атлетического телосложения нашла убежище в горах. С этих пор аул получил название Кулкудук, а гора стала именоваться Ерлер (Эрлер) [6]. Исходя из этого, арабы, пришедшие распространить священный Ислам, возможно, взяли себе на вооружение название «Ерлер» как символ мужества и отваги.

Легенда о происхождении природного чуда Кызылкума – каменного изваяния «Уйкудаги гузал» («Спящая красавица») связана с Бедер ота. У одного человека были три дочери, одна краше другой, и мудрая жена. Мужчина не любил девочек и постоянно бил супругу, обвиняя ее в том, что она не может родить мальчика. Однажды он вернулся со свадьбы сына друга и в гневе выкрикнул в адрес домочадцев «Мне дороже десятерых

дочерей один сын, уберите с глаз долой!». Его жена, услышав такое, сильно обиделась. От переживаний заболела и вскоре умерла.

Спустя некоторое время мужчина женился вновь. Мачеха также невзлюбила падчериц. Как-то девочки пришли постирать в воде, вытекающей из ущелья. Когда они обсуждали между собой свою горькую судьбу, подул сильный ветер. Сестры сильно прижались друг к другу и в таком положении превратились в камень. Отец, увидев это, загрустил и заплакал, сожалея о своем поведении, однако было уже слишком поздно. От горя затем он сошел с ума.

Изваяние «Спящая красавица» сегодня расположено на территории местечка «Бедер ота», которое, считают местные жители, все еще посещает дух того самого беспокойного мужчины, что символизирует и название места. Именно поэтому место паломничества так и называется – «Бедер ота» [9]. Здесь также находится символическая усыпальница одного из арабов, пришедших пропагандировать Ислам и взявших себе это имя. Интересен факт, что недалеко произрастает дерево Туранга, у которого с каждой из четырех сторон света разные формы листьев.

Места поклонения Бедер ота (рис. 4) находятся на окраинах города Учкудук, в результате чего их посещают много паломников. В этих святых местах также из-под земли бьют ключи. Вода из них считается лечебной, о чем подтверждают свидетельства многочисленных посетителей. Исследования показали, что пески и вода в вышеупомянутых местах содержат соединения серебра, что, как известно, исцеляющее оказывает влияние на организм человека.



Рис. 4. Место паломничества Бедер ота

Килич ота был одним из последователей Ахмада Яссави. Место его упокоения расположено в Канимехском районе в махалле Янгиобод. Комплекс, где он захоронен (рис. 5), отреставрирован по решению районного хокима в 2002 году.

Согласно преданиям, Килич ота жил в XII веке. Его настоящее имя - Сайид Бурхониддин. Его отец был прислужником Арабского халифата, присланным в Центральную Азию для сбора дани. А мать – дочерью местного правителя.

По легенде в юношестве Сайид Бурхониддину с небес были ниспосланы белый конь и священный меч, после чего его нарекли Килич ота [5]. Он в совершенстве владел религиозными знаниями и военным искусством.

На могильной плите комплекса Хазрати Килич ота, где захоронен святой, есть надпись на арабском языке. Местное население верит, что если налить воду на эту плиту, а затем ее испить, исполняются желания.



Рис. 5. Мемориал Килич ота

В завершение хочется отметить, что в период глобализации современного общества возрастает потребность в изучении наследия мыслителей прошлого, к историко-культурным ценностям в целях широкой пропаганды патриотического и духовного воспитания молодежи.

Благодаря независимости появилась широкая возможность самостоятельного, объективного изучения национальных, религиозных ценностей и исторического

наследия, началась работа по изучению научного наследия представителей тасаввуфа, их общественно-политического и духовного места в жизни.

Сегодня ведется активная работа по сбору данных для изучения истории вышеперечисленных святынь, а также анализу с научной точки зрения структуры и состава лечебных песков и воды у комплексов. В целях создания наиболее благоприятных условий для развития туристского потенциала республики, в первую очередь за счет активного привлечения инвестиций, внедрения инновационных идей и технологий в данную сферу, а также всестороннего использования имеющихся возможностей и ресурсов богатого природного, культурного и исторического наследия страны 3 февраля 2018 года принят указ Президента Республики Узбекистан №УП-5326 «О дополнительных организационных мерах по созданию благоприятных условий для развития туристского потенциала Республики Узбекистан», которым предусмотрена реализация Программы развития внутреннего туризма «Ўзбекистон бўйлаб саёҳат қил!» [10]. В этом направлении Навоийским отделением Академии наук предусмотрено выполнение большого объема научно-исследовательской работы. В частности, запланировано издание брошюр на узбекском, русском и казахском языках с информацией о святых местах Кызылкума и создание туристических зон, отвечающих мировым стандартам.

Библиографический список

- Мухаммад Олим Шайх Азизон. Ламахот. Яссавия тарикати пирлари мақомоти. – Самарканд, 2007. – 191 б.
- Қандаҳаров А. Ҳ. Бухоро хонлиги ва унда карманалик шайхлар фаолияти. – Т.: «Тафаккур қаноти», 2018 – 101 б.
- Ўзбек тилининг изоҳли луғати. 1-том. – М.: «Русский язык» - 1981. – 547 б.
- Брошюра Канарбай ата. Конимех.1996. – 14б.
- Нарбай Тағайулы. Ақ жолмен журген асылдар. – Алмата.: “СЕР”, 2011 – 220 б.
- Қажии Сағидулла. Қызылкумдағы қасиетти аталар, - Конимех, 2007. – 50 б.
- Искендер Матжусип. Киулі елкем - Қызылкум, Конимех, 2001. – 40 б.
- Газета «Знамя дружбы» №3, от 11 января 2011 г.
- Учқудук сахродаги бўстон. Алманах. 2017 г. №36-37 сонли “Учқудук” газетасига илова.
- Указ Президента Республики Узбекистан №УП-5326 «О дополнительных организационных мерах по созданию благоприятных условий для развития туристского потенциала Республики Узбекистан» от 3 февраля 2018 года.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

УДК 34

Острякова К.С.

Студентка 2 курса группы 738-2 Северо-Западного филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российского государственного университета правосудия»
(г. Санкт-Петербург)

СДЕЛКИ СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2019 ГОДА

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы видов совершения сделок по слияния и поглощения корпораций, основные сферы совершения сделок, статистика.

Ключевые слова: гражданское право, корпоративное право, сделки слияния и поглощения, статистика сделок.

Пока еще рано подводить итоги по объемам и количеству совершенных сделок по слиянию и поглощению в 2019 году, но мы можем проанализировать и подвести статистику по первому кварталу 2019 года. Так, в первом квартале текущего года сумме сделок составила \$33,848 млрд. Число сделок приравнивается к 169. А средняя стоимость сделки — \$200,3 млн. (за вычетом крупнейших — \$68,8 млн.)[1]. Если анализируя 2018 год мы говорили что данные по мегасделкам не большие по сравнению с прошлым периодом, то в первом полугодии 2019 года можно сказать об обратном. А именно наблюдается стремительный рост российского рынка, что объясняется мегасделками, завершение которых ожидалось уже давно и которые в этот период были полностью одобрены и согласованы. Суммарная стоимость сделок выросла в 1,9 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув \$33,85 млрд. против \$17,6 млрд. Средняя цена сделки в первом полугодии текущего года была на 17% выше, чем в прошлом году, — \$68,8 млн. против \$58,8 млн. соответственно. Число сделок в годовом сравнении также возросло на 10,5% до 169 транзакций по сравнению с 153 в

прошлом году[2]. Такой рост в суммах можно назвать своеобразным рекордом. Но связан он, с негативным фактором. А именно: распродажей российских активов крупных компаний за рубежом. На этот фактор оказывает влияние антироссийских санкций, которое препятствует активности российских предприятий за рубежом. Пять из восьми миллиардных сделок, закрытых в первом полугодии 2019 года, совершены иностранными покупателями российских активов. Так, в мае прошло слияние двух нефтегазовых компаний — Wintershall, принадлежащей немецкому концерну BASF, и Dea Deutsche Erdoel российского бизнесмена Михаила Фридмана оценочно за \$7,18 млрд[3]. Второе место занимает продажа упомянутого выше Denizbank. В мае «Сокар Энергоресурс» (азербайджанская SOCAR владеет 60%, Сбербанк — 40%) приобрела 80% акций Антипинского НПЗ оценочно за \$2,32 млрд. (№255). В январе состоялась продажа 100% Luxoft Holding Inc., принадлежащей IBS Анатолия Карачинского и Сергея Мацоцкого, компании DXC Technologies за \$2 млрд. (№251-252). А в марте ТМК продала свой американский дивизион IPSCO Tubulars за \$1,2 млрд. [4].

Многие делают положительный прогноз на остаток текущего года. Поскольку ожидается увеличение объема сделок до \$70 млрд. но, можно отметить, что климат на рынке таких сделок может ухудшиться. Так, Центробанк принял решение до конца года повысить требования по резервам на возможные потери по ссудам, которые банки выдают на сделки слияний и поглощений (M&A). Объем резерва на возможные потери для банков по этим ссудам вырастет до 21%, и такие займы будут относить к третьей категории качества (сомнительные ссуды). Исключения могут быть сделаны для кредитования стратегических предприятий при наличии госгарантий или для вложений в уставные капиталы компаний в рамках федеральных целевых программ.

Важно отметить не только прогноз на остаток текущего года, но и результативность первого полугодия по сферам совершения сделок. Первое место в рейтинге отраслей - занял ТЭК с 12 сделками на \$11,5 млрд. (33,9% объема рынка), тогда как в аналогичном периоде прошлого года в отрасли прошло всего 6 транзакций суммарной стоимостью \$623,1 млн. Второе место заняли финансовые институты с 7 транзакциями на \$5,3 млрд. (15,6% объема рынка). Крупнейшей сделкой периода стала продажа «Сбербанком России» своего дочернего банка в Турции Denizbank банку

Emirates NBD за \$5 млрд.. Суммарная стоимость сделок полугодия снизилась на 3,8% против аналогичного показателя 2018 года. На третье место по итогам периода вышли информационные технологии (ИТ) с 16 сделками на общую сумму \$3,2 млрд. Доля отрасли составила 9,5% объема рынка. При этом суммарная стоимость сделок, зафиксированных в январе-июне 2019 года, оказалась в 14,1 раза выше, чем за тот же период прошлого года. Крупнейшей сделкой в отрасли стала продажа 100% Luxoft Holding Inc., принадлежащей IBS Анатолия Карачинского и Сергея Мацоцкого за \$2 млрд.. На четвертое место по итогам периода поднялся транспорт с 12 сделками на сумму \$3,05 млрд. — на 0,86% выше, в 2018 году. В июне ПАО «Банк ВТБ» подписало обязывающие документы о приобретении у Molesto Investments Ltd. контрольного пакета ООО «Рустранском» (ГК РТК) оценочно за \$742 млн.— это стало крупнейшей сделкой периода в отрасли. Доля транспорта составила 9% объема рынка. На пятом месте осталось машиностроение (доля рынка — 6,9%) с 6 сделками на сумму \$2,32 млрд. Крупнейшей сделкой периода стало приобретение у концерна «Тракторные заводы» 74,5% акций ПАО «Курганмашзавод» (КМЗ) оценочно за \$1,64 млрд.. Суммарная стоимость в 3,9 раза превысила показатель 2018 года. Стоит упомянуть, что за первое полугодие 2019 года заметно сократилась активность в таких важных отраслях, как добыча полезных ископаемых, связь и полезных ископаемых.

Список литературы:

Бюллетень «Рынок слияний и поглощений» Информационного агентства АК&М // Выпуск №256

Бюллетень «Рынок слияний и поглощений» Информационного агентства АК&М // Выпуск №255

Бюллетень «Рынок слияний и поглощений» Информационного агентства АК&М // Выпуск №253

УДК 34

Острякова К.С.

Студентка 2 курса группы 738-2 Северо-Западного филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российского государственного университета правосудия»
(г. Санкт-Петербург)

СТАТИСТИКА СДЕЛОК СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ КОРПОРАЦИЙ ЗА 2018 ГОД

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы видов совершения сделок по слияния и поглощения корпораций, основные сферы совершения сделок, статистика.

Ключевые слова: гражданское право, корпоративное право, сделки слияния и поглощения, статистика сделок.

Сделки слияния и поглощения корпораций в России сравнительно новый институт по сравнению с зарубежными странами. Эффективное начало проведения сделок на Российском рынке было зафиксировано в 2010 году. Поэтому, многие сейчас проводят сравнительную параллель не просто с предыдущим годом, но и с 2010 годом. Так, в сравнении с 2010 годом, наше пространство показало наихудший результат. Сумма сделок за 2018 год составила - \$42,258 млрд. что касается числа таких сделок, то оно приравнивается – 335. Нельзя не отметить среднюю стоимость, которая, в свою очередь, достигла \$126,1 млн. (за вычетом крупнейших — \$65,7 млн.) [1].

Всегда, было принято отслеживать статистические данные в России по сделкам слияния и поглощения в следующих направлениях: строительство и девелопмент, финансовые институты, торговля, информационные технологии. В статье я также постараюсь рассмотреть статистику в ключе этих направлений. Как уже было указано ранее, с учетом Российских компаний было зафиксировано 335 сделок по слиянию и

поглощению за 2018 год. Это самый низкий результат, который был зафиксирован с 2010 года.

По отношению к 2017 году количество сделок снизилось на 26,9%. По отношению 2017 года к 2016 падение составляло всего 2%. Суммарная стоимость сделок в 2018 году также заметно слабее предыдущего года — \$42,3 млрд., на 17,1% ниже.

Но прежде чем рассматривать цифры, хотелось бы обратиться к видам сделок слияния и поглощения.

В зависимости от характера интеграции компаний целесообразно выделять следующие виды: 1. Вертикальные слияния — слияние компаний, деятельность которых осуществляется в разных отраслях, но связанных технологическим процессом. Например, слияние горнодобывающих, металлургических и машиностроительных; 2. Горизонтальные слияния — компании функционируют в одной и той же отрасли, производят смежную продукцию и осуществляющие одни и те же этапы производства; 3. Конгломератные слияния — деятельность компаний осуществляется в различных отраслях, деятельность которых не имеет друг к другу никакого отношения. 4. Родовые слияния — компании, выпускают взаимосвязанные товары.

В зависимости от национальной принадлежности объединяемых компаний можно выделить два вида слияния компаний: Национальные слияния — слияние компаний, которые ведут свой бизнес на территории одной страны; Транснациональные слияния — слияния компаний, ведущих свою деятельность на территории разных стран.

В зависимости от отношения управленческого персонала компаний можно выделить:[2] А) Дружественные слияния — компания-покупатель делает тендерное предложение о покупке 95–100 % акций менеджменту приобретаемой компании. В) Враждебные слияния — слияния и поглощения, при которых руководство компании несогласно с готовящейся сделкой и осуществляет ряд контрмер. Компания-покупатель делает тендерное предложение непосредственно акционерам приобретаемой компании (минуя менеджмент) либо скупает крупные пакеты акций на вторичном рынке.

На рынке можно различать сделки не только по сфере применения, интеграции, но и по объему. Так, можно выделить обычные сделки и мегасделки. Мегасделки – это

сделки стоимостью более \$1 млрд., число которых в 2017 году увеличилось на 1 и составило 8 транзакций.

Рассмотрим наиболее крупные сделки произошедшие за 2018 год. Самой масштабной сделкой стала санация «Промсвязьбанка» братьев Ананьевых Агентством по страхованию вкладов. Эта сделка, стоимость которой составила \$4,25 млрд., оказалась также второй по величине в финансовом секторе за всю историю наблюдений[3], уступив только санации банка «ФК Открытие». На втором месте в 2018 году оказалась декабрьская сделка: канадская Corel Corporation купила транснациональную IT-корпорацию с российскими корнями Parallels Holding Ltd. оценочно за \$3 млрд. Третье место заняла продажа инвестиционной группой UCP Ильи Щербовича 50% группы «Стройгазконсалтинг». Многие отмечают, что к этой сделке был причастен Газпром, хоть и не напрямую, но путем привлечения своих ответвленных компаний.

Что касается средней стоимости, то здесь наблюдается рост, несмотря на то, что цены наших компаний на рынке оставались быть низкими. Так в 2018 году средняя стоимость транзакции (за вычетом крупнейших от \$1 млрд.) составила \$65,7 млн. — это на 33,4% выше, чем в 2017 году ранее (\$49,3 млн.) и является самой высокой за 9 лет.

Что касается факторов, которые оказывают влияние на совершение сделок можно отнести – банкротство компаний и санации банков. По данным Единого федерального реестра сведений о банкротстве, число российских компаний, признанных банкротами, в 2018 году сократилось на 3,1% по сравнению с 2017 годом, однако это объясняется эффектом высокой базы: в 2017 году количество банкротств было рекордным.

Лидером по объему сделок слияния и поглощения среди отраслей в 2018 году стало строительство и девелопмент. Число сделок в отрасли выросло незначительно по сравнению с 2017 годом — на 4,5%, до 92 транзакций, зато их суммарная стоимость увеличилась в 2,4 раза до \$8,92 млрд. с \$3,774 млрд. (21,1% рынка). В основном такой результат обусловлен большим числом банкротств. Кроме того, в июле 2018 года в отрасли состоялась крупнейшая сделка за два последних года — продажа инвестиционной группой UCP Ильи Щербовича 50% группы «Стройгазконсалтинг» (СГК) оценочно за \$2,882 млрд.

Второе место в рейтинге отраслей заняли финансовые институты с 33 сделками на \$6,48 млрд. (15,3% объема рынка). Крупнейшей сделкой в отрасли стала санация Центробанком банка «Промсвязьбанк» за \$4,25 млрд. Торговля поднялась на третье место и по объему, и по числу сделок, однако темпы роста в отрасли существенно сократились. Объем сделок составил \$5,88 млрд. (13,9% рынка), увеличившись за год на 4,9%. Количество сделок сократилось в 2,2 раза в годовом сравнении, до 32 транзакций. Но следует отметить, что результат обусловлен преимущественно двумя транзакциями. Речь идет о крупнейшей сделке за всю историю российской торговли — о приобретении банком ВТБ торговой сети «Магнит» за \$2,4 млрд., а также о покупке «Сбербанком» и ВТБ крупнейшего хорватского ритейлера Agrokor оценочно за \$1,6 млрд.

Таким образом, сделки слияния и поглощения в 2018 году имели меньший вес и результативность по сравнению с предыдущими периодами. Но отрасли, в которых они применяются, изменению не подверглись.

Список литературы:

Соколов М. А. Слияния и поглощения как механизм стратегического развития компании // Экономика и управление. — 2011. — № 6.

Бюллетень «Рынок слияний и поглощений» Информационного агентства АК&М // Выпуск №241

Бюллетень «Рынок слияний и поглощений» Информационного агентства АК&М // Выпуск №250

УДК 347.9

Рогова Т.А.

Магистрант 2 курса Института магистратуры и аспирантуры
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
(Россия, г. Саратов)

ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНТЕРЕС КАК ПРЕДПОСЫЛКА ПРАВА НА ПРЕДЪЯВЛЕНИЕ ИСКА В СУД

Аннотация: в статье представлен подход к проблеме использования понятий «интерес», «заинтересованность» в гражданском процессуальном праве в отношении существования самого процесса и его возникновения, а также в качестве предпосылки права на предъявление иска.

Ключевые слова: интерес, заинтересованность, охраняемый законом интерес, предпосылка права на предъявление иска, гражданский процесс.

Согласно ч. 1 ст. 3 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ) «заинтересованное лицо вправе в порядке, установленном законодательством о гражданском судопроизводстве, обратиться в суд за защитой нарушенных либо оспариваемых прав, свобод или законных интересов» [1]. Из материалов судебной практики по гражданским делам следует, что в некоторых случаях отсутствие заинтересованности в исходе дела у лица, обратившегося с заявлением в суд, становится препятствием к возбуждению гражданского судопроизводства.

Необходимость подтверждения юридического интереса как условие существования права на предъявление иска внимательно изучалась советской юридической наукой. Так, М. А. Гурвич отмечал, что в буржуазном гражданском процессе, а также в законодательстве некоторых стран принято положение, согласно которому право на предъявление иска связывается с существованием у истца юридического интереса к испрашиваемому решению [4, с. 20].

По мнению академика В.М. Гордона, для существования юридического интереса недостаточно заявления истца о нем; необходимо подтверждение существования

юридического интереса объективными данными, доказательствами. В ряду таких данных назывались факты так называемого «повода к иску» (нарушение чужого права или угроза нарушения) и отмечалось, что подобные факты должны быть указаны истцом и доказаны ранее, чем суд приступит к рассмотрению дела по существу [6, с. 203].

М. А. Гурвич в содержание понятия «юридический интерес» включал правовую выгоду от судебного решения: «юридический интерес у истца отсутствует во всех случаях, когда такая выгода не может быть получена в процессе» [4, с. 21]. И в качестве главного критерия наличия или отсутствия такой выгоды в его работе усматривается «способность решения благоприятно отразиться на правовой сфере истца». В итоге выгода сводится к юридической эффективности решения: «Всякая защита должна иметь определенную цель, предмет и практическое оправдание, способность произвести какое-нибудь действие, т. е. укрепить, восстановить или обеспечить известное положение. Если что-то не требует ни восстановления, ни обеспечения, ни реализации, то защита такого «предмета» была бы бесцельной, беспредметной, напрасной и, разумеется, абсолютно неэффективной» [4, с. 21].

Вывод М. А. Гурвича однозначен: «При отсутствии юридического интереса к решению суда процесс был бы не целесообразен». Но далее: «Однако у ответчика тоже имеется существенный юридический интерес к судебному решению, которым был бы дан определенный и притом отрицательный, в форме отказа в иске ответ на предъявленное требование истца. Следовательно, существование юридического интереса хотя бы у одной из сторон достаточно, чтобы вынесенное решение не было бесцельным: прекращение процесса вследствие выяснившегося отсутствия юридического интереса у истца грубо нарушило бы ... основной принцип процессуального равенства сторон» [4, с. 23]. Значит, юридическая эффективность решения возможна и в ситуации, когда юридическая заинтересованность есть или остается только у ответчика. Принцип процессуального равенства сторон требует от суда защитить само правоотношение, когда юридической заинтересованности истца нет.

Наличие юридического интереса является одной предпосылок права на предъявление иска, необходимости восстановления нарушенного права и охраняемого законом интересов. В процессуальной науке выделение заинтересованности в качестве предпосылки является неоднозначным. Преобладает мнение о том, что лицо, обращающееся в суд, юридически заинтересованно независимо от усмотрения суда и иных лиц, а отсутствие юридического интереса, у того, кто обратился в суд, является основанием для отказа в удовлетворении заявленного требования [3, с. 21]. При подаче искового заявления предполагается, что лицо, обратившееся в суд заинтересованно. Поэтому проверка заинтересованности на стадии возбуждения производства по делу не обязательна, потому что связана с правом обращения в суд. Да и сам заявитель может заблуждаться относительно действительного наличия у него субъективного материального права [5, с.125-126]. При этом законодатель не уточняет характер интереса, которым обладает заявитель. По мнению С.Ф. Афанасьева, лицо, обращающееся в суд, обладает материально-правовым и процессуально-правовым интересом иначе бы ни прокурор, ни государственные органы и органы местного самоуправления не смогли бы обратиться в суд по гражданскому делу [2, с.35].

Имеющиеся подходы науки и практики к проблеме использования понятий «интерес», «заинтересованность» в гражданском процессуальном праве в отношении существования самого процесса и его возникновения подтверждают, что юридический интерес имеет важное значение для процессуальной деятельности суда. Проявление заинтересованности лица не ограничивается лишь стадией возбуждения гражданского дела, заслуживает отдельного исследования влияние интереса субъектов гражданского процесса на решение вопроса о последствиях неявки юридически заинтересованных в исходе дела лиц в судебное заседание, организацию заочного производства, прекращение производства по гражданскому делу и другие сферы процессуальной деятельности.

Список использованной литературы и источников

Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 26.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019) // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532; 2019. № 29 (часть I). Ст. 3858.

Афанасьев С.Ф. Юридический интерес как одна из предпосылок возбуждения искового производства // Проблемы иска и исковой формы защиты нарушенных прав: материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2006. С. 35.

Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный, научно-практический) / под ред. М.А. Видука. М.: ТОН-ДЕКСРО, 2003. 627 с.

Гурвич М. А. Право на иск. М., 1978. 216 с.

Полянская Н.Ю. Реализация принципа диспозитивности на стадии подготовки дела к судебному разбирательству // Актуальные проблемы процессуальной цивилистической науки: материалы научно-практической конференции, посвященной 80-летию М.А. Видука. 2003. С. 125-126.

Шагун Н.С. Гражданский процесс и судопроизводство (диалог с профессором В. М. Гордоном) // Проблемы современного российского законодательства: материалы III Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 203-205.

УДК 34

Селиверстов Е.А.

2 курс магистратуры
РЭУ им. Г.В. Плеханова

ЭВОЛЮЦИЯ ИНСТИТУТА НОТАРИАЛЬНОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

***Аннотация:** в настоящее время в России продолжается процесс формирования и развития нотариального института, его сближение с международными практиками и стандартами нотариата. В данной статье рассматриваются истоки правового регулирования нотариального удостоверения сделок и его развитие в России и зарубежных странах.*

***Ключевые слова:** нотариат, эволюция нотариата, нотариальное удостоверение сделок, нотариат в России, зарубежный нотариат.*

Институт нотариального удостоверения гражданско-правовых сделок характеризуется длительным периодом становления и развития. Его возникновение тесно связано с формированием частной собственности и стремлением людей снизить риск конфликтных ситуаций при распоряжении своим имуществом посредством привлечения квалифицированных свидетелей проведения сделки.

Так, в практике гражданского оборота Вавилонского царства (XIX – VI вв. до н.э.) до распространения письменности использовались свидетели, призванные запоминать и при необходимости воспроизводить содержание обязательств по заключенной сделке. С возникновением письменной формы договорных взаимоотношений произошла трансформация функций свидетелей: их стали приглашать исключительно для подтверждения факта совершения сделки, но не ее непосредственного содержания.

Признанный сторонами сделки список прав и обязанностей при этом фиксировался на специальных глиняных табличках, которые хранились в домах их владельцев или в храмовых архивах. За правильность заполнения таблички отвечал писец, обладающий специальными знаниями в области договорных отношений. Таким

образом, уже на ранних этапах становления гражданского оборота возникла потребность в специальных чиновниках или частных лицах, обеспечивающих бесспорность прав и обязанностей по совершенной сделке [1].

Значимость свидетелей при совершении сделок закреплено в одном из древнейших источников права – законах вавилонского царя Хаммурапи [2], которые датируются 1750-х годами до н.э. В соответствии с положениями данного документа осуществление купли-продажи или займа должно было производиться в присутствии свидетелей, которые выбирались из числа наиболее опытных и авторитетных членов общества и призваны были удостоверить факт заключения сделки.

В Древнем Египте родоначальники современных нотариусов именовались агораномосами – они были уполномочены записывать условия сделки, формировать и закреплять юридические доказательства ее совершения. В Древней Греции эту функцию выполняли иеромемнесы (эпистаты), совмещавшие эту должность с отправлением богослужений.

Термин «нотариус» (*notarius*) имеет латинское происхождение – буквально оно означает «секретарь», «писарь». Рост гражданского оборота в Древнем Риме требовал облачения всех правовых актов, прошений и договоров в письменную форму. Данную функцию выполняли две категории писарей:

- писари, состоящие на государственной службе (*scribae*);
- писари, находящиеся на содержании частных лиц (*exceptores et notarii*) [3].

Государственные писари избирались магистратом из числа граждан Рима и несли пожизненную службу. Они облакали в письменную форму распоряжения и декреты магистрата, вели судебные журналы в преторских процессах, оформляли другие публичные документы, управляли общественными счетами, делали выписки и выдавали копии документации, а также обеспечивали их сохранение. Частными писарями могли быть не только полноправные граждане Рима, но также вольноотпущенники и рабы. Данная категория служащих специализировалась на оформлении разнообразных гражданско-правовых сделок.

Наряду с государственными и частными писарями существовала также особая категория лиц, специализирующихся на оформлении юридических актов и судебных

бумаг за вознаграждение – они именовались табеллионами (tabellio). Табеллионом мог стать свободный квирит, обладающий необходимыми правовыми познаниями и утвержденный в должности городским префектом. Табеллионы были формально независимы от частных лиц и государства и осуществляли свою деятельность в рамках корпорации, однако отдельные аспекты их деятельности, в том числе размер платы за услуги, регулировались на законодательном уровне.

Деятельность табеллионов осуществлялась в специализированных конторах – именно туда граждане Рима приходили за услугами по оформлению документов. Каждый документ оформлялся на гербовой бумаге, заверялся подписями сторон, свидетелей и табеллиона, а его содержание отражалось в протоколе, что придавало ему статус публичности. Далее бумага сворачивалась в трубку, упаковывалась в холст и прошивалась специальной нитью, концы которой скреплялись восковой печатью. Спор о подлинности подобного документа являлся невозможным. Таким образом, именно институт табеллионов является истоком и прообразом современного нотариата [4].

Продолжателем традиций римского нотариата стала Византия. В VI веке император Юстиниан I издал полный сборник законодательных актов империи, а также установил регламент совершения нотариальных действий, количество нотариальных контор в регионе, уровень юридической подготовки, полномочия и ответственность нотариусов. Законодательство Юстиниана сохраняло свою актуальность до конца существования Византийской империи.

Новый виток развития нотариата начался в Средние века – его расцвету сопутствовал активный рост торгового оборота и банковского дела. В XI веке в Болонье было основано первое в мире учебное заведение, осуществляющее подготовку нотариусов. В этот период начала использоваться специальная печать нотариуса, которой он удостоверял законность и правомерность совершаемой сделки.

В дальнейшем институт нотариального удостоверения сделок получил распространение не только на территории Италии, но и в других странах Европы. Как наиболее талантливые и квалифицированные правоведы, нотариусы стали принимать активное участие в политической жизни общества. Так, при непосредственном участии наиболее выдающихся нотариусов была составлена знаменитая французская

Декларация прав человека и гражданина от 26 августа 1789 года [5], впервые установившая незыблемость прав на свободу личности, слова и убеждений. Значительное влияние на французский институт нотариата оказал Наполеон Бонапарт, который кодифицировал важнейшие правовые нормы государства и закрепил правовой статус нотариуса в Гражданском кодексе 1804 года [6].

В XIX веке структура европейского нотариата разрослась и окрепла. Для оформления сделок нотариусы стали использовать пишущие машинки, появились новые средства связи – телеграф и телефон, позволяющие значительно ускорить проверку правомерности совершения юридических фактов.

В начале XX века нотариат начал выходить на интернациональный уровень, что сопровождалось появлением международных договоров, обеспечивающих гарантии нотариальной деятельности в различных государствах. В 1948 году был учрежден Международный союз нотариата (International Union of Notaries), базирующийся на традициях и принципах римского права. Целью создания международного союза являлось представительство нотариата в международных организациях, сотрудничество между национальными нотариальными организациями, изучение, распространение и совершенствование сферы нотариального удостоверения сделок. В настоящий момент в Международный союз нотариата входит более 70 стран. В 1995 году в состав международного объединения нотариальных корпораций вступила Российская Федерация [7].

Следует отметить, что российская система нотариального удостоверения сделок сформировалась на основе римского права и прошла длительный период самостоятельного становления и развития.

Первое упоминание о российском институте нотариата содержалось в Псковской судной грамоте (XV век) [8], в соответствии с которой в случае спора предпочтение отдавалось письменному акту, оформленному в надлежащем порядке. Так, согласно ст.14 данного документа завещание составлялось княжим писцом и сохранялось в архиве Кремля до востребования. Аналогичным образом могли удостоверяться и другие документы, причем на них могла дополнительно налагаться княжеская печать. Удостоверяющие сделки также могли совершаться священнослужителями.

В Белозерской таможенной грамоте 1497 года [9] устанавливался состав органов, которые являлись прототипом современных нотариальных контр. Так, сделка купли-продажи лошадей должна была совершаться в присутствии наместника, удостоверяющего факт такой сделки за плату – пятенное. Следующий этап развития российского нотариата в России связан с принятием Судебника 1550 года [10], в соответствии с которым удостоверение договоров займа осуществляли судебные органы.

Одним из прототипов института нотариата на территории России стало возникшее в XVI веке сословие площадных подьячих – вольных писцов, действовавших на городских площадях под надзором правительства. Подьячими могли стать грамотные люди различных сословий, в том числе крестьяне и посадские люди, которые при этом освобождались от обязательных денежных и натуральных государственных повинностей – тягла. Они не считались официально служилыми людьми, а всего лишь «промышляли площадью» или «кормились пером» [11]. Площадные подьячие удостоверяли различные частные сделки, оформляли купчие, меновые и челобитные, писали поземельные служилые акты. В Москве площадные подьячие составляли артель из 12 – 20 человек и находились в ведении Оружейной палаты, а в провинциальных городах они подчинялись местной дворянской корпорации.

В 1649 году было принято Соборное уложение царя Алексея Михайловича [12], систематизировавшее существующий порядок заключение сделок. В ст. 240 – 259 главы X Соборного уложения 1649 года удостоверенная в официальном порядке сделка именовалась «крепостью» или «крепостным актом». К данной категории относились купчие, закладные, дарственные записи, различного рода кабалы, и обязательства, совершаемые крепостным порядком и внесенные в книги «у крепостных дел».

В соответствии с данным документом все гражданско-правовые договоры должны были заключаться с участием площадных подьячих и регистрироваться в поместном приказе. Таким образом, Соборное уложение 1649 года не только официально разграничило органы совершения и регистрации сделки, но и установило обязательность ее удостоверения.

Положение площадных подьячих существенно изменилось после воцарения Петра I и принятия им указа от 9 декабря 1699 г. [13], предписывавшего «совершать всякие крепости» в специальных приказах. С начала 1700 года совершение крепостных актов стало осуществлять Московская ратуша, а функции по удостоверению торговых сделок были переданы Московской большой таможне. Такая централизация нотариального дела была обусловлена борьбой со злоупотреблениями, которые нередко допускали площадные подьячие, однако на практике она оказалась неудобной, и институт площадного удостоверения сделок был возвращен в прежнем виде и просуществовал до 1719 года [14].

В 1719 году вопросами нотариата стала ведать Юстиц-коллегия, в структуру которой входила крепостная контора, заверявшая документы о владении землёй и крепостными крестьянами. После ее упразднения в 1775 году функции нотариального профиля перешли к Палате гражданского суда. При этом право совершать сделки о переходе недвижимого имущества и удостоверять иные частно-правовые акты предоставляется также частным маклерам и нотариусам.

В период реформаторской активности Александра II, охватившей все сферы государственной и общественной жизни России, нотариальное дело также претерпело существенную трансформацию. В 1866 году было принято Положение о нотариальной части [15]. С этого момента единственным лицом, уполномоченным осуществлять удостоверение гражданско-правовых сделок, стал нотариус. Нотариусы считались государственными служащими, им присваивался 8-й чин по должности.

В Российской империи нотариус являлся квалифицированным и высокооплачиваемым специалистом. Плата за совершение нотариальных действий состояла из двух частей:

- фиксированные сборы и пошлины, перечисляемые в государственный бюджет;
- плата (такса) за услуги нотариуса.

На должность нотариуса могли назначаться только подданные Российской империи, достигшие 21 года, не занимающие другой деятельностью в государственных

органах и общественных учреждениях, а также не имевшие судебных и общественных приговоров. Для утверждения в должности кандидат должен был внести денежный взнос и сдать квалификационный экзамен, который принимали председатель окружного суда, прокурор и старший нотариус. Функцию надзора за нотариальной деятельностью исполняли судебные органы.

Таким образом, к концу XVIII века нотариат приобрел развитую форму с фиксированным правовым статусом нотариусов, конкретными и четкими задачами и видами нотариальных актов.

Естественный ход развития российского нотариата был прерван Октябрьской революцией. 29 октября 1917 г. был утвержден «Декрет о земле» [16], ознаменовавший конец частного гражданского права, а следовательно и нотариата в его исконном виде. С этого момента резко сократился объем и ассортимент нотариальных услуг, снизилась общественная роль и престижность нотариата.

В первые годы после революции вместо нотариальных контор были учреждены отделы нотариата при местных советах. Более того, был существовал циркуляр Народного комиссариата юстиции РСФСР о ликвидации института нотариусов с распределением его функций между другими органами (народными судьями, юридическими и коммунальными отделами), однако на практике данное решение в силу не вступило.

Переход к Новой экономической политике в 1920-е годы возродил интерес к нотариату со стороны органов советской власти и частных лиц, при этом было установлено, что удостоверение договоров осуществляют нотариальные столы региональных и местных отделов юстиции.

Вопросы сохранения института нотариального удостоверения обсуждались в 1922 году на IV Всероссийском съезде деятелей советской юстиции, в котором приняли участие 5500 делегатов. В соответствии с решением съезда нотариат сохранялся в трансформированном виде: нотариальные конторы превращались в государственные учреждения, функционирующие на социалистических принципах. Отменялась система вознаграждения за нотариальные услуги – пошлины уплачивались в бюджет, из которого осуществлялась выплата заработной платы нотариусу.

4 октября 1922 г. был утвержден первый нормативный нотариальный акт советского периода – Положение о государственном нотариате РСФСР [17]. Указанное положение предусматривало формирование нотариальных органов во всех крупных населенных пунктах, при этом в местах, где такие учреждения не создавались, их функции должны были исполнять народные судьи. Нотариальные конторы осуществляли удостоверение сделок, свидетельствование бесспорных обстоятельств, опротестование векселей, регистрация арестов, налагаемых в рамках всеобщей муниципализации. Руководство нотариальными органами осуществлял Народный комиссариат юстиции РСФСР.

Декретом СНК от 24 августа 1923 г. вводилось в действие новое Положение о государственном нотариате [18], где круг полномочий нотариальных контор был значительно расширен и согласован с предписаниями гражданского законодательства. Документ включал в себя в общей сложности 31 пункт, при этом задачи по его детализации в части установления таксы за совершение нотариальных действий и иных норм нотариального права возлагались на Наркомюст РСФСР.

Следующим законодательным актом в исследуемой сфере стало постановление ЦИК и СНК СССР «Об основных принципах организации государственного нотариата» от 14 мая 1926 года [19]. Данный документ установил перечень нотариальных действий, закрепил положение об отнесении нотариальных контор к ведению губернских и иных аналогичных судов, возложил функции по выполнению нотариальных процедур за границей на консульские учреждения СССР.

В соответствии с п.12 Постановления, «при совершении нотариальных действий государственные нотариусы обязаны оказывать трудящимся активное содействие к ограждению их прав и законных интересов, чтобы юридическая неосведомленность, малограмотность и т.п. обстоятельства не могли быть использованы им во вред».

Последнее существенное обновление союзного и республиканского законодательства о нотариате до перестроечного периода произошло в 1973 году, когда был принят Закон СССР «О государственном нотариате» [20]. В дальнейшем аналогичные законы были приняты во всех союзных республиках.

После распада СССР и восстановления гражданско-правовых отношений начал возрождаться и институт нотариата. С принятием в 1993 году Основ законодательства РФ о нотариате [21] начинается современный этап развития института нотариата в России, реализуемый в согласии с мировым сообществом и устоявшимися международными традициями нотариального удостоверения сделок.

Список использованных источников

- Миронов А.Н. Нотариат : Учебное пособие / А.Н. Миронов. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – С.76.
- Законы Хаммурапи // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Прилуцкий И.А. К истории формирования и развития римского нотариата / И.А. Прилуцкий // Крымский Академический вестник. 2019. № 10. С. 123.
- Демина О.Г. Истоки и прообразы современного нотариата / О.Г. Демина // Закон и власть. 2017. № 2. С. 11-12.
- Декларация прав человека и гражданина (Конституция Франции) (принята 26.08.1789) // Конституции зарубежных государств. – М.: Инфотропик Медиа, 2017. – С. 117 - 119.
- Кодекс Наполеона 1804 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Официальный сайт Международного союза нотариата [англ.яз.]. – URL: <https://www.uinl.org/>
- Псковская судная грамота XV века // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Белозерская таможенная грамота 1497 года // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Судебник 1550 года// Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Маркиянов Д.В. История развития нотариата в России / Д.В. Маркиянов // В книге: Актуальные проблемы российского частного права материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2016. С. 77.
- Соборное уложение 1649 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Указ Петра I от 9 декабря 1699 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Федотов Е.А. Этапы развития нотариата в России / Е.А. Федотов // Экономика и социум. 2017. № 2 (33). С. 1038
- Положение о нотариальной части 1866 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Декрет о земле 1917 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>
- Положение о государственном нотариате РСФСР от 4 октября 1922 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>

Положение о государственном нотариате РСФСР от 24 августа 1923 г. // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>

Постановление ЦИК и СНК СССР «Об основных принципах организации государственного нотариата» // Викитека. – URL: <https://ru.wikisource.org/>

Закон СССР от 19.07.1973 №4537-VIII «О государственном нотариате» // «Ведомости ВС СССР», 1973, №30, ст. 393.

Основы законодательства РФ о нотариате от 11 февраля 1993 г. № 4462-I // «Российская газета» от 13 марта 1993 г.

УДК 336.225.3

Свечникова Н.В.

кандидат юридических наук,
доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
РЭУ им. Г. В. Плеханова

Филиппов Д.А.

Магистрант
РЭУ им. Г. В. Плеханова

ОПТИМИЗАЦИЯ ИСТРЕБОВАНИЯ ДОКУМЕНТОВ В РАМКАХ СТАТЬИ 93.1 НАЛОГОВОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ПОМОЩЬЮ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРОЦЕССА

Аннотация: в данной статье рассматривается процесс истребования документов у контрагентов при проведении налоговых проверок налогоплательщиков, анализируются сроки, предусмотренные Налоговым Кодексом для истребования документов согласно статье 93.1, проводится анализ логистики документов при их истребовании на основании статьи 93.1 Налогового Кодекса РФ (далее - Кодекс, НК РФ), и т.д.

Предметом исследования является процесс истребования документов при проведении налоговых проверок в рамках ст. 93.1 Налогового кодекса РФ. Методологией исследования послужили общенаучные и частно-научные методы: метод правового анализа и синтеза, сравнительно-правовой метод и эвристический.[1]

Научная новизна данной статьи состоит в том, что автор предлагает полное замещение бумажного документооборота при проведении налоговых проверок на электронный, что позволит избежать дублирования документов, а также в режиме реального времени отслеживать документооборот компаний.

Актуальность темы работы заключается в том, что налоговая политика - это мощный инструмент, посредством которого государство способно обеспечить экономический рост, с которым связаны показатели развития промышленно - производственного потенциала, возможности осуществления инвестиций и внедрения инноваций, повышения уровня и качества жизни населения, повышения экономической активности субъектов хозяйствования.

Ключевые слова: налоговое право, налоговый кодекс, ст. 93.1 НК РФ, истребование документов, камеральная налоговая проверка, выездная налоговая проверка, электронный документооборот, оптимизация, цифровизация процесса, требование о предоставлении документов, контрагент, административная ответственность, электронные базы данных, налоговый инспектор.

Гарантия развития государства, решение социальных проблем требуют от государства использования всего инструментария, имеющихся методов влияния на экономику страны. Рыночные отношения не предполагают, что государство может устраниться от процессов управления и регулирования. В период формирования механизма рыночных отношений роль государства как регулятора рыночных отношений значительно усиливается.

Налоговая политика является инструментом государства в реализации поставленных целей и задач. Через такие инструменты, как: бюджет, кредитно-денежная политика, ценообразование, льготы и преференции, инвестиции государство через механизм налоговых отношений оказывает влияние на все социально-экономические сферы развития. Через налоговую политику государство осуществляет процесс стимулирования (дестимулирования) экономического развития.[2]

Действующее налоговое законодательство РФ, помимо порядка и оснований для представления дополнительных документов в допустимые сроки, также устанавливает и возможные формы, в которых данные бумаги могут быть представлены.

Наиболее распространенными формами является письменная, с личным посещением налоговых органов, и электронная. Письменная форма допускает передачу абсолютно любых документов, истребованных налоговыми органами. Электронная форма, в свою очередь, действует только на некоторые виды документов.

Налогоплательщик может отправить документы, по электронной форме, в том случае, если эти документы соответствуют всем установленным требованиям и предусмотренным форматам.

Помимо этого, электронная форма представления предусматривает и обязательное наличие соответствующей электронной подписи. Как правило, электронной подписью на предприятии, либо в учреждении, наделяются сотрудники бухгалтерии, либо иные уполномоченные лица. Именно они могут осуществить передачу электронного документа налоговому органу, который истребовал его.

Обязательная письменная форма установлена у определенных документов, список которых был утвержден соответствующими нормативно-правовыми актами.[3]

Это значит, что правомерную передачу данного документа можно осуществить, лишь посетив соответствующее отделение налоговой инспекции в установленный срок.

В тех случаях, когда определенный документ предусматривает возможность его представления в налоговые органы в электронном виде, но он был составлен и оформлен без соблюдения установленных форматов, единственной доступной формой передачи останется письменная.

Актуальность вопроса цифровизации процесса истребования документов в рамках статьи 93.1 НК РФ обусловлена общей тенденцией цифровизации процессов налогового администрирования.

При проведении налоговых проверок налогоплательщиков, будь то выездная налоговая проверка, проводимая на территории налогоплательщика, либо камеральная налоговая проверка, проводимая по месту нахождения налогового органа, проверяющие вправе истребовать документы у контрагентов по взаимоотношениям с проверяемым налогоплательщиком для подтверждения самих взаимоотношений, их размера и характера. Такое право требовать подтверждающие документы у контрагента закреплено в статье 93.1 НК РФ.

Рассматриваемая статья позволяет налоговым органам истребовать документы у компании или ИП в 2 случаях: в рамках осуществления налоговых проверок их контрагентов (п. 1 ст. 93.1 НК РФ) — камеральных или выездных; вне рамок проверок — при мотивированной необходимости получения сведений или документации о какой-либо определенной сделке (п. 2 ст. 93.1 НК РФ).[4]

Таким образом, затребовать документы и информационные материалы по деятельности проверяемого налогоплательщика у контрагента или у иных лиц, ими

обладающих, инспекторы могут как при проведении налоговых проверок, так и при назначении дополнительных контрольных процедур в ходе рассмотрения материалов налоговой ревизии. Вне рамок осуществления налоговых ревизий инспекторы вправе истребовать документы (информационные сведения) по определенной сделке у ее сторон или у иных лиц, ими обладающих только при условии, если для этого действительно есть обоснованная потребность.

То есть, в Требовании должно быть указано при проведении какого мероприятия налогового контроля возникла необходимость в представлении документов (информации), а при истребовании информации относительно конкретной сделки указываются также сведения, позволяющие идентифицировать эту сделку.[5]

Пример: Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 10.07.2014 по делу N А27-12135/2013.

Предприятие отказалось предоставить по запросу документы. Налоговый орган привлек предприятие к ответственности в виде штрафа.

Суд вынес решение: требование частично удовлетворено, поскольку решение и требование, принятые инспекцией, не соответствуют положениям НК РФ, в первоначальном требовании о предоставлении документов не указано, в рамках какого мероприятия налогового контроля истребуются документы и в связи с чем запрашивается информация в отношении юридического лица, поименованы конкретные документы, а не информация относительно сделки, которая может быть истребована вне рамок налоговой проверки.

Пример: Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 05.04.2018 N Ф09-535/18 по делу N А50-23230/2017.

Здесь так же налогоплательщик получил требование представить первичные документы по сделкам с контрагентом.

В удовлетворении заявления налогоплательщика отказано, суд сделал вывод: у налогового органа вне рамок налоговой проверки возникла обоснованная необходимость получения информации относительно сделок контрагента налогоплательщика, требование содержит необходимые сведения, позволяющие

определить мероприятия налогового контроля и идентифицировать информацию по запрашиваемым сделкам.

Также в Постановлении Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 03.02.2017 N Ф04-7101/2017 по делу N А75-6717/2016 сделан следующий вывод о том, что при истребовании документов (информации) налоговый орган в соответствующем требовании (поручении) должен указать, в рамках какого именно мероприятия налогового контроля (налоговая проверка или иное конкретное мероприятие налогового контроля) запрашиваются документы, а при истребовании документов вне рамок налоговой проверки — также обозначить идентификационные признаки конкретной сделки, в отношении которой требуется представление информации.

Примечательно, что еще недавно истребовать вне рамок налоговых проверок разрешалось только информацию, но не документы. Благодаря этому была законная возможность отвечать на требования по несколько сокращенному варианту — ведь понятия «информация» и «документы» законодателем не определяются как равнозначные, и признавался этот факт многими судами.

Однако закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ...» от 28.06.2014 № 134-ФЗ ситуацию изменил, и теперь п. 2 ст. 93.1 НК РФ совершенно на законных основаниях разрешает налоговым органам истребовать все и информационные сведения, и документы. Игнорирование исполнения этой обязанности налогоплательщиком может повлечь для него взыскание штрафных санкций, при этом ответственность наступает по п. 2 ст. 126 или по ст. 129.1 НК РФ.

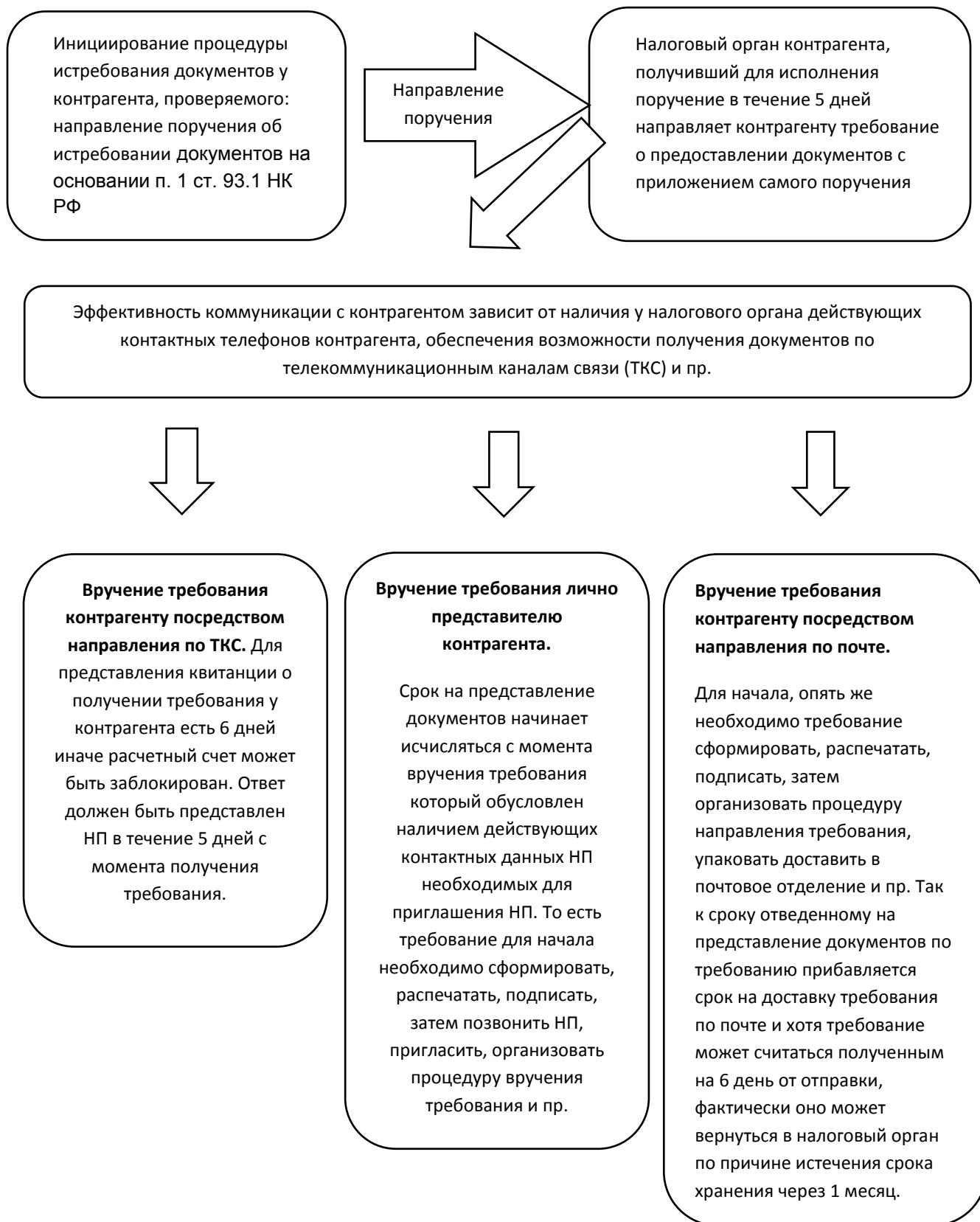
Для того чтобы Налоговому органу проводящему проверку получить документы от контрагента, проходит длительный период времени, обусловленный наличием бумажного документооборота между налоговым органом контрагента и самим контрагентом, взаимодействие с которым осуществляется не только посредством электронного документооборота, но и лично (приглашение представителя для получения требования) или вообще по почте (при отсутствии оперативной коммуникации налогового органа и контрагента), как это представлено на блок-схеме «процесс истребования документов у контрагента».

Порядок направления требования о представлении документов (информации) в электронном виде утвержден приказом ФНС России от 17.02.2011 № ММВ-7-2/168@.

Налогоплательщик обязан подтвердить получение требования, передав квитанцию о приеме. Это надлежит сделать в течение шести рабочих дней со дня отправки документов налоговым органом. Если в отведенный срок налогоплательщик не передаст квитанцию о приеме требования, проверяющие имеют право принять решение о приостановлении операций по счетам (п. 3 ст. 76 НК РФ).

Представление документов в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи, является одним из приоритетных направлений совершенствования мероприятий налогового контроля. Во-первых, при приеме документов в электронном виде сокращаются временные трудозатраты налоговых органов, вводящих информацию с бумажных носителей в свое программное обеспечение. Во-вторых, представление налогоплательщиками отчетности в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи в едином формате позволяют налоговым органам оперативно обнаруживать ошибки, допущенные налогоплательщиками при заполнении форм налоговой отчетности.

Блок-Схема «процесс истребования документов у контрагента»:



Пунктами 3 и 4 статьи 88 НК РФ установлена обязанность налоговых органов направлять требование в адрес ИП при выявлении ошибок, несоответствий и противоречий между представленными документами и имеющимися у налогового органа сведениями. Также указанными пунктами закреплена обязанность налогоплательщиков представлять ответ на указанные требования только в электронном виде, а представленные пояснения на бумажном носителе не считаются представленными.

В 2015 году основным направлением развития камерального контроля, наряду с расширением возможностей использования электронного документооборота стало внедрение инновационной системы сопоставления сведений об операциях, которые содержатся в декларациях по налогу на добавленную стоимость. Данная система способствует оперативному выявлению незаконных схем минимизации налогообложения с участием фирм-однодневок.

Резюмируя изложенное, можно сделать вывод, что предлагаемый полный перевод процесса истребования документов у контрагентов проверяемых налогоплательщиков, в электронный формат, по аналогии с истребованием документов у налогоплательщиков в рамках камеральных налоговых, при выявлении ошибок, противоречий и несоответствий, позволит исключить повторное истребование документов у контрагента, т.к. они будут храниться в электронном виде в базе данных ФНС, исключит необходимость посещения налогового органа представителями контрагента для получения требования/ представления документов, сократит время получения документов инициатором истребования позволит оптимизировать бизнес-процесс и снизить административную нагрузку на бизнес и упрощение процедур администрирования без ущерба эффективности налогового контроля со стороны ФНС, а также повлечет оптимизацию деятельности налоговых органов с учетом эффективности затрат на ее осуществление.

Список литературы

Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая: от 29.12.2015[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

Миссия, основные направления деятельности и Стратегическая карта Федеральной налоговой службы: [Электронный ресурс] // Федеральная налоговая служба URL: https://www.nalog.ru/rn77/about_fts/fts/ftsmission (дата обращения 11.02.2019);

Михаил Мишустин: ФНС России использует прорывные технологии чтобы соответствовать новым требованиям к налоговой системе:// URL: https://www.nalog.ru/rn77/news/activities_fts/6973314 (Дата публикации: 08.09.2017, дата обращения: 11.02.2019).

Афанасьева, Л. В. Современные тенденции бюджетно-налоговой политики в условиях глобализации / В. Л. Афанасьева // Финансы и кредит. - № 12 (72). - УЭК. – 2018.

Налоги, налоговая система и принципы налогообложения в РФ [Электронный ресурс]: Энциклопедия экономиста. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/>

Федеральная налоговая служба. Налоги и сборы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nalog.ru/g.ru/>

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

УДК 657.6

Акопян З.А.

магистрант 2 курса напр. «Финансы кредит»

СПБГЭУ,
г. Санкт-Петербург

**БУХГАЛТЕРСКИЙ И НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ И ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ
МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ,
ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ УСЛУГИ**

Аннотация: в статье исследуется понятие внутреннего контроля учета материально-производственных запасов, изучается его экономическое содержание, а также специфика внутреннего контроля учета материально-производственных запасов в организациях, оказывающих телекоммуникационные услуги.

Ключевые слова: внутренний контроль, система внутреннего контроля, материалы, товары, готовая продукция.

Запасы – одно из важнейших направлений учета для промышленных, сельскохозяйственных, строительных, коммерческих и других организаций. Оптимальная организация внутреннего инвентарного контроля является важным элементом корпоративного управления и основой обеспечения его стабильности и безопасности.

В соответствии с Федеральным законом от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» хозяйствующие субъекты обязаны организовывать и осуществлять внутренний контроль за фактами финансово-хозяйственной деятельности, если их бухгалтерская (финансовая) отчетность подлежит обязательному аудиту (Пункт 1 статьи 19 Закона № 402-ФЗ) [1].

Понятие «материально-производственные запасы» (далее – МПЗ) является коллективным, подразумевающим различные элементы производства. МПЗ - это

объекты труда, срок полезного использования которых составляет менее 1 года, необходимые для производства продукции, работ, услуг, для хозяйственных нужд организации или предназначенные для перепродажи [4, с. 228]

Основным документом, регулирующим бухгалтерский учет МПЗ в России, является Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 09.06.2001 № 44н «Об утверждении «Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (далее - ПБУ 5 / 01) [2]. В соответствии с ПБУ 5/01 активы, материалы, товары и готовая продукция принимаются к учету в качестве объектов МПЗ.

Внутренний контроль учета МПЗ – это комплекс мер и процедур, организуемых собственниками (руководством хозяйствующего субъекта) для обеспечения точности бухгалтерского, оперативного и управленческого учета МПЗ, предотвращения искажений и неправомерных действий с точки зрения их движения, а также для принятия наиболее оптимальных управленческих решений в сфере управления МПЗ.

Под системой внутреннего контроля (далее – СВК) понимается совокупность организационных мер, методов и процедур, используемых в качестве средства для упорядоченного и эффективного ведения финансово-хозяйственной деятельности, обеспечения сохранности активов, выявления, исправления и предотвращения ошибок. и искажение информации, а также своевременная подготовка достоверной финансовой (бухгалтерской), управленческой и налоговой отчетности [3, с. 81].

Субъекты внутреннего контроля учета МПЗ можно разделить на контролирующие и контролируемые. Отношения между ними обусловлены отношениями подчинения.

Контролирующим лицом может быть любое юридическое или физическое лицо, уполномоченное осуществлять контроль.

Подконтрольные субъекты являются участниками бизнес-процессов, которые включают в себя саму организацию, ее владельцев, органы управления, сотрудников (в том числе старшего управленческого персонала), подрядчиков, конкурентов и т. д.

В целях обеспечения качественного внутреннего контроля за учетом товарно-материальных запасов, он осуществляется в три этапа.

1. Организационный этап.

2. Этап исследования системы внутреннего контроля учета МПЗ.

3. Заключительный этап предусматривает непосредственное исполнение заключения внутреннего контроля (акта), в основном содержит выводы по результатам аудита и решение об устранении выявленных нарушений [5, с. 63].

Проблемы организации бухгалтерского (финансового) и управленческого учета в телекоммуникационных компаниях в связи со вступлением России в ВТО и принятием Федерального закона Российской Федерации № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» от 1 января 2013 года приобретают первостепенное значение. Результат хозяйственной деятельности каждой телекоммуникационной компании во многом будет зависеть от четкого определения характера бухгалтерского учета, его целей, задач, функций, взаимодействий.

Бухгалтерский учёт для компаний, предоставляющих услуги связи, кардинально отличается от учёта отдельно взятой компании в связи с тем, что компания связи, к примеру, учреждения телефонной связи имеют сложную систему коммуникации, и постоянно взаимосвязаны друг с другом.

Основное различие в бухгалтерском учете по отношению к отрасли связи заключается в том, что форма учета журналов и ордеров в коммуникационной компании подвержена постоянным изменениям. Дело в том, что компании, предоставляющие телекоммуникационные услуги, часто совмещают свою деятельность, используя документы, которые не имеют четких правил. При формировании первоначальной стоимости услуг связи в бухгалтерском учете может возникнуть путаница из-за высокой степени фрагментации цепочки создания стоимости. Следовательно, именно на начальном этапе работы компании связи может потребоваться консультация бухгалтеров.

Целями организации системы внутреннего контроля в коммуникационной компании являются:

- 1) внедрение упорядоченной и эффективной компании;
- 2) обеспечение соблюдения политики управления каждого работника предприятия;
- 3) обеспечение сохранности имущества компании.

Для достижения вышеуказанных целей необходимым условием является согласованность системы бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля, поскольку система двойной записи, которая лежит в основе любой системы бухгалтерского учета, определяет процедуру регистрации бизнес-операций и обеспечивает надлежащий контроль.

Основной задачей службы внутреннего контроля услуг связи применительно к работе учетного подразделения является координация вопросов бухгалтерского, налогового учета, обеспечения единого подхода к отражению в бухгалтерском учете, в налоговых регистрах хозяйственных операций. Проведение внутреннего системного аудита на соответствие требованиям учетной политики для целей бухгалтерского и налогового учета, соблюдения законодательства Российской Федерации и внутренних локальных нормативных актов. Осуществление полного контроля за конечными результатами деятельности при условии соблюдения установленной методологии бухгалтерского и налогового учета. Именно внутренний контроль должен способствовать объединению всей совокупности финансово-хозяйственной деятельности организации в единую систему и обеспечивать ее бесперебойное функционирование.

Важнейшей функцией внутреннего контроля в коммуникационной компании является обеспечение того, чтобы сотрудники фирмы выполняли свои служебные обязанности.

Для организации эффективного внутреннего контроля в сфере телекоммуникаций крайне важно обеспечить его методологическое обеспечение. Все инструменты, сроки, документация, особенности образца должны быть отражены во внутреннем нормативном документе [6, с. 41].

Таким образом, внутренний контроль за ведением учета в МЗЗ следует рассматривать как механизм защиты интересов собственников от рисков искажения учета и отчетности в отношении движения МПЗ. Элементы внутреннего контроля определяются хозяйствующим субъектом самостоятельно. Как правило, элементы внутреннего контроля бухгалтерского учета для МПЗ включают в себя правовые рамки, цели, контролируемые и контролируемые субъекты, объекты и объекты; границы и

процедуры контроля. Чтобы снизить риски неэффективного использования МПЗ, каждому хозяйствующему субъекту следует разработать специальную программу внутреннего контроля за использованием и безопасностью материальных ресурсов, которая должна включать методы проверки, подробный список проверяемых объектов, сроки проверки и конкретных подрядчиков.

Список литературы

Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 28.11.2018) // СПС «КонсультантПлюс».

Приказ Минфина РФ от 09.06.2001 № 44н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01) (ред. от 16.05.2016) // СПС «Консультант плюс».

Болкунова Ю.Н. Риски бизнеса в системе внутреннего контроля коммерческой организации: дисс. ... к.э.н. – Санкт-Петербург, 2016. – 210 с.

Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет. Учебное пособие. – 5-е изд, перераб. и доп. / Н.П. Кондраков. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 664 с.

Пугачёв В.В. Внутренний аудит и контроль. Организация внутреннего аудита в условиях экономического кризиса: учебник. – М.: Дело и Сервис, 2017. – 452 с.

Филевская Н.А. Процесс проведения внутреннего контроля в корпорациях. – Ульяновск: УлГТУ, 2017. – 104 с.

УДК 332.3

Ведзижев И.М.

студент магистратуры,

кафедра государственного и муниципального управления

Вятский государственный университет

(Россия, г. Киров)

Научный руководитель:

Соболева О.Н.

к.э.н., доцент кафедры государственного и муниципального управления

Вятский государственный университет

(Россия, г. Киров)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВИЛ ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ И ЗАСТРОЙКИ В ГОРОДЕ КИРОВ

***Аннотация:** данная статья написана с целью разработки предложений по совершенствованию правил землепользования и застройки в Кирове. Разработка предложений по совершенствованию правил выполнена на базе анализа реализации правил. Кроме того, в статье выделены не конкретизированные аспекты правил, а также методы совершенствования правил землепользования и застройки в Кирове.*

***Ключевые слова:** правила землепользования и застройки Кирова; методы совершенствования; анализ реализации правил землепользования и застройки Кирова; правовой анализ; статистическая информация; не конкретизированные аспекты правил.*

Совершенствование земельного законодательства получило новое движение. Этот импульс начинается с принятия новой Конституции РФ, новой жилищной политики до 2024 года, а также разработкой новых законов и нормативно правовых актов. В России градостроительная и жилищная политика является одними их самых важных и обсуждаемых отраслей публичной политики и постоянных тем общественных

дискуссий, которые нуждаются в доведении до современных требований. Главные задачи и цели градостроительной политики заключаются:

-строительство объектов коммунального хозяйства и жилья, отвечающих современным требованиям;

-создание условий для реализации программ развития городской территории, систем транспортного и инженерного обеспечения, сохранения культурно-исторической и природной среды;

-оптимизация имеющийся системы транспортных коммуникаций, улучшения условий передвижения автотранспорта. Также важно проводить политику приоритетного развития используемого общественного автотранспорта и, конечно же, условий для его свободного передвижения. Кроме всего этого, необходимо улучшить условия для пешеходного и велосипедного движения;

-направление части инвестиций в обновление и последующее развитие инженерной и транспортной инфраструктуры;

-совершенствование практики проведения различных конкурсов и проектов;

-сохранение и развитие исторического центра города Киров;

-выработка предложений и рекомендаций по вопросам разработки и реализации городской градостроительной политики, направленной на обеспечение благоприятных условий жизнедеятельности человека;

-рассмотрение и подготовка рекомендаций в отношении документов территориального планирования, документов градостроительного зонирования, документации по планировке территории, проектной документации на стадии предложений и разработки;

-оценка предлагаемых градостроительных решений по вопросам совершенствования архитектуры и градостроительного развития муниципального образования "Город Киров".

В Кирове градостроительство осуществляется по двум основным документам, это Правила землепользования и застройки, и Генеральный план города. Для предложений по улучшения и совершенствованию Правил землепользования и застройки города,

выполнен анализ реализации и выполнения Правил. Анализ дал возможность сделать выводы:

-статистические данные говорят о том, что Правила землепользования и застройки выполняются (нарушения есть, но они незначительны);

-анализ реализации и выполнения Правил показал, что некоторые пункты и аспекты нуждаются в доработке;

-застройщики сталкиваются с проблемами, относящиеся к некоторым аспектам, не конкретизированными в Правилах.

Аспекты не уточненные в Правилах землепользования и застройки:

-затруднительность застройки в соответствии с измененным коэффициентом использования территории;

-затруднительность застройки и планировки земель условно-разрешенного вида;

-затруднительность застройки в соответствии высотой строений.

Следует заметить, что разделение на зоны в рамках Правил не дает предполагаемого результата. Кроме всего прочего, у застройщиков есть проблемы в застройке участков, выделенных звездочками на генплане. Подобные пометки на генплане означают что здания, расположенные на этих земельных участках, должны примыкать к красной линии улиц или проездов. Таким образом для размещения объектов на эти земельные участки, нужно разрабатывать документацию по планировке и застройке рассматриваемой территории. Это не честно, так как планировкой территории не должен заниматься застройщик. Городская Дума города Кирова уже пыталась возложить данные обязательства на застройщика, решением № 33/7 «О внесении изменений в Правила землепользования и застройки», прокуратура направила протест, в связи с чем, решение не было утверждено.

Сложность состоит в том, что применение подобных земельных участков предполагает создание проект участка с учетом Правил. При выборе методов улучшения и совершенствования Правил, следует принять во внимание такие их аспекты:

-количество парковочных мест, на территориях новых объектов

-соблюдение застройщиками уровня максимально допустимого шума

-качество стройматериалов, используемых при строительстве

-регулирование ценовой политики

-соблюдение застройщиками высотности объектов

Увеличение парковочных мест, в новых домах, которые строятся, можно достигнуть путем указания в Правилах конкретных минимальных парковочных требований относительно квартир в новом доме.

Соблюдение уровня допустимого шума можно добиться, путем конкретизирования значений допустимого уровня шума, который разрешен при строительстве объектов в жилых кварталах. Согласно санитарным нормам, допустимый уровень шума равен 55 дБ в дневное время суток и 45 дБ в ночное время.

Добиться улучшения качества стройматериалов, которые может использовать застройщик, можно указав в Правилах конкретные минимальные требования к качеству строительных объектов.

Высотное регулирование на территории города регулируются Правилами. Регулирование проводится в рамках градостроительной деятельности города. В Правилах определены возможные зоны для выполнения высотного строительства, при этом учтены исторические и культурные особенности города.

Высотные здания имеют существенные особенности и различия по сравнению со зданиями обычной высоты. У таких зданий всегда большая нагрузка на фундамент, поэтому они требуют усиления. Для высотных зданий необходимо более глубоко прорабатывать вопросы устойчивости и стабильности каркаса здания, его сопротивления ветровым, снеговым и техногенным нагрузкам. Ко всему прочему обязателен мониторинг состояния здания.

Получается, выполняя требования к высотности зданий, застройщик должен грамотно подойти к устройству фундамента зданий, которые будут учитывать особенности грунта города.

Стоимость квадратного метра у застройщиков города, но находится на более-менее на приемлемом уровне. В настоящий момент ценообразование на рынке недвижимости опирается на рыночные механизмы. В стране принят ряд законодательных норм и актов, обеспечивающих государственное регулирование цен

на рынке недвижимости, несмотря на подобные меры, регулирование цен является неэффективным. Это подтверждается тенденцией роста стоимости жилья не только в нашем городе, но и в других городах страны. При высоких ценах на жилье также есть рост аварийного жилищного фонда, невысокая обеспеченность современным и новым жильем. В Правилах можно указать возможный диапазон цен для конкретных видов квартир, расположенных в конкретных зонах или районах. Подобное регулирование цен положительно повлияет на благосостояние населения и развитие экономики. Таким образом, подобными методами совершенствования Правил могут быть:

- обеспечение доступности жилья, качества и эффективности обслуживания жилищного фонда;

- разработка стратегии, касающиеся выделения земельных участков для конкретных видов строительства;

- обеспечение максимального взаимодействия между всеми исполнительными органами города, которые осуществляют строительную деятельность;

- принятие правовых нормативов, регулирующих правовые отношения в сфере градостроительства;

Для совершенствования Правил можно предложить подобные изменения:

- указать разрешенный уровень шума, в рамках 55 дБ днем и 45 дБ ночью, назначить штрафы и санкции застройщикам, нарушающим уровень шума, обязать использовать различные средства для снижения уровня шума;

- при расчете парковочных мест в новых домах, уменьшить норму квадратных метров для одного парковочного места;

- указать диапазон цен для некоторых видов квартир, которые будут находиться в конкретных зонах или районах;

- указать допустимую высоту зданий, особенно это касается исторических районов города, а также разработать требования к фундаменту таких зданий;

- указать конкретные требования к стройматериалам, используемых в строительстве.

Список литературы:

Правила землепользования и застройки города Кирова, утвержденные решением Кировской городской Думы от 28.04.2009 №28/10

Береговских А. Н., Шевченко Э. А. Методические рекомендации по разработке Правил землепользования и застройки. Ассоциация компаний «Град» [Электронный ресурс]. URL:

<http://www.itpgrad.com/index.php/article/102-2009-04-06-05-26-06> (дата обращения: 27.04.2018).

Градостроительный кодекс Российской Федерации. Закон Российской Федерации от 8 апреля 1998 года.

Рекомендации по подготовке Правил землепользования и застройки/Институт экономики города [Электронный ресурс]. URL: http://www.urbaneconomics.ru/texts.php?folder_id=195&mat_id=314&from=fp&page_id=7185 (дата обращения: 27.04.2018).

Еременко И.А.

к.э.н, доцент,

Донской Государственный Технический Университет

(Ростов-на-Дону, Россия)

Сопельник Е.Ю.

ассистент,

Донской Государственный Технический Университет

(Ростов-на-Дону, Россия)

Шестаков А.В.

студент 4 курса,

Донской Государственный Технический Университет

(Ростов-на-Дону, Россия)

ВЛИЯНИЕ КОРРУПЦИИ НА ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ В РФ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается влияние коррупции на сферу экономики страны. Коррупция, как инструмент управления бизнесом и тормоз развития предпринимательства, посредством создания законодательных барьеров, способы борьбы с коррупционными преступлениями. Вред, причинённый экономике средством превышения полномочий государственными властями и уполномоченными лицами в целях обогащения. Анализ статистики коррупционных дел и мера наказания предусмотренная правительством.*

***Ключевые слова:** коррупция, предпринимательство, сферы коррупции, взятка, виды коррупции, экономика, политика.*

С ранних времен одной из самых важнейших проблем человечества в целом, является коррупция. Причиной её возникновения весьма разные. Коррупция прочно укрепилась в области предпринимательства, и является одним из факторов невысокого

роста экономики. Исторически феномен коррупции присутствовал в разные периоды, так в Российской империи велась борьба с коррупцией, так 24 декабря 1714 г., из канцелярии Петра I вышел именной Его Величества Указ «О воспрещении взяток и посулов и о наказании за оное» в котором говорится, что всем чинам запрещается брать с народа, кроме жалования государства, а кто смеет взять, тот будет лишен всего, отвергнут обществом или казнён. [1]

Коррупция основательно закрепились в сфере предпринимательства, часто её воспринимают, как одну из составляющих основных затрат и считают это нормой. Из-за этого начинается рост теневого экономического сектора, снижаются налоговые сборы, появляется и развивается бюджетный дефицит, тем самым снижает рост конкуренции для продажи готовой продукции отечественных предприятий. В основном это отражается на неправильном использовании бюджетных средств, что приводит к неспособности отвечать по взятым обязательствам.

Согласно исследованию Неправительственной международной организации по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру (Transparency International) рассчитала индекс коррупции в России с 1996 года. В 1996 году Россия набрала 2,6 балла (46–47 места). В 2015 году Россия заняла 119-е место, набрав 29 баллов. В 2016 году Россия заняла 131-е из 176 мест.[2]

Частные интересы и выгоды являются одним из мотивов обращения предпринимателей к государству. В условиях зависимости от административных решений, предприниматели во многих случаях ищут и находят пути для развития своего бизнеса в незаконных рыночных операциях. В настоящее время были созданы интернет порталы, такие как МФЦ, Госуслуги и др. для облегчения регистрации индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, подачи налоговых деклараций и других получения услуг. Однако, не все проблемы можно разрешить подобными мерами.

Сегодня все больше возможностей для процветания бюрократической коррупции, поскольку рыночные интересы чиновников и предпринимателей становятся все ближе и ближе, а вероятность применения правовых санкций к участникам теневых сделок невелика.

Если классифицировать уровни коррупции по конкретным направлениям, то наиболее проблемными являются следующие:

- получение государственных заказов и участие в торгах (тендерах) (223-ФЗ РФ, 44-ФЗ РФ, 94-ФЗ РФ);
- получение лицензий и разрешений;
- взаимодействие с пожарной инспекцией, различными коммунальными службами;
- урегулирование вопросов с налоговыми и таможенными органами;
- приобретение земельных участков под строительство коммерческой недвижимости и выделение земельных участков под жилищное строительство и иные коммерческие цели.

Наша страна испытывает проблемы в современное время в разных сферах общественной деятельности, как в политике, так и в социальных и экономических. Прирост коррупции всегда начинается в стране, когда она переживает ломку общественного характера и политических и экономических устоев, следовательно, наблюдается негативное развитие экономики. Общими проблемами для стран является переход от централизации к рыночной экономике. Упадок экономики и нестабильность политики ведет к обнищанию населения и неспособность государства достойно содержать государственных служащих, тем самым подталкивают их к массовой коррупции. Нестабильность страны формирует чувство неуверенности и гарантий самосохранения чиновников, в таких условиях они легче поддаются соблазну коррупции. В современном экономическом кризисе в нашей стране ужесточается налоговый сбор, что способствует развитию теневой экономики, следовательно, сферу коррупции. Проблема коррупции в первую очередь становится, когда у каких-либо лиц появляются властные полномочия и возможность регулировать экономическую среду. Деформация рыночных отношений происходит в условиях коррупции. Чиновники выходят на рынок госзакупок покупателями, отличаются они от обычных покупателей, тем что они не заинтересованы в минимальных ценах, а наоборот они закладывают свою цену, для получения максимального вознаграждения, которое является незаконным. Следствием завышения стоимости госзакупок и необходимом расходе компаний на дачу взяток, происходит инфляция, таким образом завышаются

цены на 20%, а некоторых случаях до 50% от реальных цен на продукты или услуги. Субъектом рыночных отношений выступает государство, которое нацелено на максимизацию общественной пользы. Но чиновники отклоняются от принятия решений не от общественности или необходимости, а от своих корыстных целей и растрате бюджетных средств. Можно сделать вывод, учитывая доход высокопоставленных лиц, а у населения, которых доход является неизменным. Потребитель чувствует себя более бедным и это приводит его ориентироваться на более низкие цены и низкокачественные товары и услуги, которые формируют социальную напряженность и низкому уровню жизни населения. Вследствие коррупции, уменьшается прибыль компаний, тем самым уменьшается количества и налоговая база, что ведет за собой снижение государственных доходов и расходов. А также это приводит к уменьшению рабочих мест и увеличению безработицы. Из-за снижения налоговых доходов и нерационального обращения ресурсами, государство ограничивает расходы на социальную сферу, в которую входит зарплата бюджетников, в итоге с учетом инфляции снижаются доходы и расходы домохозяйств. Население зачастую сталкивается с бытовой коррупцией, которая приводит к сокращению сбережений, вложений и инвестиций.

Экономические последствия коррупционных сделок.

- Расширяется теневая экономика, тем самым уменьшаются поступления в государство и лишение рычагов управления.

- Разрушение конкуренции, так как появляются дополнительные условия и преимущества.

- Государство лишается возможности обеспечивать честные правила рынка. Таким образом коррупция стала тормозом развития экономики, формирования новых компаний и роста экономики.

- Увеличиваются издержки объектов экономики, что сказывается на потребителях который в итоге оплачивает повышение цен и тарифов.

- Не выполняются социальные программы.

В РФ ведется статистика зарегистрированных судебных дел в отношении лиц, в ходе работы был подсчитан коэффициент коррупционной преступности и приложен в виде таблицы. А также динамика количества коррупционных преступлений за 2012-

2015 г., благодаря которым можно сделать вывод о местах, где нужно искоренять коррупцию. (Рис.1)

За последние 3,5 года за превышение должностных полномочий было осуждено более 40 тыс. человек, из которых 5 тыс. были должностными лицами правоохранительных органов. А также за этот же период вынесены приговоры по коррупционным преступлениям в отношении более 400 депутатов регионального и муниципального уровня, а также почти 3 тыс. должностных лиц органов государственной власти и местного самоуправления, большинство из которых — главы муниципальных образований и местных администраций. [4]

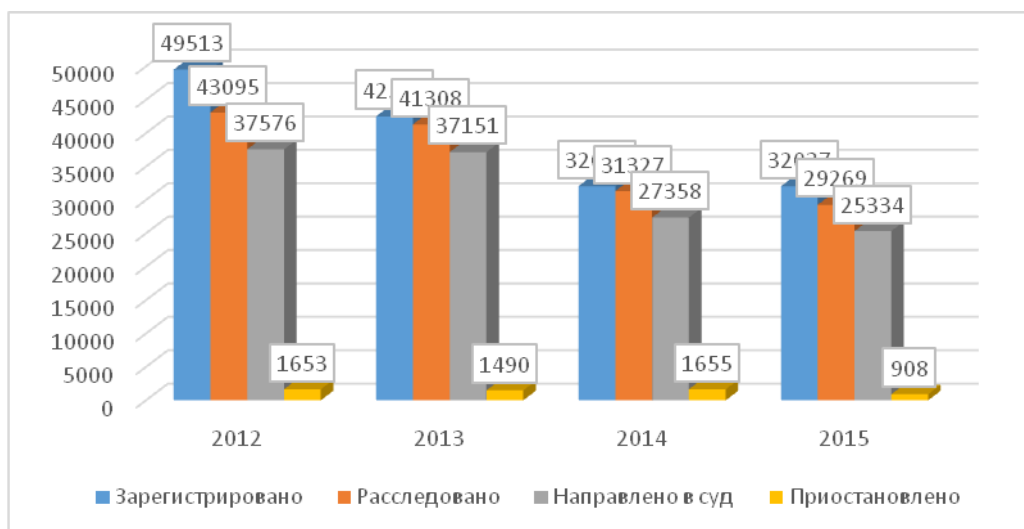


Рис. 1. Диаграмма динамики количества коррупционных преступлений за 2012-2015 гг.[4]

Коррупция тормозит экономическое развитие страны. Эта причина вред государству и обществу в целом. Бюджетные ассигнования государственные служащие отвлекают их от процесса создания экономических благ. Лоббирование и взяточничество, искусственно созданные законодательные барьеры и другие методы коррупции не дают возможности для деятельности малого и среднего бизнеса и приносить экономическую выгоду государству, решать проблемы трудоустройства, удовлетворения потребностей граждан. Мировой опыт показывает, что коррупция не может быть полностью искоренена. Для преодоления концепции коррупции недостаточно вносить изменения на законодательном уровне, необходимо добиться переломного момента общественного взгляда на коррупцию как способ.

Список литературы:

- Кудряшов К. «Дать mzды, но порадеть родному чeloveчку. Как боролся с коррупцией Пётр I» // [электронный ресурс] –
URL:http://www.aif.ru/society/history/dat_mzdy_no_poradet_rodnomu_chelovechku_kak_borolsya_s_korrupciey_pyotr_i (дата обращения: 12.09.2019)
- Индекс восприятия коррупции Transparency International для России // [электронный ресурс]
URL:https://vuzlit.ru/1315575/indeks_vospriyatiya_korruptsii_transparency_international_rossii (дата обращения: 25.09.2019)
- Независимый годовой доклад Всероссийской антикоррупционной общественной приемной «Чистые руки». [Электронный ресурс]. URL:
<http://www.rusadvocat.com/node/39>. (Дата обращения: 21.10.2019).
- Владимир Ващенко «Коррупция нанесла РФ ущерб на 130 млрд рублей за 2,5 года» // [электронный ресурс] URL: <https://www.gazeta.ru/social/2017/08/09/10825598.shtml> (дата обращения: 02.10.2019)
- Уголовно-исполнительная политика и вопросы исполнения уголовных наказаний: сб. материалов Междунар. науч.-практ. конф. (г. Рязань, 24-25 ноября 2016 г.): в 2 т.- Рязань: Академия ФСИН, России 2016.

УДК 33

Караказова А.А.

магистрант

Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова

(Россия, г. Ярославль)

ВЛИЯНИЕ ДЛИТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ЦИКЛА НА АНАЛИЗ И УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается анализ и управление дебиторской задолженностью с учетом длительности производственного цикла предприятий, анализируются специфические особенности такого производства и как они влияют на процессы анализа и управления.*

***Ключевые слова:** дебиторская задолженность, анализ, управление, длительный производственный цикл.*

В условиях современной экономики анализ и управление играет важную роль в жизни предприятия. Каждое предприятие заинтересовано в развитии своего потенциала, производственной мощности, увеличении продаж и выручки. Все эти данные характеризуются экономическими показателями. С помощью них можно понять, в каком состоянии находится то или иное предприятие.

Однако данные показатели не всегда можно корректно проанализировать, если предприятие имеет определенную специфику. Однако специфика не должна мешать возможности анализа деятельности, чтобы принимать на основе данных правильные управленческие решения.

В хозяйственной деятельности анализируются множество элементов, одним из важных из них является дебиторская задолженность. Так как дебиторская задолженность в общем представляет сумму долгов и подразумевает собой отвлечение средств из оборота организации, то управление дебиторской задолженностью носит весьма важный характер.

Управление дебиторской задолженностью является частью общего управления оборотными активами и маркетинговой политики предприятия. Дебиторская задолженность зачастую носит неопределенный характер. Нельзя утверждать, что высокий или низкий уровень задолженности положителен или отрицателен для компании. К сожалению, в современных реалиях нередки случаи, когда оплачивать счета не могут даже старые и надежные партнеры. Для того чтобы минимизировать риски, связанные с дебиторской задолженностью, фирме необходимо постоянно держать ее под контролем. Но распространённые методы не всегда помогают уберечь предприятие от неприятных последствий, особенно когда его специфика производства заключается в длительном производственном цикле.

Любая организация при формировании своей политики управления дебиторской задолженностью ставит ряд задач. В основном задачи идентичны и направлены на общую цель – расширение объема реализации продукции и оптимизации размеров задолженностей. Однако при их решении есть некоторые особенности, которые необходимо учитывать.

Одним из таких аспектов является длительный производственный цикл. Его специфика состоит в том, что производственно-коммерческий цикл распределяется на несколько лет. Таким образом, в первый год может происходить формирование заказа, подготовка к производственному процессу и начало работ. Производственный процесс занимает достаточно длительный период и в течение этого времени не происходит более динамичного изменения величины задолженности. По завершению цикла происходит реализация продукции. В связи с этим можно сделать вывод о неравномерном изменении величин задолженности.

Кроме динамики также необходимо учитывать структуру дебиторской задолженности, в которой преобладают выданные авансы в отличие от состава задолженности предприятий с коротким производственным циклом, что влечет появление еще одной задачи.

Особую актуальность приобретает проблема дебиторской задолженности в условиях инфляции, когда происходит обесценивание денег. Реальная рыночная стоимость зачастую может оказаться ниже номинальной. Чем длительнее период

погашения дебиторской задолженности, тем меньше доход от денежных средств, так как деньги, вложенные в активы, должны приносить прибыль. Длительность периода также влияет и на изменение покупательной способности денег при инфляции.

Рассмотрим по пунктам влияние специфики на анализ и управление дебиторской задолженностью. В первую очередь перечислим основные этапы анализа дебиторской задолженности:

1) Анализ изменения ДЗ на конец года по сравнению с началом года. Если рассматривать конкретно один год, за который формируется финансовая отчетность, то анализ будет давать результаты, не соответствующие реальности. Итог будет только промежуточным, поэтому необходимо оценивать данные в начале и конце самого производственного цикла.

2) Определение удельного веса долгосрочной и краткосрочной ДЗ и оценка структуры задолженности. На данном этапе анализа можно увидеть, что у предприятий с длительным циклом производства специфическая структура ДЗ, а именно большую часть задолженности составляют выданные авансы. В связи с этим в традиционных методах оценки дебиторской задолженности некорректно брать всю величину актива. Необходимо разделять чистую ДЗ и авансы, соответственно, необходимо и оценивать отдельно. В противном случае авансы завышают дебиторскую задолженность и результаты анализа покажут, что отвлечение средств из оборота очень велико и ставит финансовую устойчивость организации под угрозу.

Также рассмотрим влияние специфики на управление ДЗ. Выделяют следующие задачи управления ДЗ:

1. Своевременное определение степени риска неплатежеспособности покупателей.

2. Формировать и своевременно актуализировать прогнозы поступления ДС. Использование наиболее эффективных форм расчетов для сокращения времени движения.

3. Снизить период оборота ДЗ и увеличить оборачиваемость.

При оценке дебиторской задолженности указанная выше специфика длительного производственного цикла влечет необходимость определять величину долга, учитывая

сроки его образования, планируемые сроки погашения. Это влечет за собой такие процедуры по управлению дебиторской задолженностью, как преддоговорные процедуры, в том числе анализ организации-контрагентов на платежеспособность, также усиленный контроль над заключением и исполнением контрактов и договоров. Помимо этого, постоянный анализ структуры в разрезе текущей и просроченной поможет своевременно и правильно организовать работу компании и предпринимать необходимые действия

Все вышеперечисленные причины могут негативно повлиять на финансовый результат компании, поэтому необходимо дополнительно разрабатывать пути решения, если предприятие находится в условиях такого производства.

Список литературы:

- Кобелева С. В., Конова О. Ю. Дебиторская задолженность: возникновение, анализ и управление // Территория науки. — 2015. — № 2. — С. 109–115.
- Молитвик В. Н. Проблемы анализа и управления дебиторской задолженностью предприятий // Экономика и управление: проблемы, решения. — 2015. — № 10. — С. 57–59.
- Симоненко Л. И., Столярова М. А. Анализ расчетов и управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. — 2014. — № 2. — С. 210–216.

УДК 657.6

Петрова А.А.

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита
Санкт-Петербургский государственный аграрный университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

Гурбандурдыева Д.Д.

магистрант кафедры бухгалтерского учета и аудита
Санкт-Петербургский государственный аграрный университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

СТОИМОСТНЫЕ И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются виды стоимости основных средств, обобщаются основные аналитические показатели оценки эффективности использования основных средств на сельскохозяйственном предприятии

Ключевые слова: основные средства, основные фонды, первоначальная стоимость, остаточная стоимость, ликвидационная стоимость, восстановительная стоимость, фондовооруженность, фондоемкость, фондоотдача, фондорентабельность.

Средства труда в экономической теории принято называть основными средствами или основными фондами предприятия. Именно использованию основных производственных фондов сегодня в деятельности сельскохозяйственного предприятия придается главенствующая роль.

С понятием «основные фонды» тесно связано понятие «материально-техническая база». Материально-техническая база – это совокупность средств и предметов труда, которые используются для осуществления хозяйственной деятельности предприятия. Главной частью материально-технической базы являются основные фонды [1, с. 22].

В соответствии с требованиями бухгалтерского законодательства основные средства оцениваются по первоначальной, остаточной или восстановительной стоимости. При поступлении на предприятии путем либо покупки, либо строительства основные средства рекомендуется учитывать по первоначальной стоимости, которая складывается суммированием фактических затрат, понесенных на приобретение объекта. При безвозмездном получении первоначальная стоимость основного средства отражает рыночную стоимость объекта на момент передачи.

В процессе эксплуатации основное средство изнашивается, перенося свою стоимость на стоимость создаваемой продукции. Начисление ежемесячных амортизационных отчислений приводит к уменьшению стоимости эксплуатируемого объекта, и появлению у него остаточной стоимости.

С течением времени первоначальная стоимость основных средств отклоняется от стоимости аналогичных основных средств, приобретаемых или возводимых в современных условиях. Для устранения этого отклонения необходимо периодически переоценивать основные средства и определять восстановительную стоимость [3, с. 171].

В особых случаях при ликвидации и выбытии объекта требуется определять ликвидационную стоимость, представляющую собой стоимостную оценку дохода от реализации выбывающего средства за вычетом затрат, связанных с его демонтажем.

В процессе эксплуатации для успешного использования основных средств необходимо постоянно учитывать, анализировать и отслеживать их состояние и движение. В этих целях в теории и практике экономического анализа рекомендуется использовать ряд аналитических показателей, для расчета которых, в первую очередь, используют взаимосвязанные показатели, отражающие стоимостную оценку основных средств на определенную дату, обычно на начало и конец отчетного периода:

$$ОС_{КП} = ОС_{НП} + ОС_{Введ} - ОС_{Выб}$$

Где $ОС_{КП}$ – основные средства на конец периода, руб.; $ОС_{НП}$ – основные средства на начало периода, руб.; $ОС_{Введ}$ – основные средства, введенные в эксплуатацию в периоде, руб.; $ОС_{Выб}$ – основные средства, выбывшие в течение периода, руб.

Темп изменения стоимости основных на конец года по сравнению со стоимостью их на начало года, отражает темп роста (темпа снижения) стоимости объектов:

$$T_{\text{Изм}} = \frac{OC_{\text{КП}}}{OC_{\text{НП}}} * 100\%$$

Среднегодовая стоимость основных фондов [2, с. 52]:

$$OC_{\text{Средн}} = OC_{\text{НП}} + \left(OC_{\text{Введ}} * \frac{\text{Мес}}{12} \right) - \left(OC_{\text{Выб}} * \frac{12 - \text{Мес}}{12} \right)$$

Где Мес – количество месяцев функционирования введенных или выбывших основных средств в течение года, ед.

Для оценки движения основных фондов используют аналитические показатели:

- коэффициент обновления – отношение суммы вновь введенных основных производственных фондов к их стоимости на конец года;
- коэффициент интенсивности обновления средств – отношение стоимости выбывших основных производственных фондов к стоимости введенных основных средств;
- коэффициент выбытия – отношение стоимости выбывших орудий и средств труда к их стоимости на начало периода;
- скорость обновления основных средств – отношение стоимости основных средств на начало периода к стоимости поступивших за период основных фондов [5, с. 158].

Анализ состава и движения основных средств дополняется оценкой их технического состояния – анализируются коэффициенты износа и годности.

$$K_{\text{ИЗН}} = \frac{\text{Износ}}{OC_{\text{Перв}}}$$

Где Износ – сумма начисленной амортизации основных средств на соответствующую дату, руб.; $OC_{\text{Перв}}$ – первоначальная стоимость основных средств на соответствующую дату, руб.

$$K_{\text{ГОД}} = \frac{OC_{\text{Ост}}}{OC_{\text{Перв}}}$$

Где $OC_{\text{Ост}}$ – остаточная стоимость основных средств на соответствующую дату, руб.

Обобщающими показателями, характеризующими уровень обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными фондами, являются фондовооруженность, фондообеспеченность, энергообеспеченность.

Фондовооруженность отражает стоимость основных фондов, приходящуюся на одного среднесписочного работника предприятия. Под фондообеспеченностью понимают стоимость основных фондов, приходящуюся на 100 га используемых сельскохозяйственных угодий или пашни. Энергообеспеченность показывает количество энергетических мощностей, приходящихся на 100 га используемой пашни.

Показатели эффективности использования основных средств: фондоотдача ($\Phi_{\text{отд}}$), фондоемкость ($\Phi_{\text{емк}}$), фондорентабельность ($\Phi_{\text{рен}}$), относительная экономия (перерасход) основных средств ($\text{ОЭ}_{\text{ос}}$).

Фондоотдача показывает, сколько товарной (валовой) продукции выпускается на рубль основных средств за отчетный период [4, с. 45]:

$$\Phi_{\text{отд}} = \frac{B}{\text{ОС}_{\text{Ср/Перв}}}$$

Где B – стоимость товарной (валовой) продукции, руб.; $\text{ОС}_{\text{Ср/Перв}}$ – среднегодовая первоначальная стоимость основных средств, руб.

Фондоемкость характеризует степень насыщенности сельскохозяйственного производства тракторами, машинами и прочим оборудованием, то есть отражает стоимость основных фондов на рубль товарной (валовой) продукции:

$$\Phi_{\text{емк}} = \frac{\text{ОС}_{\text{Ср/Перв}}}{B}$$

Определение относительной экономии (перерасхода) основных средств за отчетный период в сравнении с прошлогодним (базисным или плановым периодом) осуществляется по формуле:

$$\text{ОЭ}_{\text{ос}} = \text{ОС}_1 - \frac{\text{ОС}_0 * B_1}{B_0}$$

Где B_1 , B_0 – стоимость товарной (валовой) продукции, соответственно, в отчетном и в базисном периоде, руб.; ОС_1 , ОС_0 – среднегодовая стоимость основных средств, соответственно, в отчетном и в базисном периоде, руб.

Фондорентабельность показывает, сколько валовой (или чистой) прибыли создается на каждый среднегодовой рубль, используемых на предприятии основных средств:

$$\Phi_{\text{РЕН}} = \frac{\Pi}{\text{ОС}_{\text{Ср/Перв}}}$$

Где Π – валовая (чистая) прибыль от продажи продукции, руб.

В сельскохозяйственных предприятиях одним из важнейших видов основных средств является земля. Поэтому в процессе анализа необходимо изучить и проанализировать эффективность использования земельных угодий. Основными показателями использования земли являются:

- урожайность сельскохозяйственных культур, ц;
- выход конкретных видов или всей продукции, соответствующим образом соизмеренной, на единицу используемых угодий (как правило, на 100 га);
- выход чистого дохода или прибыли на единицу используемых угодий;
- окупаемость затрат и рентабельность продукции растениеводства и др.

Основная задача анализа и управления основными фондами на предприятии заключается в том, чтобы не допускать чрезмерного старения основных производственных фондов, своевременно производить реконструкцию и модернизацию используемых зданий и сооружений, систематически осуществлять капитальные вложения, так как от этого во многом зависит успешность и эффективность бизнеса сельскохозяйственного предприятия.

Список литературы:

- Арзуманова Т.И., Мачабели М.Ш. Экономика организации: Учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2016. – 240 с.
- Баскакова О.В. Экономика предприятия (организации): учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2018. – 370 с.
- Керимов В.Э. Бухгалтерский учет: Учебник. – 8-е изд. – М.: Издательско-торговая компания «Дашков и К^о», 2019. – 583 с.
- Косолапова М.В., Свободин В.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник. – М.: Издательско-торговая компания «Дашков и К^о», 2018. – 247 с.
- Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности: учебник. – 4-е изд., исправ. – Минск: РИПО, 2016. – 374 с.

УДК 332.1

Шумайлов Д.В.

магистрант кафедры управления и связей с общественностью
ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса»,
(Россия, г. Курск)

КОНКУРЕНТНАЯ КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ ГОРОДСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ ПЕЧЕНГА МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в статье проанализированы условия и факторы социально-экономического развития городских поселений. Рассмотрены особенности социально-экономического развития территории городского поселения Печенга Мурманской области.

Ключевые слова: муниципальное образование, социально-экономическое развитие, территория, условия, факторы.

Главная задача управления территорией городского поселения состоит в поддержании и эффективности функционирования систем жизнеобеспечения населенных пунктов, повышении качества жизни населения. Необходимо обратить внимание, что управление должно быть равномерно направлено и на управление текущего состояния, и на развитие муниципального образования.

Муниципальное образование городское поселение Печенга Печенгского района Мурманской области наделено Законом Мурманской области статусом городского поселения. В состав городского поселения Печенга входят населенные пункты: п.г.т. Печенга, н.п. Вайда-Губа, н.п. Лиинахамари, н.п. Цыпнаволок, н.п. Спутник, ж.-д. ст. Печенга. Административным центром поселения является поселок городского типа Печенга.

Территория городского поселения Печенга представлена в основном землями запаса и для нужд Министерства обороны РФ, а также недвижимым федеральным имуществом.

Суммарная площадь территории городского поселения равна 239 700,19 га, при этом заселенная площадь составляет 1217 га.

Особенность городского поселения Печенга - это отсутствие градоформирующих предприятий. Не являясь промышленным центром, городское поселение Печенга не является промышленным центром и состоит из воинских частей Министерства обороны РФ, пограничных войск ФСБ РФ, что оказывает серьезное влияние на структуру занятости, социально-демографический состав населения, развитие производственной сферы, планировочную организацию территории.

На данной территории присутствуют месторождения сульфидных медно-никелевых руд, которые являются основной минерально-сырьевой базой никель-кобальтовой промышленности Кольского полуострова и находится незамерзающий порт Лиинахамари.

По данным, предоставленным территориальным органом Федеральной службы государственной статистики по Мурманской области, численность населения городского поселения Печенга на 1 января 2014 года составляла 7 440 человек, в т.ч. городское поселение - 3 008 человек, сельское - 4 432 человек. Численность населения на 1 января 2015 года - 7 427 человек, в т.ч. городское - 2 949 человек, сельское - 4 478 человека.

Основные конкурентные преимущества территории:

▪Выгодное географическое положение. Соседство с экономически развитыми государствами Норвегией и Финляндией, наличие Норвежско-российского Соглашения о безвизовом передвижении жителей приграничных территорий.

▪Развитая сеть транспортного сообщения. Наличие автотрассы федерального значения, железнодорожного сообщения Никель-Мурманск.

▪Природно-рекреационные ресурсы. Наличие побережья Баренцева моря, уникальный природный ландшафт, разветвленная озерно-речная система открывают возможности для развития рыболовства, рыбоводства и различных видов туризма.

▪Высокий ресурсно-сырьевой потенциал. Наличие разведанных месторождений сульфидной медно-никелевой руды, песчано-гравийных смесей, щебня, строительного и облицовочного камня.

▪Наличие достаточного количества земельных ресурсов, в том числе сельскохозяйственных и лесных угодий.

Современная туристическая индустрия является одной из высокодоходных и наиболее динамичных отраслей хозяйства.

Значимость развития туризма в поселении Печенга определяется богатым историко-культурным, религиозным наследием и географическим положением.

Основной проблемой, решение которой необходимо осуществить, является недостаточная социально - экономическая эффективность использования имеющегося туристско-рекреационного потенциала поселения Печенга вследствие отсутствия гостиничной, инженерной, коммуникационной и дорожно-транспортной инфраструктуры, а также недостаточная привлекательность и известность туристского продукта.

Количественные показатели и отраслевая структура малого и среднего бизнеса городского поселения Печенга Мурманской области по видам экономической деятельности более 10 лет остаётся неизменной - это сфера торговли со средней оборачиваемостью капитала.

Одним из перспективных направлений развития экономики Печенгского района Мурманской области является туризм, что обусловлено выгодным приграничным положением территории, имеющимися природными и рекреационными ресурсами, существующей инфраструктурой.

Близость Баренцева моря открывает возможности для организации дайвинга, морской рыбалки, крабового сафари. Для знакомства туристов с уникальным миром северных морей идеально подходит Печенгская губа (п.Лиинахамари) -незамерзающая морская гавань с выходом в Атлантику.

На полуострове Рыбачий создан ТурКлуб "Бухта "Большое Озерко" для тех, кто любит морскую рыбалку, запах морской воды, кто может по достоинству оценить красоту Северных широт, для тех, кому не безразлична история и природа Кольского Заполярья и просто для отличного отдыха.

Очень популярен рыболовный туризм. Водные ресурсы территории –реки и озера –идеальное место для рыбалки. Здесь можно поймать форель, кумжу, сёмгу.

Уникальный природный ландшафт идеально подходит для спортивного туризма (горнолыжный спорт, сноубординг, альпинизм, прогулки на снегоходах, лыжные прогулки, катание на водных лыжах, водные прогулки на яхтах, катерах, скутерах и др.).

Основными объектами промышленного и индустриального туризма являются: основанный в 1930-е годы комбинат «Печенганикель» как наследие эпохи социалистического строительства, а также Кольская сверхглубокая скважина, занесенная в 1997 году в Книгу рекордов Гиннеса, Каскад Пазских ГЭС.

Для экологического туризма используются ресурсы заповедника «Пасвик» и другие природные объекты интересные для туристов (водопады, озера, кедровники, сопки, леса, богатые разнообразием северных грибов и ягод, тундра и др.).

Особенно привлекает туристов история района. О становлении православия на Печенгской земле свидетельствуют основанные в 16 веке Трифонов-Печенгский монастырь и Церковь Бориса и Глеба. Оставили свой след в истории края события Второй мировой войны.

О ней и ее героях нам напоминают памятники, мемориалы и обелиски, установленные погибшим воинам, защищавшим Заполярье. Кроме того, приглашаем посетить:

Историко-краеведческий музей Печенгского района в п. Никель;

Музей Ю.А.Гагарина в п.Корзуново;

Дворец культуры «Восход» в п. Никель; Мини-зоопарк (самый северный зоопарк в мире, занесен в книгу зоопарков мира); Дворец культуры «Октябрь» в г. Заполярный;

Спортивный комплекс «Металлург», стадион, хоккейная площадка в п. Никель, Спортивный комплекс «Дельфин», спортивный комплекс «Строитель» в г. Заполярный;

Горнолыжная база в п. Никель, лыжные трассы. Печенгский район богат культурными и спортивными традициями. Здесь регулярно проводятся крупные культурные и спортивные мероприятия, а также тематические выставки.

Каждое из этих мероприятий имеет свою многолетнюю историю, организуется и проводится на высоком уровне, собирает участников не только из Мурманской области, но и из других регионов России, а также зарубежных стран.

В череде спортивных мероприятий особо выделяется «Лыжня Дружбы», которую можно считать марочным региональным сезонным туристическим продуктом, который сочетает в себе несколько привлекательных для туристов событий и объектов (лыжня проходит по территории Норвегии, Финляндии и России, привлекательно место, где соединяются границы трех стран -Муоткаваара).

После насыщенного событиями дня приглашают комфортно отдохнуть:

▪гостиница «Печенга» в г. Заполярный (67 номеров от одноместного до класса «Люкс», на 82 места, ресторан, бар);

▪гостиница «Северное сияние» в п. Никель (26номеров от одноместного до класса «Люкс», на 77 мест, кафе-бар);

▪гостиница в п. Раякоски (5 номеров, сауна);

▪турбаза"Бухта "Большое Озерко"(7 оборудованных домиков с туалетом и умывальником, на 4-5 человек; кафе)на полуострове Рыбачий.

Отведать блюда традиционной русской кухни в уютной обстановке приглашают:

-кафе «Вдохновение», кафе «Обояр», кафе «Харчевня», кафе-бар «Барракуда», ресторан «Город», ночной клуб «Оазис»в п.Никель.

-ресторан «Печенга», кафе «Будем друзьями», кафе «Барс», кафе «Встреча», кафе «Чилентано», кафе «Рандеву», бар «Шкипер», кафе-бар «У мангала», кафе «Шторм» в г.Заполярный.

В Печенгском районе действуют 3 туристических агентства. В 2013 году Печенгский район посетило 17 тыс. туристов, в том числе более 13,0 тысяч человек – иностранные гости.

Географическое положение, анализ проявляемого интереса к историко-культурному и религиозному наследие расположенному на территории городского поселения Печенга Мурманской области, при этом определяется недостаточная

социально - экономическая эффективность использования имеющегося туристско-рекреационного потенциала.

Причиной, которого является отсутствие развитой социальной и производственной инфраструктуры городского поселения Печенга Мурманской области.

Особенности территории городского поселения Печенга Мурманской области демонстрируют влияние внутренних факторов, которые замедляют процесс социально-экономического развития.

В рамках развития территории планируется создание нового туристического маршрута (Бухта Лиинахамари, музей артефактов Великой отечественной войны (г.п.Никель), Музей «Кольская Сверхглубокая скважина», Рудник Каула-Котсельваара, Плавильный цех Печенганикель, пороги реки Шуонийоки.

Цель проекта: Создание объектов-туристических аттракций, позволяющих максимально эффективно использовать историческое наследие района.

Задачи:

- 1) Восстановление объектов культурного и исторического наследия, расположенных на территории района;
- 2) Создание системы туристических аттракций, ориентированных на разные целевые аудитории (индустриальный, экологический, исторический туризм);
- 3) Использование туристского потенциала существующих индустриальных объектов. Предполагается создание туристического маршрута, ориентированного на привлечение групп туристов, интересующихся посещением индустриальных объектов, объектов.

Маршрут должен отражать двойственность и многогранность района: индустриальный характер экономики, наличие ценных природных объектов и значительного культурного слоя.

Основная часть затрат направляется на создание музея Кольской сверхглубокой скважины, реконструкцию и отделку музея великой отечественной войны, а также оборудование подъездов и смотровых площадок на природных объектах.

Список источников

Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс»

Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс»

Постановление администрации муниципального образования городское поселение Печенга Печенгского района Мурманской области от 21.11.2016 № 263 «Об утверждении социально-экономического прогноза муниципального образования городское поселение Печенга Печенгского района Мурманской области на 2017 год и плановый период 2018-2019 года» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.pechenga51.ru/laws/admin/statements/files/2016/263.pdf> (Дата обращения: 14.01.2019 г.)

Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности [Текст] /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.

УДК 338.24.01

Яндулина В.Р.

Студентка 1 курса

Марийский государственный университет

РОЛЬ PEST- и SWOT-АНАЛИЗА В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОГО МАРКЕТИНГА

***Аннотация:** в статье рассматриваются теоретические аспекты применения основных видов маркетинговых стратегий в сфере международного менеджмента. Применение данных видов анализа, увеличивает эффективность работы организации.*

***Ключевые слова:** конкуренция, стратегия, маркетинг, PEST-анализ, SWOT-анализ.*

В условиях стремительной глобализации применение маркетинговых стратегий принято считать одним из приоритетных направлений ведения любого вида коммерческой деятельности. Согласно определению, сформулированному в 70-ые годы прошлого века, стратегия маркетинга - это «долгосрочный, перспективный подход к планированию с фундаментальной целью достижения устойчивого конкурентного преимущества». Так с чего необходимо начинать его применение?

Прежде всего, необходимо провести полный анализ ситуации внутренней и внешней среды организации. Простыми словами - нужно ответить на вопрос: «На каком этапе сейчас находится организация?». Наиболее верным решением на данном этапе будет применение PEST- анализа.

PEST-анализ получил свое название от первых букв основных аспектов внешней среды, влияющих на сферу бизнеса: P(Political), E(Economic), S(Social), T(Technological)[1,с.57]. Политический аспект данного анализа может выражаться в изменении законодательства, во вступлении государства в различные надгосударственные структуры, государственном регулировании отрасли, государственном регулировании конкуренции и т.д. Данная сфера наиболее

приоритетна для сферы международного бизнеса. Экономические факторы могут зависеть от уровня ВВП (Внутренний Валовой продукт), инфляции, спроса и предложения и др. Социальный фактор не менее важен, поскольку именно человек является потребителем продукта. Этот фактор может изменяться в зависимости от демографии, религиозной среды общества, влиянием СМИ и т.д. Последним аспектом данного анализа является технологический фактор, выраженный в патентах, продуктах, развитии технологии и т.д. Результаты PEST-анализа позволяют оценить внешнюю экономическую ситуацию, складывающуюся в сфере производства и коммерческой деятельности. На данный момент существуют и другие вариации

PEST-анализа:

- ✓ PESTLE-анализ (добавление аспектов Legal и Environmental);
- ✓ SLEPT-анализ (плюс Правовой фактор);
- ✓ STEEPLE-анализ (Социально-демографический, технологический, экономический, окружающая среда (природный), политический, правовой и этические факторы).

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что PEST-анализ – это инструмент, предназначенный для выявления аспектов внешней среды, которые могут повлиять на стратегию компании.

На следующем этапе маркетингового исследования необходимо дать структурированное описание ситуации, относительно которой нужно принять какое-либо решение. Для этого чаще всего используется метод SWOT- анализ.

	Положительное влияние	Отрицательное влияние
Внутренняя среда	Strengths (свойства проекта или коллектива, дающие преимущества перед другими в отрасли)	Weaknesses (свойства, ослабляющие проект)

Внешняя среда	Opportunities (внешние вероятные факторы, дающие дополнительные возможности по достижению цели)	Threats (внешние вероятные факторы, которые могут осложнить достижение цели)
---------------	--	---

Таблица 1. Структура SWOT-анализа.

SWOT-анализ — метод стратегического планирования, который заключается в выявлении факторов внутренней и внешней среды организации и разделении их на четыре категории. Сильные (S) и слабые (W) стороны являются факторами внутренней среды объекта анализа, (то, на что сам объект может повлиять); возможности (O) и угрозы (T) являются факторами внешней среды (то, что может повлиять на объект извне и при этом не подвластно объекту)[4,с.215]. Это можно рассмотреть на примере предприятия. Оно управляет собственным торговым ассортиментом — это фактор внутренней среды, но законы о торговле не подконтрольны предприятию — это уже фактор внешней среды.

Преимущества SWOT анализа заключаются в том, что он позволяет достаточно просто, в правильном разрезе взглянуть на положение компании, товара или услуги в отрасли, и поэтому является наиболее популярным инструментом в управлении рисками и принятии управленческих решений[2,с.35].

Результатом проведения SWOT анализа предприятия является план действий с указанием сроков выполнения, приоритетности выполнения и необходимых ресурсов на реализацию.

Примечательно, что SWOT-анализ в общем виде не содержит экономических категорий, его можно применять к любым организациям, отдельным людям и странам для построения стратегий в самых различных областях деятельности.

SWOT-анализ используется в бизнесе не менее часто, чем PEST. Но чем они отличаются? Оба этих метода направлены на изучение основных факторов среды. Только PEST анализ изучает макрофакторы, а SWOT – микрофакторы. Говоря простым языком, первый анализ позволяет изучить особенности внешней среды, которые от нас

никак не зависят[3,с.312]. А второй метод дает представление о сильных и слабых сторонах компании и о том, какие угрозы и возможности для нее существуют.

Два метода дополняют и влияют друг на друга, поэтому чаще всего их проводят для принятия окончательного решения.

Библиографический список:

Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент. Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. 122 с.

Голицова Н.Н. Стратегический менеджмент. Учебно-практическое пособие/ВШТЭ СПб ГУПТД – СПб., 2016.-49 с.

Кузнецов Б.Т. Стратегический менеджмент: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2012. 624 с

Хангер Дж.Д., Уилент Т.Л. Основы стратегического менеджмента. М.: Юнити-Дана, 2011. 319 с.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

УДК 614.843.9

Бодров М.А.

заместитель руководителя исследовательского центра пожарной безопасности

АНО «Центр Гражданского патриотизма»

(Россия, г. Пенза)

Столяров Д.В.

руководитель исследовательского центра пожарной безопасности

АНО «Центр Гражданского патриотизма»

(Россия, г. Пенза)

**ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ТУШЕНИЯ ЭЛЕКТРОМАГНИТНЫМ
ПОЛЕМ МОДЕЛЬНЫХ ОЧАГОВ ПОЖАРА КЛАССА А**

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы о возможности применения высокочастотного электромагнитного поля для тушения всех существующих типов пожаров.

Ключевые слова: электромагнитное поле, системы пожаротушения, модельный очаг пожара.

Целью исследования являлось выяснение зависимости интенсивности тушения горючей нагрузки модельного очага пожара от величины подаваемого на электроды-излучатели напряжения, частоты выходного сигнала.

Объектом исследования являлись физико-химические процессы горения и тушения модельного очага пожара класса 0,2 А.

Предметом исследования являлась электроустановка для пожаротушения, а точнее, блок регулирования напряжения и блок автоматической подстройки частоты выходного сигнала.

Метод проведения исследования заключался в экспериментальном тушении модельного очага пожара класса 0,2 А [1].

Ход проведения исследования:

1. Подготовка модельного очага пожара класса 0,2 А в соответствии с требованиями приложения В ГОСТ Р 51057-2009. В данной серии экспериментов общее количество древесных брусков составило 10 (шт.) для каждого эксперимента.
2. Пропитка древесных брусков бензином АИ-92 в объеме 10 (мл.).
3. Воспламенение бензина, установление устойчивого горения древесных брусков.
4. Температурный режим горения модельного очага пожара:

Элементарный состав данной породы древесины:

$$C = 40\%$$

$$H = 4\%$$

$$N = 16\%$$

$$O = 10\%$$

$$W = 15\%$$

Вычисления:

$$m_0 = \rho V_0$$

$$V_1 = S_{\text{осн.}} \cdot h = abh$$

$$V_0 = abh \cdot N_{\text{бр.}}$$

$$N_{\text{бр.}} = n \cdot n_{1\text{р.}} + 2$$

$$V_0 = abh (n \cdot n_{1\text{р.}} + 2)$$

$$m_0 = \rho V_0 = \rho \cdot abh (n \cdot n_{1\text{р.}} + 2) = 500 \frac{\text{кг}}{\text{м}^3} \cdot 0,04\text{м} \cdot 0,03\text{м} \cdot 0,5\text{м} (7 \cdot 5 + 2) = 10\text{кг}$$

$$P_{\text{ПН}} = \frac{m}{F_{\text{осн.}}} = \frac{10}{1} = 10 \frac{\text{кг}}{\text{м}^2}$$

$$F_{\text{ПГ}} = S_{\text{бр.}} \cdot n_{\text{бр.}} - (n_{\text{пер.}} \cdot S_{\text{пф.}}) = ab \cdot n_{\text{бр.}} - a'b' \cdot n_{\text{пер.}} = ab \cdot n_{\text{бр.}} - a^2 \cdot n_{\text{пер.}} =$$

$$0,03\text{м} \cdot 0,5\text{м} \cdot 37 - 0,03^2 \cdot 91 = 0,555 - 0,0819 = 0,4731\text{м}^2$$

$$K_{\text{П}} = \frac{F_{\text{ПГ}}}{F_{\text{П}}} = \frac{F_{\text{ПГ}}}{A^2} = \frac{0,4731\text{м}^2}{0,5^2\text{м}^2} = \frac{0,4731\text{м}^2}{0,25\text{м}^2} = 1,8924$$

$$\tau_{\text{р}} = 10\text{мин.}$$

$$\Delta m_{\text{отн.}} = 50\%$$

$$\Delta m = 10 \cdot 0,5 = 5\text{кг}$$

$$V_M = \frac{5}{10} = \frac{\Delta m}{\tau_p} = 0,5 \frac{\text{кг}}{\text{с}}$$

$$V'_M = \frac{0,5}{0,25} = \frac{V_M}{F_{II}} = 2 \frac{\text{кг}}{\text{с} \cdot \text{м}^2}$$

$$V_M = \frac{0,5}{0,4731} = 1,06 \frac{\text{кг}}{\text{с} \cdot \text{м}^2}$$

$$q_H = \beta V_M Q_H$$

$$Q_H = 339C + 1256H - 109(O - S) - 25,1 \cdot (9 \cdot H + W)$$

$$q_H = \beta V_M Q_H = \beta V_M \cdot 339C + 1256H - 109(O - S) - 25,1 \cdot (9 \cdot H + W) =$$

$$339 \cdot 40 + 1256 \cdot 4 - 109 \cdot 10 - 25,1 \cdot (9 \cdot 4 + 15) \cdot 0,9 \cdot 0,5 = 7296,3 \text{ кВт}$$

5. Процесс тушения горючей нагрузки модельного очага пожара начинается после установления устойчивого горения. Производится подача напряжения на электроды-изоляторы электромагнитного поля. Величина напряжения рассчитывается теоретически, а затем её значение корректируется эмпирическим путем.

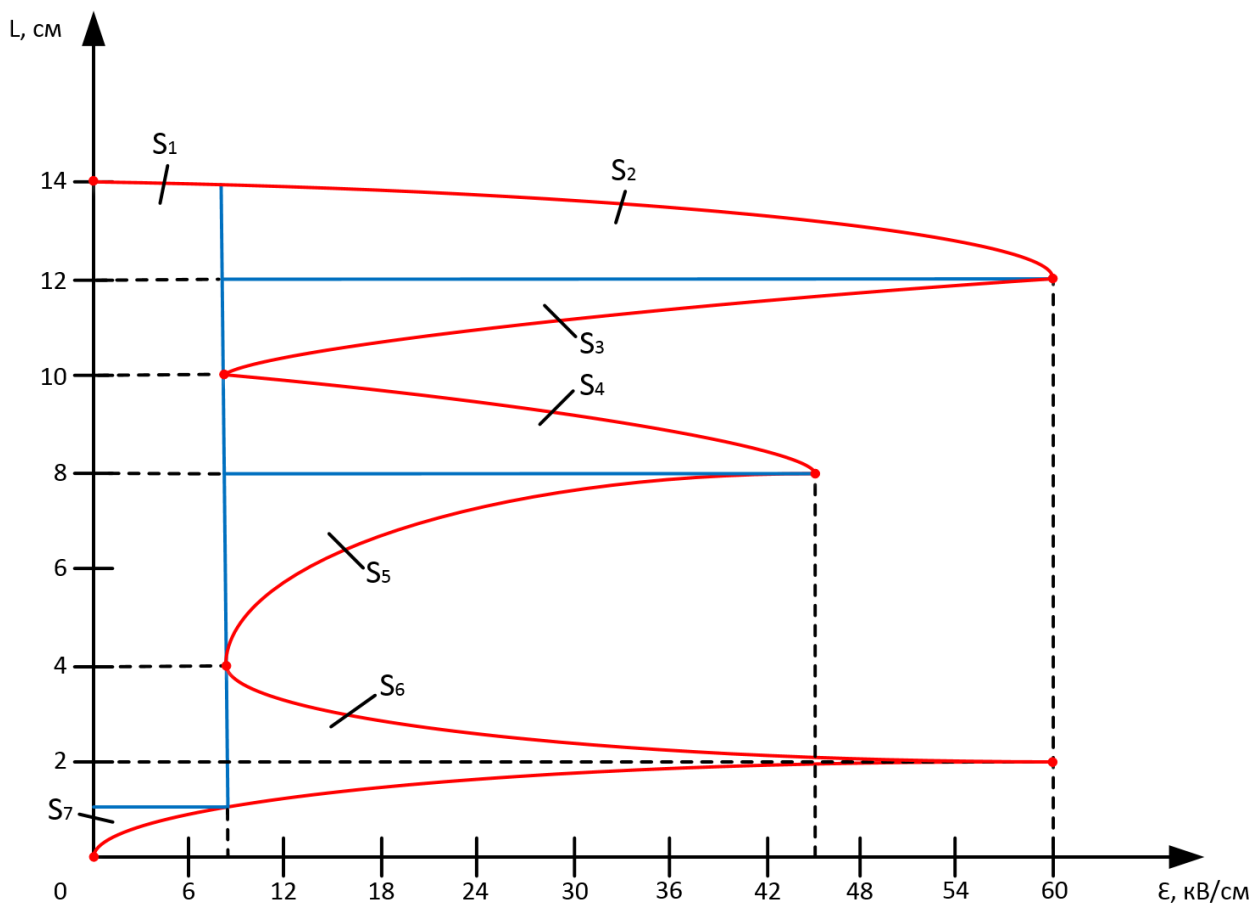


График №1.

$$S_0 = S_{\text{п.т.}} = \Delta\varphi_{\text{э}} = U_{\text{T}}$$

$$S_0 = S_1 + S_2 + S_3 + S_4 + S_5 + S_6 + S_7$$

$$S_1 = ab = \varepsilon_1 l_1 = 17 \cdot 13 = 221 \text{ кВ}$$

$$S_2: a = 46; b = 59$$

$$f(x) = -x^2 + 14x + 59$$

$$S_2 = \int_{46}^{59} (-x^2 + 14x + 59) dx = \left(-\frac{x^3}{3} + \left| \begin{array}{l} 7x \\ 46 \end{array} \right. + 59x \right) - \frac{1}{3} + 7 + 59 - (59^3 - 46^3) = -43$$

С учетом физического смысла: $|S_2| = U_{\text{T.2}} = 43 \text{ кВ}$

$$S_6 = \frac{1}{2} a_6 \cdot h_6 = \frac{1}{2} \cdot 2 \cdot 42 = 42 \text{ кВ}$$

$$S_7 = \frac{1}{2} a_7 \cdot h_7 = \frac{1}{2} \cdot 1 \cdot 17 = 8,5 \text{ кВ}$$

$$U_{\text{T.п.}} = 221 + 43 + 42 + 8,5 = 314,5 \text{ кВ}$$

Величина частоты может быть рассчитана теоретически.

В результате флуктуации в плазме (в частности, в плазме пламени) возможно разделение зарядов, т.е. пламя можно представить в виде конденсатора с некоторым зарядом из-за смещения электронов к одной из поверхностей, ограничивающих данный объем. Конденсатор характеризуется емкостью, разностью потенциалов между обкладками и электрическим полем. Электрическое поле конденсатора будет действовать на электроны с определенной силой, в результате чего электроны переместятся на противоположную поверхность объема. Произойдет перезарядка конденсатора. Далее процесс повторится и будет аналогичен колебательному процессу маятника. При возмущении (вследствие флуктуации) квазинейтральной плазмы выведенные из состояния равновесия электроны должны начать колебания с частотой:

$$f_0 = \sqrt{\frac{c_e - z_e^2}{\pi n_e}},$$

где f_0 – число колебаний в секунду;

c_e – концентрация электронов.

Согласно классической электродинамике, электромагнитные волны могут распространяться в плазме пламени в случае, если их частота выше плазменной. Волны, частота которых ниже плазменной, будут отражаться от границы пламени. Таким образом, для данной концентрации электронов существует некоторая пороговая частота электромагнитных волн, равная плазменной частоте:

$$f_0 = 8960\sqrt{c_e},$$

И наоборот, для волн данной частоты существует предельная концентрация электронов. Если концентрация электронов в пламени ниже предельной, то волна проходит сквозь него. При этом происходит частичное затухание и сдвиг фазы волны. Причем затухание и сдвиг фазы зависят от концентрации и частоты столкновений электронов, а также от частоты падающей волны. Если концентрация выше предельной, то волна отражается от границы пламени. На этом явлении основаны микроволновые методы определения концентрации электронов. Таким образом, проведенный анализ показывает, что поглощение и отражение электромагнитных волн, так же как электропроводность пламени, зависят, прежде всего, от концентрации свободных электронов в пламени и эффективной частоты столкновений электронов [2].

Учитывая рассмотренные здесь механизмы и закономерности процессов ионизации, рекомбинации и образования отрицательных ионов, можно регулировать концентрацию электронов в пламени, а, следовательно, электропроводность продуктов сгорания, а также характер взаимодействия пламени с электромагнитным полем.

После проведения расчетов и вычислений соответствующего значения электрических величин задаются в соответствии блоках электроустановки.

Вывод: в результате проведения исследований была доказана возможность эффективного тушения возгораний твердых горючих веществ электромагнитным полем.

Список литературы:

- Государственный стандарт РФ ГОСТ Р 51057-2001 "Техника пожарная. Огнетушители переносные. Общие технические требования. Методы испытаний". Приложение В. Огневые испытания огнетушителей;
- Семёнов Е. С., Соколик А. С. Термическая и химическая ионизация пламен // Физика горения и взрыва. 1970. Т. 6. № 1 . С. 37-48.

УДК 1

Прокопенко И.А.

Тюменский Индустриальный Университет

Прокопенко М.Н.

Тюменский Индустриальный Университет

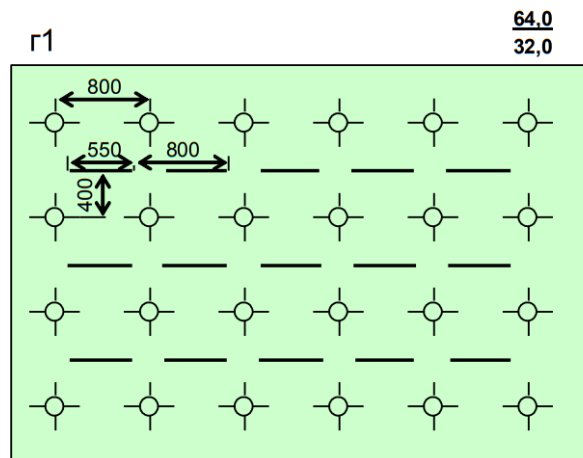
**ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭКСПЛУАТАЦИИ
ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СКВАЖИН, А ТАКЖЕ СКВАЖИН С ЗАРЕЗКОЙ
БОКОВЫХ СТВОЛОВ НА ОБЪЕКТ АС4-8 ФЕДОРОВСКОГО
НЕФТЕГАЗОКОНДЕНСАТНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ**

Аннотация: в процессе выработки запасов нефти условия в нефтяной залежи и в скважине изменяются. Скважины обводняются, пластовое давление снижается, газовый фактор изменяется. Это заставляет постоянно обновлять информацию о скважине и о пласте. От наличия такой достоверной информации зависит правильность принимаемых решений по осуществлению на скважинах или на пласте тех или иных геолого–технических мероприятий, направленных на повышение отбора нефти.

Ключевые слова: скважина, обводненность, добыча, разработка, Федоровское.

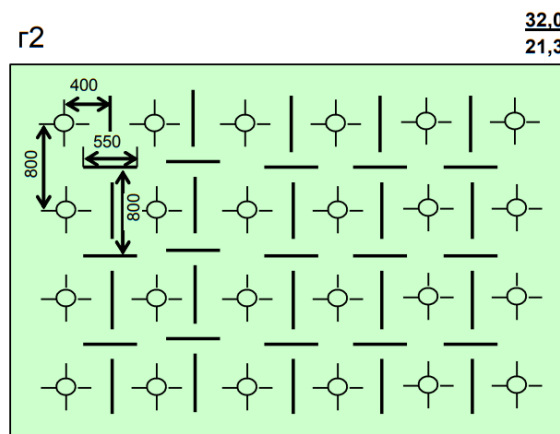
Основной проектный фонд скважин на объект АС4-8 Федоровского нефтегазоконденсатного месторождения реализован на 92%. Системы горизонтальных скважин на большей части залежи сформированы.

В соответствии с проектными документами, на месторождении утверждено применение следующих систем разработки в зависимости от типов геологического

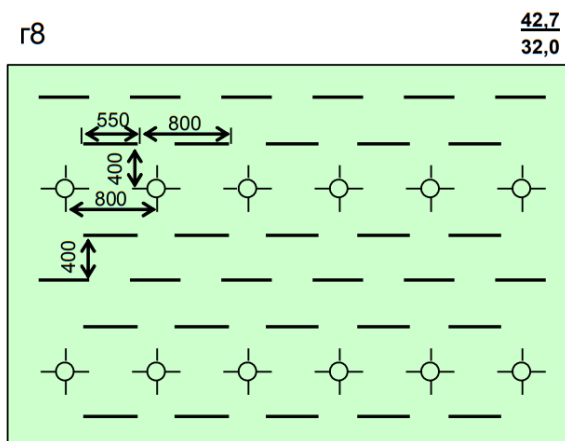


строения площадей:

однорядная система размещения горизонтальных добывающих скважин с длиной горизонтального участка ствола 550 м и наклонно-направленных нагнетательных скважин, плотность сетки – 32 га/скв., вариант г1;



однорядная система размещения горизонтальных добывающих скважин с длиной горизонтального участка ствола 550 м и наклонно-направленных нагнетательных скважин, плотность сетки – 21,3 га/скв., вариант г2 (монокристаллическое строение пласта: наличие в разрезе нефти контактной с газом или нефти контактной с водой при нефтенасыщенной толщине 6 м и более);



трехрядная система размещения горизонтальных добывающих скважин с длиной горизонтального участка ствола 550 м и наклонно-направленных нагнетательных скважин, плотность сетки – 32 га/скв., вариант г8 (монокричное строение пласта: наличие в разрезе нефти контактной с водой при нефтенасыщенной толщине менее 6 м).

Объект АС4-8 эксплуатируется с 1976 г. отбор от НИЗ (начальные извлекаемые запасы) – 55.8% при обводненности продукции – 95.3%. Текущий КИН (коэффициент извлечения нефти) – 0.102 при утвержденном – 0.239.

Динамика добычи нефти объекта АС4-8, с начала разработки по настоящий момент, представлена на диаграмме (рисунок 1).

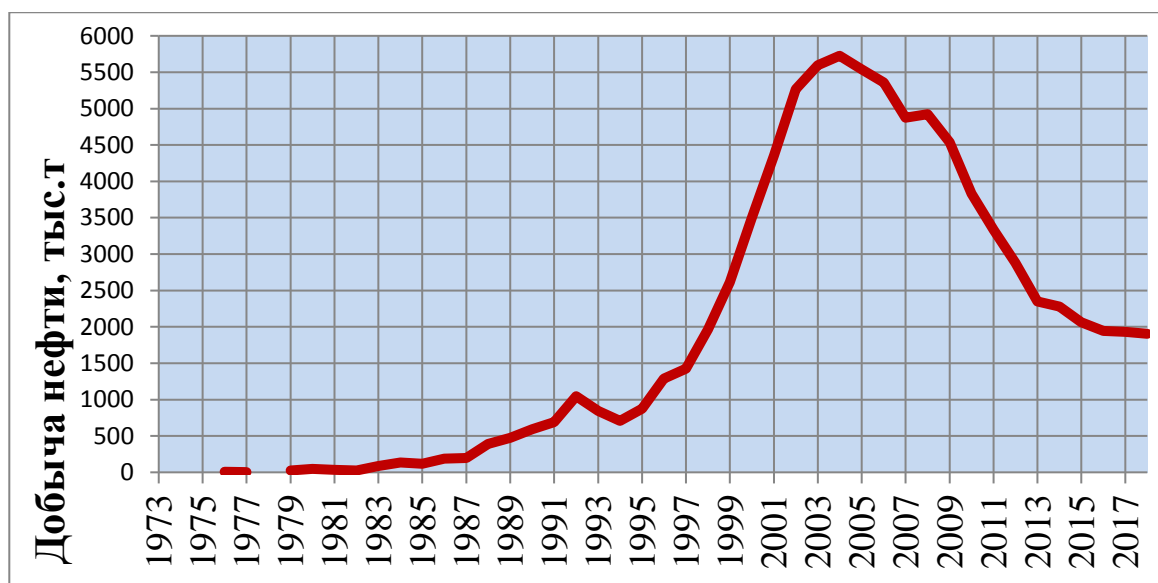


Рисунок 1.

Динамика обводнённости продукции объекта АС4-8, с начала разработки по настоящий момент, представлена диаграмме (рисунок 2).

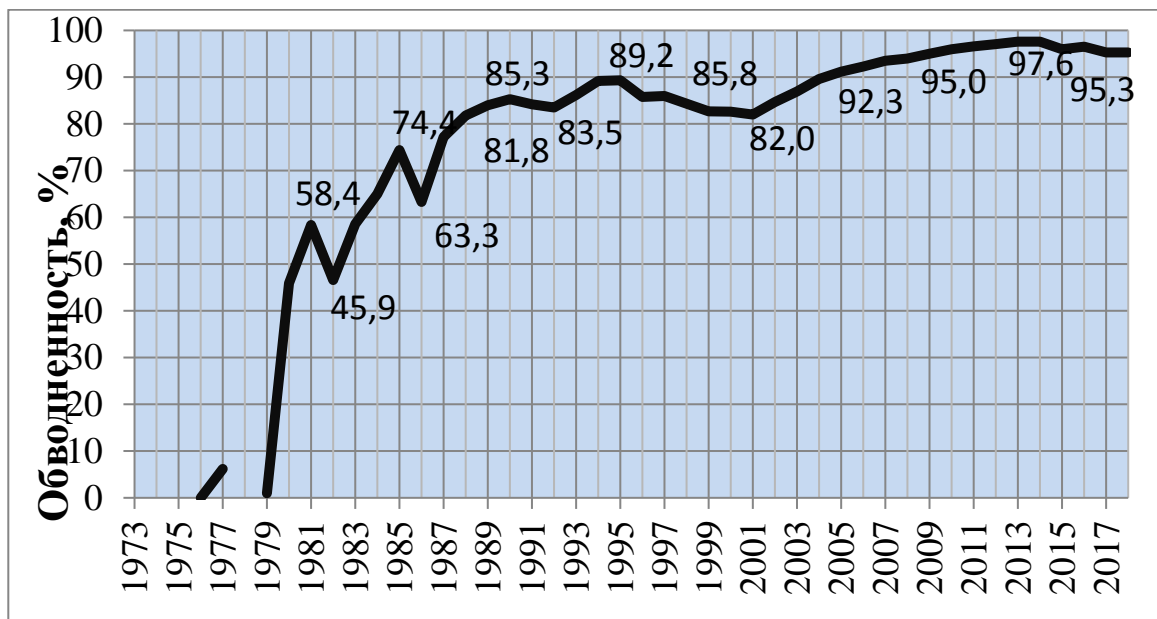


Рисунок 2.

Для наглядности анализа состояния разработки объекта эксплуатации, сделаем наложение друг на друга этих диаграмм (рисунок 3).

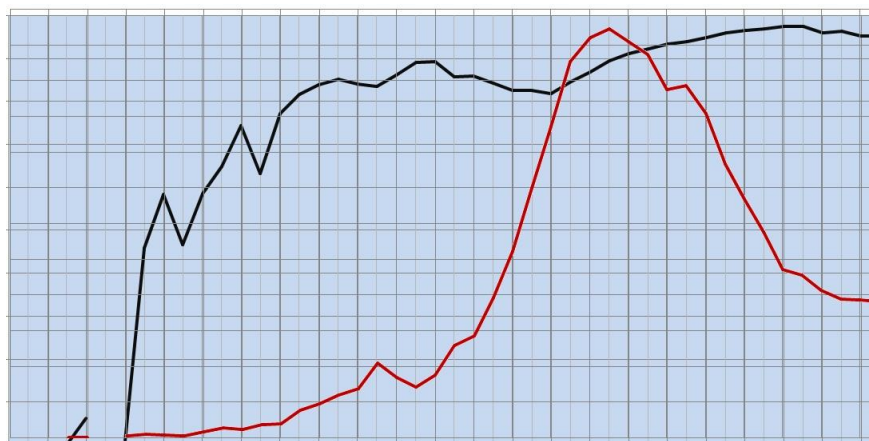


Рисунок 3.

По диаграмме (рисунок 3) видно, что добыча осуществляется в условиях высокой обводненности продукции. За период эксплуатации АС4-8 добыто 65 млн.т нефти, что составляет 55.8% от НИЗ. Остаточные запасы нефти АС4-8 51 млн.т или 44,2% от НИЗ.

По данным 2016 года средний дебит по нефти новой горизонтальной скважины составлял 35,7 т/сут. Дебит новой наклонно-направленной скважины составлял 12,7 т/сут, это в 2,8 раза ниже чем горизонтальной.

Сроки эксплуатации вертикальных скважин, на добычу, меньше чем у горизонтальных. Это обусловлено быстрым подтягиванием контура воды к зоне перфорации. Подтягивание контура воды у горизонтальной скважины происходит медленнее, поскольку дренируемая площадь по колонне больше - в силу геометрического расположения ствола скважины вдоль пласта, соответственно и депрессия оказываемая на пласт в локальных участках ниже. В силу геометрических особенностей расположения ствола скважины по пласту в горизонтальной скважине дебит выше, а обводненность продукции происходит медленнее.

Несмотря на то, что горизонтальные скважины показывают высокие дебиты по жидкости, следовательно в условиях высокой обводненности являются отличным инструментом эффективной эксплуатации объекта, существует также проблема выработки запасов из застойных зон, зон с высокой остаточной нефтенасыщенностью, зоны которые не вовлечены в процесс.

Для выработки остаточных запасов нефти эффективно применяют технологии ЗБС (зарезки боковых стволов).

На объекте АС4-8 Федоровского нефтегазоконденсатного месторождения, при среднем отработанном времени 2.6 года, средняя добыча нефти на одну скважину, после проведения ЗБС, составила 10.5 тыс.т. На объекте в эксплуатации перебивало 157 скважин с боковыми стволами, в том числе 81 переведенных с других эксплуатационных объектов.

Основными проблемами ЗБС в геолого-физических условиях Фёдоровского нефтегазоконденсатного месторождения на объекте АС4-8 являются: прорывы газа к боковым стволам; перетоки нефти в газонашенную часть пласта (при наличии газовых-шапок); слишком быстрое подтягивание контура воды к боковым стволам; высокая степень выработки запасов.

Список литературы:

Проект разработки Федоровского месторождения. – Тюмень: Тюменский филиал «СургутНИПИнефть», 2014.

Технико-экономическое обоснование коэффициентов извлечения нефти Федоровского месторождения. – Тюменское отделение «Сургут-НИПИнефть», Тюмень, 2014 г.

Авторский надзор за реализацией проектных технологических документов на разработку Федоровского месторождения. – Тюменское отделение «СургутНИПИнефть», Тюмень, 2008 г.

Авторский надзор за реализацией «Дополнения к технологической схеме разработки Федоровского месторождения». – Тюменское отделение «СургутНИПИнефть», Тюмень, 2010 г.

УДК 004.031.4

Серый-Козак С.П.

Магистрант кафедры информационных систем и технологий
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникации и информатики» (Россия, г.Самара)

Лиманова Н.И.

докт. техн. наук, доцент,
заведующий кафедрой информационных систем и технологий
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникации и информатики» (Россия, г.Самара)

ИССЛЕДОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ТИПА «ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН» КАК СПОСОБА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в данной статье рассматривается информационная технология типа «Интернет-магазин» и сравнивается эффективность реализации электронной и розничной торговли.

Ключевые слова: интернет, информационные технологии, интернет-магазин, электронная коммерция, экономическая эффективность.

Невозможно точно определить, когда зародилось такое явление как торговля. Большинство ученых склоняются к тому, что корни торговли берут свое начало с каменного века, но существуют исследования антропологов, которые в настоящее время находят зачаточные признаки торговли у современных обезьян. Торговля, как часть экономического процесса, является одним из фундаментальных явлений человеческого общества, которое можно назвать важным элементом в «двигателе» развития человеческой цивилизации.

С развитием человеческой цивилизации возникают новые технологии, которые способствуют развитию торговли. Такая всеобъемлющая сфера не могла обойти

стороной новые возможности, которые открыл ей интернет. И вскоре появилось такое понятие как «интернет-торговля». Впервые появилось оно в США. Первопроходцем в этом направлении, безусловно, можно назвать Джеффри Безоса, главу и основателя компании Amazon. Джеффри Безос один из первых увидел невероятные возможности, которые открывает интернет для торговли, и в 1994 г. создает компанию Amazon, которая и на данный момент является не просто первой, но и крупнейшей компанией по продаже в сети [3]. Первые товары, реализовываемые через интернет, были небольших размеров и непортящиеся, эти ограничения обуславливались возможностями по пересылке товара, такой продукцией выступали книги, аудио и видеокассеты. И вскоре встал вопрос о создании оптимальной модели оплаты продукции приобретаемой через интернет, которая устроила бы как продавца, так и покупателя. В октябре 1994 г. свою платежную электронную систему предложила компания First Virtual, а через два года Visa и MasterCard создали единую платформу для расчетов в интернете с использованием пластиковых карт. Это стало большим толчком для развития интернет – торговли, которая благодаря этим системам крепко встала на ноги. В России первая площадка интернет - торговли появилась в 1997 г. и по аналогии с американским прародителем она реализовывала книги. Это был проект издательства «Символ-Плюс» и назывался «книги России», который существует и поныне. Но возможности первых площадок интернет-торговли в России ограничивались доступностью интернета для населения. Ситуация меняется в середине 10-х годов начала XXI века. К тому времени интернет уже не считался роскошью, а был повсеместно доступен. И многие торговые площадки переезжают в интернет и создают там аналоги своих магазинов: интернет – магазины.

Интернет-магазин - [сайт](#), [торгующий](#) товарами посредством сети [Интернет](#). Позволяет пользователям [онлайн](#), в своём [браузере](#) или через [мобильное приложение](#), сформировать заказ на покупку, выбрать способ оплаты и доставки заказа, оплатить заказ.

Интернет-магазины стали так популярны в связи со своей экономической эффективностью. Экономической эффективностью называют соотношение полученных результатов производства-продукции и услуг, и затрат труда и средств

производства. Говоря об экономической эффективности, как правило, имеют в виду способность компании увеличить объём прибыли при минимальных затратах. Рассмотрим стандартный субъект торговли – гипотетический розничный магазин, реализующий корма для животных. Для получения прибыли от магазина необходимо арендовать помещение, закупить товар, нанять персонал (продавца, бухгалтера), доставить товар в магазин, сделать вывеску и провести определенные рекламные мероприятия. Посчитаем предположительные издержки: например мы арендуем помещение за 20 000р в месяц, покупаем оборудование и интерьер - 50 000р, платим зарплату продавцу – 25 000р в месяц, платим за бухгалтерское сопровождение – 5 000р в месяц, делаем вывеску и наружную рекламу – 10 000р, закупка и доставка товара в магазин на сумму 150 000р ежемесячно. Итого в первый год наши издержки составят 2 460 000р. Что бы окупить издержки и получить прибыль нам необходимо реализовать весь товар с наценкой 40%, в таком случае мы заработаем 2 520 000р. Рассчитаем экономическую эффективность по формуле: $\mathcal{E} = \text{РД} / \text{З}$, где \mathcal{E} – экономическая эффективность, РД – результат деятельности, З – затраты [4]. Получаем следующее выражение: $\mathcal{E} = 2\,520\,000 / 2\,460\,000 = 1,02$.

Прибыльным считается проект равный 1 или больше. Таким образом, мы получаем прибыльный проект. Однако, результативность деятельности оценивают в первую очередь по рентабельности. Коэффициент рентабельности рассчитывается по формуле: $\text{КР} = \text{ВП} / \text{З} * 100\%$, где КР – коэффициент рентабельности, ВП – валовая прибыль, З – затраты [4]. Что бы применить эту формулу нам необходимо посчитать валовую прибыль: $\text{ВП} = \text{РД} - \text{З}$, где ВП – валовая прибыль, РД – результат деятельности, З – затраты [4]. В нашем примере $\text{ВП} = 2\,520\,000 - 2\,460\,000 = 60\,000\text{р}$. в первый год. Рассчитываем коэффициент рентабельности: $\text{КР} = 60\,000 / 2\,460\,000 * 100\% = 2.4\%$. Как мы видим коэффициент рентабельности показывает нам похожую картину, что и коэффициент эффективности. Проект прибыльный, но его эффективность и рентабельность дают не высокие показатели.

Теперь давайте рассмотрим тот же проект, но на базе интернет-магазина. Средняя цена на создание интернет-магазина в России составляет около 200 000р [1]. Нам необходима поддержка сайта, ежемесячная оплата на содержание администратора

составит в среднем 5 000р в месяц, платим за бухгалтерское сопровождение – 5 000р в месяц, оплата хостинга и домена составит – 300р в месяц, оплата провайдеру за доступ в интернет – 550р в месяц. Расходы на открытие и содержание интернет-магазина будут минимальными, если работать под заказ или использовать схему дропшипинга, тогда можно обойтись без аренды складского помещения и без глобальных закупок [1]. Тем не менее, для примера мы покупаем ежемесячно товар на 150 000р. Необходимость в аренде офиса и склада существует только в случае, если ассортимент магазина составляют крупногабаритные товары, чаще всего выгоднее арендовать боксы в складских помещениях. Бокс среднего размера составляет 25м.кв, аренда такого помещения будет стоить 1000р ежемесячно. Доставка товара осуществляется за счет покупателя. Итого затраты на первый год составят 2 142 200р. Интернет-магазин как правило не привязан к определенной территории, поэтому потребительская аудитория имеет более широкий спектр чем у розничного магазина, тем не менее потребитель всегда ищет наиболее дешевый товар, а если товар будет стоить одинаково в розничном магазине и в интернет-магазине, то потребителю будет проще пойти и купить товар прямо сейчас, чем переплачивать еще за доставку и ждать прибытия товара [2]. В связи с этим товары в интернет – магазинах, как правило, на порядок дешевле, чем в магазинах розничной торговли. Соответственно наценка на товар устанавливается ниже. При наценке на товар 25% годовой заработок такого магазина составит 2 250 000р. Рассчитаем экономическую эффективность по той же формуле: $E = 2\,250\,000 / 2\,142\,200 = 1.05$. Проект так же является прибыльным, и коэффициент эффективности на 0.3 выше, чем у магазина розничной торговли. Рассчитаем валовую прибыль: $ВП = 2\,250\,000 - 2\,142\,200 = 107\,800р.$ в первый год. Рассчитаем коэффициент рентабельности: $КР = 107\,800 / 2\,142\,200 * 100\% = 5\%$. Сравнение коэффициентов рентабельности дает нам понимание, что разработка и содержание интернет-магазина является более выгодным экономическим шагом, чем открытие точки розничной торговли.

Посмотрим, что будет на второй и последующие годы при тех же условиях с этими проектами. В розничном магазине у нас уже будет вывеска и наружная реклама, а так же будет установлено оборудование и интерьер. Соответственно издержки

сократятся на 60 000р. и составят 2 400 000р. ежегодно, заработок при тех же условиях останется на прежнем уровне, рассчитаем эффективность для розничного магазина на второй и последующие годы: $\mathcal{E}=2\,520\,000/2\,400\,000=1.05$. Проект увеличит коэффициент своей эффективности на 0.3. Валовая прибыль составит: $ВП=2\,520\,000 - 2\,400\,000=120\,000$ р. в год. Рассчитаем коэффициент рентабельности: $КР=120\,000/2\,400\,000 * 100\%=5\%$. Мы видим, что магазин розничной торговли только на второй год достигнет показателей, которые интернет-магазин покажет в первый год.

Издержки интернет-магазина на второй и последующие годы при тех же условиях составят 1 942 200, так как у нас нет необходимости тратить 200 000р ежегодно на разработку. Заработок при тех же условиях составит так же 2 250 000р. Рассчитаем коэффициент эффективности: $\mathcal{E}=2\,250\,000/1\,942\,200=1.16$. Валовая прибыль составит: $ВП=2\,250\,000 - 1\,942\,200=307\,800$ р. в год. Рассчитаем коэффициент рентабельности: $КР=307\,800/1\,942\,200*100\%=16\%$. Мы видим, что эффективность и рентабельность интернет-магазина будет гораздо выше, чем у магазина розничной торговли, реализующего тот же товар.

Таким образом, проведя расчеты, мы убедились, что открытие и содержание интернет-магазина, повышает эффективность торговли. Мы рассматривали гипотетические проекты, на практике же, как правило, интернет-магазины не закупают большие партии товара, а работают с конкретными заказами, закупая товары, на которых уже есть покупатели, что существенно снижает издержки. К тому же охват потребителей гораздо шире, чем у магазинов розничной торговли. Значительными минусами и препятствиями зачастую являются способы и сроки доставки, так как потребитель не хочет долго ждать свой товар, но существенная выгода в цене позволяет преодолеть это препятствие.

Список источников:

Владимир Федоричак, аналитическое агентство Lemarbet. «Интернет-торговля в современном мире» 2018г. С. – 2.

Авинаш Кошик Веб-аналитика: анализ информации о посетителях веб-сайтов = Web Analytics: An Hour aDay. — М.: «Диалектика», 2008. — С. 464.

[Брэд Стоун](#)^[en]. The Everything Store. Джефф Безос и эра Amazon = The Everything Store: Jeff Bezos and the Age of Amazon / Переводчик: Наталья Ильина. — Азбука-Аттикус, 2014. — 416 с

Хеддервик К. Финансово-экономический анализ деятельности организации. - М.: Финансы и статистика, 2011. - с.19.

УДК 531.781.2

Финогенов Н.Ю.

магистрант кафедры Электроника и Микропроцессорная техника
Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования «Национальный исследовательский университет «МЭИ»
(г. Смоленск, Россия)

СПОСОБЫ ИЗМЕРЕНИЯ ДАВЛЕНИЯ ЖИДКОЙ СРЕДЫ ПРИ ПОМОЩИ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ ДАТЧИКОВ ДАВЛЕНИЯ

***Аннотация:** датчик давления представляет собой некое устройство, которое выдаёт на своём выходе определённый сигнал, зависящий от давления измеряемой среды. В настоящее время данный датчик широко распространён в системах автоматизации промышленности. Поэтому весьма актуально будет изучить некоторые из распространённых видов датчиков.*

***Ключевые слова:** датчик, абсолютное давление, кремниевые датчики, емкостные датчики, индуктивные датчики.*

В зависимости от выбранной точки отсчёта, все датчики можно разделить на две большие группы: датчики абсолютного давления и датчики относительного давления. Первый тип датчиков определяет абсолютную величину давления, которое не зависит от условий проведения измерений. Второй тип датчиков формирует выходной измерительный сигнал относительно какой-то известной эталонной величины [2].

Одним из относительно недорогих вариантов датчиков давления выступают кремниевые датчики, которые имеют выходной сигнал всего нескольких вольт. Обычно такой датчик изготавливается из кремниевой пластины, часть которой вытравливается до образования тонкой мембраны. С помощью метода ионной имплантации на мембране выполняют резистивные элементы и межсоединения. При изменении давления мембрана прогибается, при этом происходит изменение сопротивления резистивных элементов под действием, так называемого пьезоэлектрического эффекта.

К преимуществам данного типа датчиков относится: высокая чувствительность, хорошая линейность, незначительные гистерезисные явления, малое время срабатывания, компактная конструкция, экономичная планарная технология изготовления. К недостаткам можно отнести то, что данный датчик очень чувствителен к повышенной температуре, но в большинстве это можно скомпенсировать. Чаще всего схемотехническим решением для измерения давления применяется резистивный мост, изображённый на рисунке:

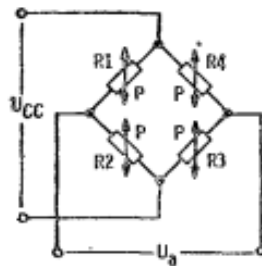


Рис. 1. Мост из пьезорезисторов.

В данном случае U_{cc} является опорным напряжением, подающимся на мост, а U_a — выходное напряжение [1, с. 62].

Ещё одним из популярных типов датчиков является емкостной датчик давления. Чувствительными элементами таких датчиков являются также мембраны и диафрагмы, которые преобразуют измеряемое давление в перемещение. Кроме того, они могут быть использованы как подвижный электрод емкостного датчика. Чувствительные элементы такого типа датчика изображены на рисунке 2.

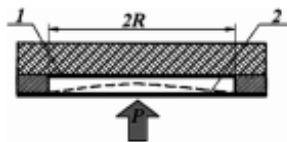


Рис. 2. Чувствительные элементы емкостных датчиков давления.

Как видно из рисунка, имеется две мембраны 1 и 2, между которыми создаётся определённая ёмкость. Затем под действием давления P данная ёмкость увеличивается за счёт того, что мембрана начинает прогибаться и ёмкость начинает нарастать, так как расстояние между электродами уменьшается. Таким образом, чувствительность емкостного датчика давления пропорциональна приложенному давлению. При этом существенным недостатком является и то, что чувствительный элемент сильно зависит

от размеров мембраны. Также при конструировании емкостных датчиков необходимо обратить особое внимание на выбор материала. Для того, чтобы чувствительность к температуре была как можно меньшей необходимо использование таких материалов, которые имеют незначительные коэффициенты температурного линейного расширения [3, с.150].

Очередным типом датчика давления является индуктивный датчик. Он является дискретным. Принцип работы данного типа заключается в изменении коэффициента самоиндукции дросселя, в следствии изменения воздушного зазора δ при перемещении якоря. Схема данного датчика изображена на рисунке 3.

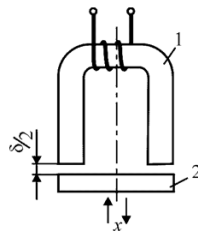


Рис. 3. Схема индуктивного датчика давления.

Достоинствами данного датчика является большая чувствительность, повышенная, повышенная мощность выхода, возможность подключения к промышленным источникам частоты, прочность и простота. К недостаткам можно отнести способность функционировать только при подаче переменного напряжения; на точность работы датчика особое влияние оказывают стабильность питания и частота.

Таким образом, рассмотрев наиболее распространённые типы датчиков давления необходимо предусмотреть условия для эксплуатации, так как не соблюдения, казалось бы, мелочи может привести к неисправной работе датчика, и возможно к поломке оборудования.

Список литературы

Виглеб, Г. Датчики: Пер. с нем. / Г. Виглеб. — М.: Мир, 1989. — 196 с.

Классификация датчиков [Электронный ресурс]. Режим доступа (свободный): <https://helpiks.org/7-89988.html> (Дата обращения 25.10.19).

Шарапов, В.М. Датчики: Справочное пособие/ В.М. Шарапов, Е.С. Полищук — М.: Техносфера, 2012. — 624 с.

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
«НАУКА И ТЕХНИКА В XXI ВЕКЕ»

УДК 34

Сим О.В.

магистрант Юридического института
Иркутский государственный университет
кафедра уголовного права, направление
«Теория и практика применения уголовного закона»

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ КАК ВИДА
УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ, НАЗНАЧАЕМОГО НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ**

Аннотация: в статье рассматриваются проблемные вопросы назначения и применения исправительных работ в отношении несовершеннолетних.

Ключевые слова: уголовные наказания, исправительные работы, несовершеннолетние осужденные, уголовный кодекс

Исправительные работы являются одним из видов уголовных наказаний, которые могут быть применены к несовершеннолетним осужденным. Порядок назначения и применения данного наказания регламентируется общими правилами ст. 50 УК РФ, специальной нормой ч. 4 ст. 88 УК РФ, а также рядом других нормативно-правовых актов. Анализ данных норм, выявляет их несогласованность между собой, что порождает трудности при применении исправительных работ к несовершеннолетним на практике.

В соответствии с постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 1 февраля 2011 г. № 1 наказание в виде исправительных работ в отношении несовершеннолетних может быть назначено на срок от двух месяцев до одного года, а размер удержания в доход государства составляет от 5 до 20 % из заработка осужденного[3]. Минимальные срок и процент удержания полностью соответствуют размеру наказания взрослых осужденных. Данное уравнивание

карательного элемента наказания противоречит принципам гуманизма, дифференциации и индивидуализации наказания, не может соответствовать современному направлению уголовной политики и идет вразрез с логикой уголовного закона.

Если сравнить систему наказаний для несовершеннолетних и аналогичные наказания, применяемые к взрослым осужденным, можно заметить разницу между их сроками и размерами не менее чем в два раза. В таком случае не совсем ясно, почему законодатель не адаптировал срок и процентную составляющую исправительных работ под особенности личности несовершеннолетнего осужденного. Так, некоторые исследователи считают обоснованной необходимость сокращения размера удержаний до 3 - 10 % [5, с.175].

При этом минимальный срок исправительных работ, как отмечает Федотова Е. Н., не нуждается в сокращении, так как несовершеннолетний вряд ли сможет почувствовать ограничение и лишение прав и свобод, а цели наказания не будут достигнуты при сроке менее двух месяцев. Помимо этого, исправительные работы являются более суровым наказанием по сравнению со штрафом и обязательными работами, которые можно отбыть за более короткий срок. Именно поэтому объем кары у рассматриваемого наказания должен быть больше [6, с.297].

Трудовой кодекс, нормами которого также регулируется порядок реализации исправительных работ, устанавливает некоторые особенности регулирования труда несовершеннолетних работников.

Так, трудовой договор можно заключать только с лицами, достигшими возраста 16 лет, и лишь в исключительных случаях с лицами, достигшими четырнадцатилетнего возраста [2].

Данная категория работников может выполнять только легкий труд, не причиняющий вреда здоровью и без ущерба для освоения образовательной программы. Исправительные работы, в большинстве случаев представляют тяжелую работу по благоустройству дворов и территорий населенных пунктов, что наверняка негативно повлияет на физически неокрепших лиц, не достигших совершеннолетия. В свою очередь соблюдение всех требований, предъявляемых к организации труда

несовершеннолетних работников, создаст большое количество неудобств работодателю, повлечет дополнительные расходы[4, с.115].

Помимо этого отбывание исправительных работ неминуемо повлечет отрыв от образовательного процесса. Несовершеннолетнему будет очень сложно успешно совместить учебу и назначенные работы, предполагающие полную занятость. По сути, эта ситуация негативно отразится на нормальном развитии подростка, ведь именно получая образование, несовершеннолетние приобретают различные полезные навыки и умения, которые в дальнейшем будут способствовать их успешной социализации.

Таким образом, действующие в настоящее время нормы, регулирующие порядок применения исправительных работ, порождают много трудностей при их применении на практике. Поэтому целесообразно изменить ч. 4 ст. 88 УК РФ, изложив ее в новой редакции: «Исправительные работы назначаются несовершеннолетним осужденным, достигшим на момент вынесения приговора возраста шестнадцати лет, не получающим образование, на срок от двух месяцев до одного года. Из заработной платы осужденного к исправительным работам производятся удержания в доход государства в размере, установленном приговором суда, в пределах от трех до десяти процентов».

Список литературы:

Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ; ред. от 16.10.2019 // Собр. законодательства РФ. - 1996. - № 25. Ст. 2954.

Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ; ред. от 02.08.2019 // Собр. законодательства РФ. -2002. - № 1. Ст. 3.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 1 февраля 2011 г. № 1 «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. - 2011. - № 4; 2017. - № 1.

Журавлев, А.В. Назначение уголовного наказания несовершеннолетним. – М.: Российская академия правосудия, 2009. – 224 с.

Киселева, Е.С. Альтернативные лишению свободы меры уголовно- правового воздействия на несовершеннолетних/ Е.С. Киселева // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2016. - № 1 (108). - С. 172-176.

Федотова, Е. Н. Исправительные работы как вид наказания, назначаемый несовершеннолетним/ Е. Н Федотова//Человек: преступление и наказание.- 2017. - №2. – С. 295-300.